Нацыянальная ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 4 (162)
24 студзеня 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 4000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✻ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

По "валютному коридору" гуляют разные слухи...

Курс белорусского рубля вызывал в последние месяцы и особенно недели оживленные дискуссии между сторонниками и противниками его девальвации. Если первых было больше и аргументы их были весомее, то вторые располагали куда более сильными рычагами реальной власти.

Похоже, что на состоявшемся 16 января у Президента страны совещании представителей альтернативных взглядов на политику курса BRB/$ победила дружба. Как сообщил в интервью Белгостелерадиокомпании А.Лукашенко, по результатам совещания он в тот же день подписал Указ "О некоторых мерах по совершенствованию денежно-кредитной политики", устанавливающей на период до 1 июля плавающее соотношение национальной и конвертируемой валют в пределах 11300—13100 рублей за доллар.

Согласно комментариям главы государства и и.о. председателя Национального банка, параметры "валютного коридора" устанавливались на основе предполагаемого в первые шесть месяцев года социально-экономического развития страны. Прогнозируемая 15—18-процентная инфляция послужила базой для фиксации верхней границы курса на уровне 13-14 процентов обесценения рубля.

Мысль о том, чтобы дать субъектам финансового рынка четкие ориентиры на будущее в плане ожидаемого курса, по мнению многих экспертов, достаточно хороша. Однако ее практическая реализация, прогнозируют они, вряд ли принесет стабильность и устойчивость отечественной экономике. Отмечается также, что есть немало поводов для сомнений в результате официального прогноза макроэкономических параметров развития страны на ближайшую перспективу, с чем связывается "валютный коридор". 2,5—3-процентная месячная инфляция предсказывалась без учета многих провоцирующих ее факторов, а главное, без возможных корректировок бюджета-96 законодательной властью. В то же время последние заявления многих депутатов Верховного Совета дают основания предполагать, что проект исполнительной власти будет сильно перекроен. Только что избранный парламент вряд ли согласится сдерживать инфляцию за счет свертывания социальных программ трудящихся.

План "валютного коридора" его разработчики тесно увязали с новой государственной политикой в других секторах валютного регулирования. Опять же ссылаясь на официальные комментарии названного выше указа, эта политика будет состоять в восстановлении обязательной продажи предприятиями страны валютных ресурсов на МВБ, создании за счет дополнительной нагрузки на покупателей валюты государственного фонда поддержки экспортеров, усилении госконтроля за экспортно-импортными операциями.

Для специалистов не секрет, что тем самым в отечественном регулировании взят курс фактически прямо противоположный проводимому еще недавно С.Богданкевичем и согласованному с Международным валютным фондом. Каковы достоинства и чем чреваты последствия политики изгнания "духа валютного либерализма"?

Плюсы в официальном толковании — найденный механизм помощи экспортерам и тотальный контроль над валютными потоками. Как было отмечено, сотрудники госбезопасности и милиции будут выкуривать валютных "жучков" даже из "подъездов и стадионов".

Независимые эксперты при первом впечатлении решительно никаких существенных достоинств в новом курсе, увы, не находят. Налицо дальнейший административный передел финансового рынка страны. Изменяются не просто "правила игры" для легальных субъектов хозяйственной жизни страны — изменяется содержимое их "кошельков". Если до сих пор финансовое состояние предприятия определяло его предприимчивость в рыночной стихии, то сейчас оно будет зависеть главным образом от степени близости с государственным чиновником. Перераспределение финансов между предприятиями, разумеется, укрепит позиции одних банков и ослабит других. Участники внешнеэкономического хозяйствования прогнозируют усиление хаоса в своей деятельности, поскольку новые валютные правила во многих случаях заставят разорвать ставшие вдруг невыгодными налаженные экономические связи и контракты с зарубежными партнерами. Как следствие, можно ожидать падения экономического рейтинга Беларуси на международной арене.

Следует ожидать ухода многих легальных хозяйственных субъектов в нелегальный бизнес. Тем более, что в условиях прозрачных границ с Россией этот уход для них вряд ли обернется какими-либо существенными отклонениями в условиях работы, зато солидными барышами в безналоговых доходах — уж точно. И вообще, кажется, мы эти уроки уже проходили...

Михал СТЕЛЬМАК

ХРОНИКА

В Москве подписано 27 документов

На минувшей неделе состоялось девятнадцатое по счету заседание Совета глав государств и правительств СНГ. За четыре года существования Содружества участники предыдущих и этой встреч рассмотрели более 600 вопросов, добрая половина которых — экономического и социального характера.

На очередном саммите обсуждались около двадцати проблем, касающихся укрепления интеграционных связей между республиками СНГ. Одна из самых важных — расширение Таможенного союза. Первые шаги ТС доказали значительную выгоду объединения для нынешних его участников — России, Беларуси и Казахстана, позволив снять многие препятствия для свободного движения товаров и людей. Были ликвидированы 16 таможен, 50 таможенных пунктов, а также десятки пропускных пунктов на автомобильных и железнодорожных магистралях. Подключиться к Таможенному союзу выразили готовность Кыргызстан, Таджикистан и Узбекистан.

По мнению президента России, сейчас реализация Таможенного союза вступила в решающую стадию. Избранный в третий раз председателем Совета глав государств Б.Ельцин выразил удовлетворение взаимоотношениями в этом плане с Казахстаном и Беларусью.

Уделил руководитель совета внимание и работе созданного в прошлом году Межгосударственного экономического комитета. МЭК еще должен стать своеобразным штабом интеграции, сконцентрировав усилия на конкретных проектах ее углубления.

Активное участие в заседании принял Президент Беларуси А.Лукашенко.

Результатом встречи в Кремле явилось подписание 27 документов, среди которых соглашение по укреплению Таможенного и платежного союзов, о сотрудничестве по пограничным вопросам и другие.

Беларусь—Казахстан:

Продолжение следует

В ходе состоявшегося на минувшей неделе визита в Минск президента Казахстана Н.Назарбаева были подписаны большой рамочный документ — Договор о дружбе и сотрудничестве, соглашения о мерах по обеспечению взаимной конвертируемости и стабилизации курсов белорусского рубля и казахстанского тенге и др. Причем, как отмечали главы обоих государств, все переговоры велись о конкретных шагах в развитии торгово-экономических отношений между двумя странами.

По информации МВЭС, Казахстан является третьим (после России и Украины) по величине торговым партнером Беларуси среди стран Содружества. Его удельный вес в общем товарообороте нашей республики за январь—ноябрь 1995 года составил 0,9%, среди государств СНГ — 1,4%. На долю Казахстана приходится 1% общего экспорта Беларуси и 1,7% экспорта в государства Содружества. По импорту эти цифры составляют соответственно 0,8% и 1,1%. В Казахстан мы поставляем преимущественно продукцию машиностроения, сырьевые ресурсы и полуфабрикаты, а также товары народного потребления. Оттуда вывозим значительные объемы сырья для промышленности, зерно, социально значимые товары. Импорт последних приобретает особую важность в связи с существенным повышением импортных пошлин при их ввозе из стран дальнего зарубежья.

Вместе с тем, следует отметить: задолженность предприятий Казахстана белорусским поставщикам на 1 ноября 1995 года составляла 7,6 млн.долл. и значительно превышала задолженность белорусских предприятий, равную 1,2 млн.долл. Республика Беларусь озабочена таким положением вещей, так как неплатежи препятствуют восстановлению и дальнейшему расширению не только взаимной торговли, но и экономического сотрудничества в целом.

Во время встреч в МВЭС казахстанская сторона предложила рассмотреть вопрос о поэтапной отмене экспортных пошлин независимо от страны, куда направляется товар, а также возможность лизинга белорусской сельскохозяйственной техники предприятиями Казахстана.

Накануне официального визита в Минске был подписан контракт между МТЗ и АО "Кендала" (правопреемником республиканской "Агропромтехники") о поставке в Казахстан большой партии белорусских тракторов. Только в ближайшие месяцы минчане изготовят и отправят покупателям 2,5 тысячи машин.

Руководители налоговых служб СНГ встретились в Минске

17 января в Минске состоялось совещание руководителей налоговых служб Республики Беларусь, Грузии, Республики Казахстан, Кыргызской Республики, Республики Молдова, Российской Федерации, Республики Таджикистан, Республики Узбекистан, Украины.

Они подтвердили готовность и дальше совершенствовать взаимодействие служб, от которых во многом зависит пополнение казны. Условились, что будут помогать друг другу, способствовать соблюдению налогового законодательства.

В центре внимания собравшихся, естественно, были проблемы, вытекающие из двойного налогообложения. В ходе обсуждения они пришли к выводу, что надо ускорить подготовку двусторонних соглашений об избежании двойного налогообложения, а также предотвращении уклонения от уплаты налогов на доход и имущество между государствами — участниками Содружества.

Участники встречи решили обратиться к правительствам своих государств с просьбой, чтобы они внесли на рассмотрение в Исполнительный секретариат СНГ предложение о создании межгосударственного совета руководителей налоговых служб. Разработать проект Положения о таком совете поручено ГТНИ при КМ РБ.

Александр САФРОНЕНКО

ОТ СРЕДЫ
СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ
ДО СРЕДЫ

Будем дружить областями

Презентация Челябинской области прошла на Минщине с 16 по 20 января.

Несмотря на большое расстояние между Беларусью и Челябинской областью существуют давние плодотворные связи. После распада Союза они, разумеется, значительно ослабли, однако в последние годы имеют устойчивую тенденцию к выходу на прежний уровень. Достаточно сказать, что если в 1994 году экспорт промышленной продукции из Челябинска в Беларусь составил 89 млрд. российских рублей, то только за 9 месяцев прошлого года — 96 миллиардов. И еще один пример: в настоящее время в области насчитывается около двух десятков совместных белорусско-российских предприятий.

Увеличение межтерриториального товарооборота и поиск новых путей сотрудничества — именно эти цели ставили перед собой организаторы презентации. Ее кульминацией стала проведенная в эти же дни в Республиканском выставочном центре универсальная выставка уральской продукции под символическим названием "Челябинская область приглашает к сотрудничеству", участниками которой стали около 40 известнейших промышленных предприятий и обьединений. Таких, например, как АООТ "МЕЧЕЛ", ОАО "УРАЛТРАК" Челябинский тракторный завод, АООТ "Южноуральский завод радиокерамики", Копейский завод пластмасс и других. Организовала и провела выставку фирма "Экспоцентр-Конверсия", само название которой говорит о том, что основой представленной минчанам экспозиции стали изделия былой "оборонки": металлопродукция и машиностроительная техника, оборудование для переработки сельскохозяйственной продукции и товары народного потребления, в частности, медицинская техника.

В Минске и других крупных городах столичной области, как известно, также немало предприятий, имевших в недалеком прошлом ярко выраженный оборонный профиль. И поэтому неудивительно, что буквально с первых минут работы выставки возле стендов было, как говорится, яблоку негде упасть. Всего же за время ее работы подписаны десятки котрактов и соглашений, которые, по мнению специалистов, позволят не только улучшить качество выпускаемых "у нас" и "у них" изделий, но и достичь других целей, поставленных организаторами этого неординарного события.

Федор ЗАЯЦ

Семинар проводят немецкие специалисты

Министерством внешних экономических связей Беларуси совместно с Академией экспорта Земли Баден-Вюртемберг (ФРГ) реализуется проект повышения квалификации кадров в сфере внешнеэкономической деятельности.

Проект финансируется правительством Германии. В рамках этого начинания в ноябре прошлого года в Гродно прошел семинар "Международные экономические отношения". Планируется проведение еще трех форумов, ближайший из которых посвящен проблеме "Иностранные инвестиции: привлечение и эффективное использование" и состоится с 29 по 31 января 1996 года. Семинар пройдет под руководством начальника отдела особых финансовых и экономических задач администрации города Карлсруэ г-на Уве Хохмута.

Участники встречи рассмотрят вопросы проектного финансирования (особенности составления бизнес-планов и ТЭО по проектам, финансирование которых предполагается за счет средств, привлекаемых под правительственные гарантии); организации управления финансовыми ресурсами в рамках кредитных линий проанализируют опыт стран Восточной Европы по привлечению и эффективному использованию ими прямых иностранных инвестиций и обсудят пути организации подобной работы в нашей стране.

Дополнительную информацию о семинаре можно получить в МВЭС по тел.20-38-45.

Белвнешэкономбанк: 28 000 000 швейцарских франков — под импорт товаров в Беларусь

11 января 1996 года Белвнешэкономбанк и крупнейший швейцарский банк Union Bank of Switzerland (UBS) заключили генеральное соглашение о финансировании проектов в рамках швейцарской кредитной линии.

Правительство этой страны приняло решение о выделении кредита в размере 28 млн.швейцарских франков под импорт товаров в РБ. В качестве обеспечения кредитной линии выступают гарантии правительства Беларуси.

Размер индивидуальных кредитов ограничен 85% контрактной стоимости. Период кредитования составляет от 2 до 5 лет в зависимости от суммы кредита. Погашение будет осуществляться равными долями, начиная с 6 месяцев после поставки оборудования. В настоящее время процентная ставка составляет 5,6% годовых.

Приоритетными являются проекты, направленные на развитие экспортоориентированных технологий в легкой промышленности, автомобильном и тракторном машиностроении, производстве стройматериалов, электронной и деревообрабатывающей промышленности.

Профсоюзы пошли на компромисс?

В связи с тем, что в конце декабря подписано Генеральное соглашение и вступил в силу указ Президента о первоочередной выплате заработной платы, президиум совета Федерации принял решение отложить общенациональную акцию протеста.

Тем не менее, считает депутат Верховного Совета XIII созыва, председатель совета Белорусского профсоюза работников автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения А.БУХВОСТОВ, это не касается промышленных профсоюзов, так как, по его словам, "нет уверенности в том, что актуальные вопросы будут решены". В качестве негативного момента в разрешении конфликта между профсоюзами и исполнительной властью он называет принятое Кабинетом Министров постановление N 700, по которому все белорусские предприятия, имеющие задолженность в бюджет, переводятся на государственную тарифную сетку. По мнению А.БУХВОСТОВА, это приведет к снижению зарплаты и неизбежному социальному взрыву: "За профсоюзами не стоит никаких политических сил. Наша сила — это рабочие. Мы должны продолжать борьбу, иначе из болота экономического кризиса не выбраться".

Председатель совета Белорусского союза работников электронной промышленности Г.Федынич на одной из пресс-конференций обрисовал круг требований, которые были выдвинуты на собрании представителей трудовых коллективов: выплата задолженностей по заработной плате, ее индексация в связи с ростом цен и обеспечение нормального температурного режима на предприятиях.

По словам Г.Федынича, в промышленности сложилась тяжелейшая ситуация: в течение последних 5 месяцев общая задолженность по заработной плате только на предприятиях радиоэлектроники составила около 100 млрд.рублей. Не поддерживаются даже предприятия-экспортеры, приносящие большую прибыль государству в валюте. Платежи белорусских предприятий за коммунальные услуги в настоящее время в 5-6 раз больше мировых.

Информирует Минторг

Состоялось заседание коллегии Министерства торговли Республики Беларусь, на котором рассмотрены вопросы: о формировании рыночных ресурсов товаров на 1996 год и задачах органов государственного регулирования торговли по обеспечению наличия в продаже изделий, вырабатываемых промышленностью республики в свете требований Указа Президента Республики Беларусь от 20.09.94г. N 114 "О мерах по насыщению рынка республики товарами и пресечению необоснованного роста цен на них"; о программе развития сети пунктов торговли строительными материалами, изделиями, конструкциями и оказания услуг населению по строительству и ремонту.

В числе прочих органам управления и государственного регулирования торговли даны поручения в срок до 1 марта 1996г. завершить работу по формированию ресурсов животноводства в областях и заключить договоры с промышленностью на их поставку, провести областные оптово-розничные ярмарки по завершению договорной кампании по товарам бакалейной группы, рыбным товарам и плодоовощной консервированной продукции; за счет переспециализации существующей сети или передачи ее на баланс оптовых предприятий "Хозторг" открыть во всех областных центрах и г.Минске специализированные магазины (секции) типа "Сад и огород". Произвести закупку, накопление и организовать широкую продажу садово-огородного инвентаря, удобрений, ядохимикатов, средств защиты растений, саженцев, семян, средств малой механизации и т.п.

Проведено изучение рынка чулочно-носочных изделий для детей, определена потребность в колготках детских полушерстяных и направлена ОАО "Брестский чулочно-носочный комбинат" для освоения и поставки торговым предприятиям республики.

Обобщены результаты единовременной проверки соблюдения правил торговли на предприятиях различных форм собственности. Нарушения установлены в 76,7% проверенных предприятий, в т.ч. в 68,6% торговых предприятий государственной формы собственности, 72,5% — арендных, 71,0% — коллективных, 91,3% — частных.

Завершено проведение республиканского конкурса "Лучший ресторан 1995г.", организованного Министерством торговли совместно с Комитетом цен Министерства экономики, Белорусской торговой газетой и Ассоциацией кулинаров Республики Беларусь.

Ресторанам "Рандеву" г.Минск, "Индия" г.Брест, ресторану гостиничного комплекса "Орбита" г.Минск, ресторану отеля "Эридан" г.Витебск присвоен "Диплом победителя конкурса". За создание предприятий, сооответствующих мировому уровню обслуживания, ресторанам "Гостиный Двор" и "Пьер-Смирнов" присужден знак "Золотой стандарт". Проведены также номинации "Лучший повар года", "Лучший кондитер года", "Лучший официант года".

В местах упраздненных таможен — посты дорожной милиции

К сорока отделениям, действующим на пограничных пунктах Беларуси, в ближайшее время прибавятся еще два в Витебской области.

К концу нынешнего года должен завершиться процесс упорядочения основных точек пересечения границ нашей республики, всего их будет пятьдесят. Об этом сообщили в бюро международного автомобильного сообщения госпредприятия "Интеравтотранс".

Ряд нововведений в ближайшее время ожидается и на автопереходах на границе с Россией. После полного ее открытия у служб, обеспечивающих проезд международного автомобильного транспорта, возникло немало проблем. Дело в том, что в одном потоке с российскими ежедневно следуют сотни машин из других государств. Первым, естественно, путь открыт. А вот для автоперевозчиков из дальнего зарубежья, как показала практика, авторитетом на границе может быть только человек в спецформе и соответствующе экипированный. Штатских представителей "Интеравтотранса", выполняющих различные контрольные формальности, взимающих соответствующие налоги за транзит и т.д., попросту игнорируют. Поэтому в ближайшее время в местах расположения упраздненных таможен на границе с Россией разместятся постоянные посты дорожной милиции, которые будут обеспечивать там полный порядок.

Татьяна СМИРНОВА

В ВЕРХОВНОМ СОВЕТЕ

Избраны председатели комиссий

В течение 18 и 19 января на заседании парламента утверждены председатели всех 15 постоянных комиссий.

Комиссия по законодательству — **Г.П.ПРОКОПОВИЧ**, первый заместитель прокурора Гомельской области.

Комиссия по национальной безопасности, обороне и борьбе с преступностью — **Н.Ф.КАРПИЕВИЧ**, председатель Комитета по борьбе с коррупцией в органах государственной власти и управления Администрации Президента РБ.

Комиссия по международным делам — **П.К.КРАВЧЕНКО**, кандидат исторических наук, бывший министр иностранных дел РБ, дипломат.

Комиссия по промышленности, транспорту, строительству, энергетике, торговле и другим услугам населению, связи и информатике — **С.Б.ЛИВШИЦ**, директор Осиповичского завода автоагрегатов, по образованию инженер-механик.

Комиссия по государственному строительству и местному самоуправлению — **В.Н.САВИЧЕВ**, кандидат юридических наук, советник министра внутренних дел.

Комиссия по правам человека, национальным вопросам, средствам массовой информации, связям с общественными и религиозными организациями — **И.В.КОТЛЯРОВ**, доктор социологических наук, директор Белорусского института информатики и прогноза при Администрации Президента РБ.

Комиссия по экономической политике и реформам — **В.М.ШЛЫНДИКОВ**, президент АО "Амкодор", академик Белорусской инженерной технологической академии.

Комиссия по бюджету, налогам, банкам и финансам — **В.С.БАШАРИМОВ**, начальник контрольно-ревизионного управления Службы контроля Президента по Гомельской области.

Комиссия по проблемам чернобыльской катастрофы — **В.К.ХОМИЧ**, радиобиолог, кандидат биологических наук, директор Гомельской областной проектно-изыскательной станции химизации сельского хозяйства.

Комиссия по экологии и природопользованию — **М.Н.ХУДАЯ**, председатель Минского областного комитета по экологии.

Комиссия по аграрным вопросам — **Г.А.УСЮКЕВИЧ**, кандидат технических наук, заместитель председателя агропромышленного комитета Минской области, генеральный директор Минского научно-производственного объединения по сельскому хозяйству.

Комиссия по образованию, науке и культуре — **В.А.ПЛЕТЮХОВ**, проректор Брестского государственного университета.

Комиссия по социальной политике и труду — **К.Н.МЕЛЬНИКОВ**, председатель Березинского райисполкома, зооинженер по образованию.

Комиссия по охране здоровья, физической культуре и спорту — **В.Л.БЕЛЯКОВ**, начальник управления здравоохранения Минского горисполкома.

Комиссия по регламенту, мандатах и депутатской этике — **А.В.КРАСУЦКИЙ**, заведующий отделом писем и приема граждан Секретариата ВС.

Проект закона одобрен

В Министерстве внешних экономических связей прошли консультации технических экспертов Министерства экономики РБ и Министерства экспорта ФРГ по вопросам сотрудничества двух стран в области контроля за экспортом и импортом товаров и технологий двойного назначения. К ним относятся товары и технологии, которые используются в мирной области, но могут применяться и для создания оружия массового поражения и средств его доставки.

Германские эксперты обсудили проект закона Республики Беларусь об экспортном контроле. Заключения иностранных специалистов необходимы для присоединения нашей страны к некоторым международным режимам нераспространения. В целом проект закона немецкие эксперты одобрили. В процессе переговоров они отмечали важность продолжения контактов в этой области, подчеркнув, что ФРГ будет и в дальнейшем оказывать республике консультативную и, возможно, техническую помощь в области экспортного контроля.

В КОНСТИТУЦИОННОМ СУДЕ

"ДЕЛ" с избытком

Конституционным судом республики только за последних три месяца рассмотрено столько дел, сколько аналогичными судами государств дальнего, да и ближнего зарубежья (например, России) за три года. Не стала исключением и последняя неделя 1995 года, в течение которой были рассмотрены три дела: о соответствии Конституции и законам Республики Беларусь Закона "О Президенте Республики Беларусь", указов Президента от 1 сентября 1995 года N 349 "Об упорядочении некоторых льгот для отдельных категорий граждан" и от 13 июля 1995 года N 271 "Об оплате труда должностных лиц некоторых государственных органов".

Остановлюсь более детально на деле по указу о льготах, поскольку он затронул интересы миллионов граждан республики и получил вследствие этого широкий общественный резонанс. По данным Кабинета Министров, право на материальные льготы по многочисленным нормативным актам имели в республике около 5,6 млн. человек.

Рассмотрение этого дела приняло затяжной характер. Возбужденное еще 11 сентября 1995 года по инициативе председателя Верховного Совета 12 созыва М.Гриба, оно было приостановлено 20 октября 1995 года по просьбе Президента до рассмотрения возбужденных по его предложению дел о конституционности законов "О Верховном Совете Республики Беларусь" и "О Президенте Республики Беларусь". Рассмотрев названные дела, суд вернулся к делу о льготах и завершил его рассмотрение 26 декабря.

Своим указом от 1 сентября 1995 года N 349 Президент приостановил предоставление льгот и преимуществ, предусмотренных нормами 18 законов. "Нацыянальная эканамічная газета" в N 37 за 13 сентября 1995 года опубликовала извлечения из них по видам приостановленных льгот и преимуществ. В их числе нормы законов "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", "О ветеранах", "О социальной защите инвалидов", "О милиции", "О статусе военнослужащих", трех законов, касающихся депутатов Верховного Совета и местных Советов депутатов, некоторых других. Речь в них идет о льготах по бесплатному проезду в общественном транспорте, скидке по оплате жилплощади и коммунальных услуг, получении беспроцентных ссуд на строительство или приобретение жилья, дачных домиков, бесплатному приобретению лекарств и др. Указ также приостановил предоставление льгот Президенту, председателю Верховного Совета, премьер-министру после прекращения их полномочий, а также действующим членам Кабинета Министров. Иначе говоря, указ лишил льгот широкие социальные слои общества от рядового пенсионера до высших должностных лиц.

Последующим Указом Президента от 31 декабря 1995 года "О некоторых социальных гарантиях военнослужащих, лиц начальствующего и рядового состава органов внутренних дел и прокурорских работников" отдельные льготы были восстановлены.

Заслушав в открытом судебном заседании представителей Президента и председателя Верховного Совета, исследовав письменные доказательства, проанализировав нормы Конституции, законов и международно-правовых актов, Конституционный суд признал не соответствующим Конституции и законам Республики Беларусь указ Президента в части приостановления вышеуказанных льгот и преимуществ со дня его издания, т.е. с 1 сентября 1995г.

В обоснование своего решения суд привел доводы, суть которых состоит в следующем.

Согласно Конституции государство основывается на принципе разделения властей: законодательной, исполнительной и судебной, каждая из которых в пределах своих полномочий самостоятельна. Верховный Совет является единственным законодательным органом государственной власти и только в его компетенцию входит принятие законов и их толкование. В соответствии с законом о Верховном Совете любой закон не может быть изменен или отменен иначе, как путем принятия нового закона или внесения изменений и дополнений в действующий.

Президент по Конституции издает в пределах своих полномочий указы и распоряжения, которые являются подзаконными актами и не должны противоречить Конституции и законам, не могут их дополнять или изменять. Поэтому Конституционный суд посчитал, что приостановив своим указом исполнение законов о льготах, Президент тем самым приостановил их действие и взял на себя функции органа законодательной власти, чем превысил свои полномочия.

Суд не оспаривал доводов представителей Президента о необходимости пересмотра существующей системы льгот для отдельных категорий граждан. Он лишь указал на неконституционность избранной Президентом формы решения вопроса. Президент мог воспользоваться в этом случае своим правом законодательной инициативы и внести соответствующее предложение в Верховный Совет. Как стало известно, именно так он и поступил, направив свои предложения по пересмотру льгот в Верховный Совет 13-го созыва. Этот шаг можно только приветствовать.

По делу о конституционности Закона "О Президенте Республики Беларусь", возбужденного по предложению Президента и по инициативе Конституционного суда, последний признал не соответствующими Конституции отдельные положения 9-ти из 39-ти статей закона, которые утрачивают юридическую силу со дня принятия решения суда, т.е. с 21 декабря 1995 года. В их числе положения как ограничивающие, так и расширяющие права и полномочия Президента, а также наделяющие Совет безопасности функциями государственной власти и управления при введении чрезвычайного положения на территории республики. Суд предложил Верховному Совету привести закон о Президенте в соответствие с принятым решением.

Суд также признал не соответствующим Конституции и законам Республики Беларусь (в частности, законам о Верховном Совете, о Президенте, о судоустройстве и статусе судей, о Прокуратуре, о Кабинете Министров и др.) Указ Президента от 13 июля 1995 года N 271 "Об оплате труда должностных лиц некоторых государственных органов" в части установления размеров оплаты труда должностных лиц высших эшелонов власти (председателя Верховного Совета, его заместителей, председателей депутатских комиссий, депутатов Верховного Совета, работающих на профессиональной основе, Генерального прокурора и др.). Эти положения указа утрачивают юридическую силу с момента его издания.

Полностью все решения Конституционного суда опубликованы в печати.

Олег МОСКАЛЕВ,
юрист

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

АСБ "БЕЛАРУСБАНК" в эпицентре у журналистов

Пожалуй, на сегодняшний день в нашей стране нет другого банка, который привлекал бы к себе столь пристальное внимание как АСБ "Беларусбанк". Его деятельность порождает самые разнообразные суждения. Сегодня мы публикуем материалы с пресс-конференции зам.председателя правления АСБ "Беларусбанк" Дмитрия ШАТКИНА, ответившего на заданные вопросы.

— Программа "Сберкнижка-91" уже не первая инициатива вашего банка, которая подпадает под характеристику бесприбыльной. Можно вспомнить размещение XXIII выпуска ГКО, где участвовал только АСБ "Беларусбанк", заявленную широкую программу кредитования народного хозяйства. Откуда будут черпаться резервы на такое обилие экономически бесприбыльных акций?

— Мы не считаем операции с государственными ценными бумагами бесприбыльными. Другое дело, что этот рынок у нас не так сильно развит, как, например, в России. Там эти операции — самые прибыльные для банков и финансовых компаний.

Что касается широкомасштабного кредитования народного хозяйства, то мы готовы к этому и обладаем достаточной ресурсной базой. Мы собираемся получать от этого прибыль. Раньше Сбербанк действовал в основном на межбанковском рынке и удовлетворял потребности других банков в ресурсах. За счет этого, естественно, поднимались ставки при кредитовании. Не секрет, что раньше многие банки жили на перепродаже ресурсов Сбербанка, особенно действуя в областях и районах. Сейчас этот процесс мы не считаем перспективным. Мы постепенно уходим с межбанковского рынка и переходим на прямое кредитование клиентов. Программа "Сберкнижка-91" бесприбыльна в смысле денег, но мы считаем, что благодаря ей мы сумеем серьезно поднять доверие вкладчиков Сбербанка.

— Что вы скажете о решении, принятом на совещании у Президента о временной приостановке перевода счетов наиболее крупных клиентов других банков либо даже о возвращении этих счетов в прежние банки. Будет ли остановлено открытие параллельных счетов этих организаций в АСБ "Беларусбанк"?

— Об открытии параллельных счетов говорить не приходится, поскольку открытие счета требует соблюдения определенной процедуры: получения дубликата налоговой инспекции, которая не выдает его дважды. Другое дело, что мы открывали счета в соответствии с законом, а банки, которые передавали нам дела клиентов, деньги нам не переводили, мотивируя это тем, что рискуют ухудшить свою ликвидность. Со всеми банками, у которых в процессе этих переводов сократилась ресурсная база, было достигнуто соглашение, что не стоит это делать быстро, что сначала этот процесс ограничится республиканским уровнем, а по поводу остальных предприятий сейчас составляются графики перевода.

— Что вы можете сказать о ситуации вокруг фонда "Взаимопонимание и примирение"?

— Мы считаем, что подключение нашего банка только ускорит процесс выплат компенсаций жертвам фашизма. Примерно за 3 года работы фонда выплачено только около 30% причитающихся сумм.

Что мы говорим о фонде? Мы говорим, что у нас есть 2000 филиалов, которые могут выплачивать компенсации жертвам, что мы не собираемся отодвигать "Приорбанк" от этого процесса, там уже налажено дело, идет работа. Поэтому вместо 45 филиалов "Приорбанка" деньги будут выплачивать 2045 филиалов.

— Какова доля государства в акционерном капитале вашего банка?

— На сегодняшний день 99% акций АСБ "Беларусбанк" принадлежит КМ РБ, а 1% был пропорционально разделен между акционерами АКБ "Беларусбанк". Мы — акционерное общество открытого типа, акции которого свободно обращаются на рынке.

— В каком размере планируется новая эмиссия акций банка?

— Мы уже получили разрешение от Нацбанка на новую эмиссию своих акций. Минимальный размер УФ составит 350 млрд. рублей. Мы планируем, что сумеем собрать около 500 млрд. рублей. Никаких ограничений по форме собственности при продаже не существует. Насколько мы знаем, КМ РБ пока собирается внести в УФ только здание для головного офиса. На сегодняшний день определено, что контрольный пакет акций банка будет принадлежать РБ. Но ни в одном юридическом документе РБ не определено, что такое "контрольный пакет". Если КМ РБ не будет вносить средства в УФ, то его доля акций будет снижаться.

— Не считаете ли вы, что объединение банков и перевод счетов есть путь к национализации банков или к созданию одного мощного монополиста, доминирующего на банковском рынке?

— В результате объединения Сбербанк, имевший статус государственного предприятия, стал открытым акционерным обществом. Поэтому я не знаю, какой это путь к национализации банков, если госпредприятие превращается в АО открытого типа.

Глобального перераспределения ресурсов из-за перевода счетов не произошло. Более того, сейчас в процессе создания находится Государственное казначейство, куда будут переведены все бюджетные счета.

— Не могли бы вы прокомментировать ситуацию с уголовным делом по Сбербанку?

— Для факта возбуждения уголовного дела были предпосылки. Безо всякой подготовки фактически сберегательную кассу превратили в одночасье в банк. Он стал заниматься высокорискованной деятельностью и, конечно, это привело к определенным результатам. После принятия нами кредитного портфеля Сбербанка можно прямо сказать, что его руководство с самого начала проводило рискованную политику в области межбанковского кредитования и кредитования юридических лиц, особенно валютного. Я не знаю, какими сроками это кончится. С моей точки зрения, уголовного наказания не произойдет, поскольку наше законодательство позволяет делать в этой сфере все, что захочется.

— По указу Президента о финансировании жилищного строительства Нацбанк должен выделить вашему банку 2 трлн. рублей. Вы получили эти средства?

— Никаких двух триллионов никто не давал. Нацбанк предусмотрел выделение 600 млрд.рублей на окончание строительства тех ЖСК, которые были начаты. Кроме того, Минфин выделил еще около 100 млрд.рублей. Что касается остальных средств, то было решено предусмотреть их в бюджете на 1996 год. Механизм распределения полученных средств прост: на начатые ЖСК давно существуют кредитные дела, а остальные ЖСК также получают средства в виде кредитов для завершения строительства.

На всех совещаниях по обсуждению этого указа мы говорили, что не рвемся обслуживать кредитные линии по ЖСК. Мы можем передать их тому, кто их обслуживал раньше. Принятое решение основывалось на том, что банк пока находится в собственности КМ РБ и что у нас самая большая филиальная сеть.

Подготовил
Максим ТЯГАР

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Реформы или псевдореформаторство?

Читатели "НЭГ", видимо, давно уже разглядели в строках и между строк минстатовских сводок "главную правду": несмотря на некоторое оживление на одиночных предприятиях республики и ушедший 1995 год не стал переломным для национальной экономики, а условия хозяйствования — сколь-нибудь более благоприятными.

АНАЛИЗ экономической среды, в которой функционирует реформируемое общественное производство, показывает, что экономика Беларуси сталкивается с двумя глобальными проблемами:

1) обеспечения предприятий необходимыми материальными, сырьевыми и энергетическими ресурсами;

2) расширения рынка сбыта выпускаемой продукции.

Решение первой проблемы лежит в сферах "тотальной" переориентации отечественного производства на местные сырьевые ресурсы, снижения зависимости от импортных поставок хлопка, металла, нефти, газа, других материалов и продуктов. Решение второй возможно на основе перехода от бывшего общесоюзного разделения труда к республиканскому и расширения внутреннего рынка.

Вместе с тем потребуются более энергичные действия по восстановлению доперестроечных объемов экспорта (в первую очередь продукции машиностроения) и переключению его на страны дальнего зарубежья, чтобы компенсировать потери, связанные со сжатием внутреннего рынка и рынка СНГ. А это в свою очередь потребует технологической перестройки и создания на этой основе конкурентоспособных производств.

Перечисленные проблемы и задачи выходят за рамки текущей деятельности предприятий и являются определяющим содержанием расширенного воспроизводства, главной целью. Между тем его состояние еще более кризисное. Сокращение капитальных вложений в объекты производственного назначения в прошедшем пятилетии значительно превышало темпы спада производства, а износ и выбытие оборудования — его возмещение. Страна стоит перед перспективой физического разрушения своих производительных сил.

Ситуация в сфере расширенного воспроизводства, как в заколдованном круге, не позволяет решать задачи структурной и технологической перестройки производства и обрекает его на дальнейшую деградацию. В таком случае, очевидно, необходимо сместить приоритеты в проводимой экономической политике.

Пока что проводимое реформирование экономики лишь открыло дорогу предпринимательству как виду экономической деятельности, основанному на групповой и частной инициативе, но не создало необходимых экономических предпосылок для его надлежащего становления и развития. Это с одной стороны. С другой, оно вылилось в основном в либерализацию экономического поведения старых монополизированных структур: их вовлекли в рыночные отношения, не создав конкурентной среды и условий для рыночного поведения. Свою каплю в эту чашу добавило ослабление государственного регулирования. И монополизм, воспользовавшись этой свободой, пустил корни уже не только в сфере производства, но и в сфере товарного обращения, где он инициирует рост цен, сокращение предложения на рынке товаров и услуг, спад производства, а более всего — сворачивание воспроизводства. В результате, смею утверждать, наша экономика стала менее рыночной, чем была в доперестроечные времена, и ее жизнеспособность неуклонно уменьшается.

К сожалению, к демонополизации экономики не ведет и такое радикальное "лекарство", как разгосударствление и приватизация собственности. Ведь статус качественно иного собственника сам по себе не меняет его экономического поведения, если он остается монополистом на рынке товаров и услуг. Наоборот, его диктат, не сдерживаемый государственным регулированием, как видно из практики, усиливается. Поэтому, на мой взгляд, белорусской экономике требуется не разгосударствление и приватизация, а разгосударствление и демонополизация. Преобразование собственности должно приостановиться на стадии ее разгосударствления, а приватизацию следует отложить до тех времен, пока не возникнет (не будет создана) конкурентная экономическая среда со множеством "соревнующихся" друг с другом предприятий. Но это опять-таки задача из области эффективно функционирующего расширенного воспроизводства.

В нашей экономике властвует еще один, особо опасный вид монополизма — диктат денежного капитала, банковских структур. Именно он привел к основательному подрыву финансовых источников расширенного воспроизводства, к его ускоренному свертыванию и встал высоким барьером на пути преодоления экономического кризиса.

РЕЗЮМИРУЯ сказанное, не хотелось бы повторять известные в общем-то "рецепты". Но о двух все же упомяну. На сегодняшний день ситуация такова, что относительно быстрое преобразование нашего псевдорыночного реформирования в нормальное и результативное возможно лишь при условии решительного совершенствования экономического законодательства и бурного притока инвестиций в экономику.

Изучение мирового опыта, и в первую очередь США, позволяет отметить одну яркую закономерность: спад инвестиционной активности отражает глубину падения производства, а рост инвестиций представляет собой примерное отражение экономического подъема. Отсюда вытекает непреложный принцип экономической политики в условиях кризисного развития: рост инвестиций должен быть обратно пропорционален спаду производства.

Сформулированный закон, как, впрочем, и все экономические законы, универсален. В любой стране, в т.ч. и в нашей, он позволяет дать объективную оценку разрабатываемым антикризисным программам, определяемым динамикой объемов капиталовложений. Если динамика находится на уровне "плоской кровли", то преодоление спада и экономический подъем невозможны.

Расчеты показывают: для того, чтобы выйти на доперестроечные объемы капитальных вложений, Беларуси необходимо увеличить ассигнования на эти цели, по крайней мере, в 10 раз по сравнению с их уже сильно "похудевшей" массой в 1994г. Это позволит: остановить идущий ныне процесс деиндустриализации народного хозяйства и деградацию основных фондов, а затем и приумножить их; выйти к 2000г. на параметры расширенного воспроизводства и объемы ВВП на уровне 1990г.; сохранить старые и впоследствии создать новые рабочие места для трудоспособного населения; стабилизировать экономические процессы на микроуровне и заморозить инфляционный рост цен. Все это вполне реально. Вопрос лишь в том, где и как взять деньги.

При принятом методологическом подходе к разрабатываемым программам экономического оздоровления отойти от плоской инвестиционной политики не представляется возможным. При всем их многообразии (стабилизационные, неотложные, среднесрочные) обнаруживается общее генетическое сходство, которое заключается в том, что финансовым источником разрабатываемых антикризисных мер служит в основном прогнозируемый рост ВВП.

Объективный анализ и оценка показывают, что указанный источник не предоставляет необходимых финансовых средств для преодоления кризиса. Во-первых, реальный рост ВВП оказывается иным вследствие неправильного прогнозирования падения объемов производства и составляющих его параметров: амортизации, заработной платы и прибыли. Во-вторых, величина ВВП даже в прогнозируемых объемах недостаточна для финансирования требующихся антикризисных мер и решений.

Иначе говоря, разрабатываемые до сих пор антикризисные программы оказывались в порочном кругу: проектируемые объемы капитальных вложений определяются фондом накопления в объеме ВВП, рост которого в свою очередь зависит... от объемов выделяемых капиталовложений. Традиционные приемы инвестиционной политики не позволяют выйти из этого круга, нужны иные методы и решения. В теории они есть, но на практике наталкиваются на идеологические барьеры проводимой денежно-кредитной политики.

Взять хотя бы наш доморощенный вариант монетаризма, который не имеет ничего общего с содержанием современной денежной теории. Там монетаризм — политика вывода экономики из кризиса и эффективная мера ее дальнейшего подъема, у нас же — сильнейшее средство тотального экономического разрушения. Доказательство тому — тот факт, что денежная масса по отношению к ВВП за 1991—1994гг. сократилась в 3 раза, что привело к заторам в хозяйственной деятельности, практической ликвидации ссудного инвестиционного фонда и усугубило всю экономическую "смуту".

НИЧЕГО подобного не наблюдается в зарубежной практике. Там в качестве критерия роста денежной массы берется не весь ее объем, а деньги, находящиеся в текущем торговом обороте, так называемые "наличные деньги". Именно монетаристы доказали, что сокращение денежной массы ведет к замедлению делового цикла и наступлению в нем стадии спада, тогда как последующее экономическое оживление связано с быстрым наращиванием денежной массы. Истинно антиинфляционная политика заключается в сокращении только "наличных денег" и во всемерном росте денежной массы, направляемой на инвестиции, чего у нас, к сожалению, не делается. Падение капитальных вложений и спад производства в нашей стране составляют кривые подобия, то есть падают одинаковыми темпами, повторяя в общих чертах ниспадающую ветвь спада-подъема экономики Соединенных Штатов времен Великой депрессии. К тому же падение капитальных вложений в производственные объекты происходит в 1,5 раза быстрее, что обусловливает затяжной выход из кризиса. Что же касается восходящей ветви экономического цикла, то ее в экономике республики просто нет по чисто субъективным причинам. Зато есть целый набор решений и действий, противоречащих мировому опыту преодоления экономической депрессии (см.табл.).

Очевидно, правительство РБ должно взять на себя обязательства предоставить предприятиям денежные ресурсы для активизации инвестиционной деятельности, которых они лишились по независящим от них объективным и субъективным причинам. Остальные компоненты производственного капитала — интеллектуальный потенциал, квалифицированная рабочая сила, способность ввести в действие новые технологии — имеются.

Антикризисные меры

В США	в Республике Беларусь
Увеличение денежной массы	Резкое сокращение денежной массы
Сокращение "наличных денег"	Рост "наличных денег"
Низкие проценты за кредит	Высокие проценты за кредит
Беспроцентный инвестиционный кредит	Сокращение до минимума кредитных вложений в инвестиции
Быстрый рост инвестиций	Падение инвестиций
ИТОГ: **Быстрый экономический подъем**	ИТОГ: **Длительная депрессия**

Итак, чтобы двинуть экономику на подъем, нужны очень большие деньги. И многие экономисты не видят иного выхода, как защемить финансирование социальной сферы и дальше снижать потребление. Не думаю, что это что-нибудь даст, кроме дополнительного негатива.

Однако, как это ни парадоксально звучит, найти инвестиционные деньги — не самое сложное (хотя именно на этом месте и спотыкаются в первую очередь правительственные структуры, финансовая и банковская системы). Роль денег могут выполнять залог недвижимости, кредитные ресурсы, векселя, облигации и другие ценные бумаги. Такого рода денежная эмиссия должна вестись исключительно под запускаемые в дело эффективные инвестиционные проекты. Их сметная стоимость и возможности освоения во времени и будут определять объемы инвестирования и размеры запускаемых в оборот инвестиционных денег. А вот создание самих таких проектов, способных оздоровить экономику, — действительно, архисложное дело.

И еще. Не следует питать больших надежд на зарубежные кредиты, ибо внешний долг республики приближается к 2 млрд.долл. и возврат его ложится непосильным бременем на бюджет. Республика по сути дела становится несостоятельным должником. Правительственные гарантии уже не обеспечивают возврата получаемых кредитов, а без таковых их ручеек начнет пересыхать. К счастью, наши финансовые возможности не исчерпываются национальным доходом и иностранными кредитами. Нетронутым остается такой традиционный в мире источник финансовых ресурсов, как национальное богатство. Как показывают расчеты, использование в качестве залога всего лишь 5% национального достояния (основные фонды, лес, земля, полезные ископаемые) позволяет решить все проблемы финансирования развития народного хозяйства. Но залог этот должен вестись в первую очередь под отечественный денежный капитал, направляемый на инвестиции, и во вторую — под иностранные кредиты. Последние должны использоваться главным образом под закупку лицензий, уникального оборудования и технологий с тем, чтобы свести к минимуму плату за предоставленные кредиты и утечку за рубеж национального дохода. Залог недвижимости должен обслуживать не внешний, а внутренний государственный долг. Только в этом случае национальное богатство будет "работать" на свой народ. Правда, такой путь потребует целенаправленной мобилизации денежных средств населения, предприятий и коммерческих банков, а также проведения целевой денежной эмиссии под закладываемую недвижимость.

Перечисленные источники будут формировать ссудный инвестиционный фонд страны, обеспечивающий финансирование капитальных вложений с надежными, благодаря введению института залога, гарантиями их возврата. И это станет барьером на пути проникновения в инвестиционную среду неэффективных проектных решений. Как показывает мировой опыт, смена прав собственника и управления производством — самое действенное средство против них.

Михаил ЯРМОЛОВИЧ,
кандидат экономических наук

Если ваш офис в государственном здании

Комментарий

С 4 января 1996 года вступил в действие Указ Президента Республики Беларусь N 9 "Об упорядочении использования зданий, сооружений и иных помещений, находящихся в государственной собственности", который устанавливает порядок регистрации, пользования, сдачи в аренду административных объектов.

Чем обусловлен настоящий указ, каково его предназначение? Ответить на этот вопрос обозреватель "НЭГ" Олег ЧЕРНОВ попросил начальника управления зданий республиканской собственности Георгия ЧЕХА.

— Беларусь стала независимым суверенным государством, изменилась структура центральных органов управления, появились новые министерства — внешэкономсвязи, расширились функции Министерства иностранных дел, Минэкономики и других, естественно, возросло количество аккредитованных представительств и служб зарубежных стран и поэтому, конечно же, у нас прибавилось забот, связанных с их размещением, — сказал Георгий Данилович. — Так, на сегодня еще не решены вопросы "прописки" в Минске одиннадцати иностранных представительств — они временно расселены в гостиницах.

Появление Президентского указа вызвано и тем, что значительная часть площадей, примерно 70 процентов, используется, так сказать, не по прямому назначению. Субъекты, в чьем хозяйственном ведении находятся административные здания и помещения, сдают их в аренду и субаренду. Имеют место случаи незаконной приватизации государственной собственности.

Когда приватизируются объекты коммунальной собственности — магазины, предприятия общественного питания, бытового обслуживания, — это понятно. Все делается по рыночным правилам, в рамках закона. То же и административные здания: если будут приватизироваться, то только на конкурсной основе, путем продажи на аукционах, гласно, справедливо.

Итак, в оперативное управление Управления делами Президента переходят все находящиеся в государственной собственности здания и учреждения. Их пользователями остаются учреждения, организации и предприятия, однако согласно законодательству, в пределах строительных норм и правил. Свободные площади будут перераспределены, лишние — сданы в аренду. Арендная плата: часть пойдет в госбюджет, а часть будет направлена в бюджет города Минска.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к Указу Президента Республики Беларусь от 4 января 1996г., N 9

ПЕРЕЧЕНЬ
зданий и помещений, находящихся в г.Минске и Минском районе, передаваемых в оперативное управление Управления делами Президента Республики Беларусь

Адрес зданий и помещений
ул.Белорусская,2
ул.Ботаническая,15
ул.Брестская,18
ул.Брестская,34
ул.Брилевская,15
ул.П.Бровки,22
ул.Варвашени, 17/28
ул.Варвашени,77
ул.Волгоградская,80а
ул.Волоха,1
пос.Восточный (магазин "Автомобили", торгово-закупочная база)
ул.Долгобродская,14
ул.Захарова,31
ул.Захарова,59
ул.Захарова,76
ул.Ивановская,56
ул.Казинца,62
ул.Казинца,76а
ул.Казинца,86, корп.1
ул.Казинца,86,корп.3
ул.Казинца,103
пер.Калинина,12
ул.Кальварийская,17а
ул.Кнорина,1, корп.1, 3, 4, 7
ул.Козлова,20
ул.Я.Коласа,35
ул.Краснозвездная,8
ул.Кропоткина,89
ул.Кульман,14 (помещение пристройки общежития)
ул.Я.Купалы, 27
ул.К.Либкнехта,68
ул.К.Маркса,10
ул.К.Маркса,38
ул.К.Маркса,45 (служебное помещение РСУ)
пр.Машерова, 23, корп.1
ул.Маяковского,89
ул.Маяковского,154 (помещения первого этажа магазинов "Чешская мебель", "Оптима-Союз", "Запад-1", парикмахерской)
ул.Мележа,3
Минский р-н, дер.Гонолес (минский международный оздоровительный центр "Юность")
Минский р-н, пос.Ждановичи (оздоровительный лагерь "Лесная сказка" производственного объединения "Минск-проектмебель")
Минский р-н, пос.Ждановичи (санаторий-профилакторий "Лазурный" Минского электромеханического завода)
Минский р-н, пос.Ждановичи (санаторий "Світанак" минского производственного объединения "Горизонт")
ул.Могилевская,37
ул.Могилевская,39
ул.Московская,18
ул.Некрасова,5
Партизанский пр.,2,корп.4,блок В
ул.Пашкевич,3
ул.Платонова,10
ул.Платонова,12б
ул.Платонова,22
ул.Платонова,41
ул.Пулихова, 31, корп.1 (помещение ателье)
ул.Романовская Слобода, 5, 7а
ул.Ф.Скорины,1
ул.Ф.Скорины,20
пр.Ф.Скорины,27
пр.Ф.Скорины,117
пр.Ф.Скорины,32б
ул.Славинского,1, корп.2
ул.Советская,12
Староборисовский тракт,15
Старовиленский тракт,28 (помещения филиалов N 4 и 8 универмага "Звезда")
ул.Сурганова,24
ул.Сурганова,26
ул.Сухая,7
1-й Твердый пер.,5
Уральский пер.,15
ул.Филимонова,23
ул.Филимонова,25
ул.Б.Хмельницкого,8
ул.В.Хоружей,21 (центральный универмаг "Звезда")
ул.В.Хоружей,31а (помещение института "Белгипромясомолпром")
ул.Чернышевского,10а
ул.Чичерина,19
ул.Чичерина,21

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ПЕРЕЧЕНЬ
зданий, сооружений и иных помещений в г.Минске, находящихся в республиканской собственности, право сдачи в аренду которых делегировано Минскому горисполкому

Адрес зданий и сооружений

Заводской район
ул.Бехтерева,6
ул.Бехтерева,7
ул.Жилуновича,2
ул.Машиностроителей,28
ул.Народная,54
ул.Народная,58
ул.Промышленная,12
Партизанский пр.,95
ул.Социалистическая,2
ул.Селицкого,113
Итого: зданий — 10
общая площадь — 216110 кв.м
арендуемая площадь — 10200 кв.м

Ленинский район
ул.Аранская,6
ул.Аранская,11
1-й Велосипедный пер.,5
ул.Кирова,25
ул.Комсомольская,13
ул.Комсомольская,11/7
ул.Маяковского,115
ул.Маяковского,127, корп.1
Партизанский пр., 2
ул.Свердлова,9
ул.Стрелковая,13
ул.Семенова,4
ул.Ульяновская,8
Итого: зданий — 13
общая площадь — 289332 кв.м
арендуемая площадь —14242 кв.м

Московский район
ул.Бобруйская,11
Бетонный проезд,17
ул.Гурского,9
ул.Гурского,30
пр.Дзержинского,16
пр.Дзержинского,30
Домашевский пер.,11
ул.Железнодорожная,27, корп.3
ул.Железнодорожная,31, корп.1
ул.Кальварийская,25
ул.Кальварийская,33
ул.К.Либкнехта,32
ул.Р.Люксембург,101
ул.Минина,11
ул.Минина,21
ул.Минина,23
ул.Московская,14
ул.Романовская Слобода,5а
ул.Советская,14
ул.Харьковская,1
Итого: зданий — 20
общая площадь — 442220 кв.м
арендуемая площадь — 19600 кв.м

Октябрьский район
ул.Асаналиева,72
ул.Воронянского,66
ул.Вильямса,37
ул.Казинца,4
ул.Казинца,6
ул.Казинца,11
ул.Казинца,50
ул.Казинца,87
ул.Казинца,93
ул.Кижеватова,86
ул.Ковалевской,66
ул.Короткевича,7
ул.Левкова,3
ул.Могилевская,41
ул.Могилевская,43
ул.Стебенева,6
ул.Стебенева,20
ул.Стебенева,20а
ул.Стебенева,22
ул.Чкалова,14
Итого: зданий — 20
общая площадь — 464400 кв.м
арендуемая площадь — 23560 кв.м

Партизанский район
ул.Ваупшасова,21
ул.Геологическая,117
ул.Долгобродская,25
Партизанский пр.,6
ул.Первомайская,24, корп.2
ул.Платонова,30
ул.Пулихова,44
ул.Смоленская,15
ул.Холмогорская,57
Итого: зданий — 9
общая площадь — 235521 кв.м
арендуемая площадь — 11100 кв.м

Первомайский район
ул.Авангардная,58
ул.Белинского,3
ул.Берестянская,12
ул.Ботаническая,11
ул.Волгоградская,76а
Вузовский пер.,3
Калининградский пер.,19а
пер.Калинина,80
ул.Калиновского,6
ул.Калиновского,77а
ул.Козлова,29
ул.Платонова,34
ул.Попова,26
ул.3-я Поселковая,10
ул.Славинского,1, корп.1
ул.Славинского,11
ул.Славинского,12
пр.Ф.Скорины,10
пр.Ф.Скорины,26
пр.Ф.Скорины,31
пр.Ф.Скорины,49
пр.Ф.Скорины,51
пр.Ф.Скорины,85
пр.ф.Скорины,98
пр.Ф.Скорины,115
пр.Ф.Скорины,137б
Староборисовский тракт, 15а
ул.Старовиленская,44
Старовиленский тракт,93
ул.Сурганова,14
ул.Филимонова,55, корп.2
ул.Челюскинцев, 19
Итого: зданий — 32
общая площадь — 673163 кв.м
арендуемая площадь — 33660 кв.м

Советский район
ул.Богдановича, 129а
ул.Богдановича,153
ул.Богдановича,155
ул.Восточная,170
ул.Я.Коласа,73
ул.Кольцова,4, корп.5
Краснозвездный пер.,12
ул.Кульман,2
ул.Кульман,14
ул.Кульман,18
ул.Кульман,23
ул.Кульман,39
ул.Платонова,1
ул.Платонова,15
Итого: зданий — 14
общая площадь — 230094 кв.м
арендуемая площадь — 10390 кв.м

Фрунзенский район
ул.Гусовского,4
ул.Гусовского,6
4-й Загородный пер.,60
ул.Кальварийская,37
ул.Лещинского,2
ул.Матусевича,24
ул.Я.Мавра,51
ул.Одоевского,52
ул.Ольшевского,16
ул.Ольшевского,20
ул.Пономаренко,1
ул.Пономаренко,7
ул.Пономаренко,41
ул.Пинская,18
Итого: зданий — 14
общая площадь — 280943 кв.м
арендуемая площадь — 13260 кв.м

Центральный район
ул.Витебская,11
ул.Володарского,16
Долгиновский тракт,39
ул.Красная,17
ул.Красная,23
пр.Машерова,19
ул.Новаторская,2а
ул.Обойная,12
ул.Раковская,12а
пл.Свободы,2
пл.Свободы,4
пл.Свободы,8
пл.Свободы,10
Сморговский тракт, 21
ул.В.Хоружей,7
ул.В.Хоружей,31
ул.Червякова,23
ул.Щедрина,1
Итого: зданий — 18
общая площадь — 388998 кв.м
арендуемая площадь — 18360 кв.м

ВСЕГО ПО г.МИНСКУ:
зданий — 150
общая площадь — 3220781 кв.м
арендуемая площадь — 154372 кв.м

Сообщение Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь об индексах изменения стоимости строительно-монтажных работ за январь 1996 года

(приказ Минстройархитектуры от 18.01.96г. N 12)

В основу расчета индексов заложены нормативные расходы трудовых, материальных, топливно-энергетических и других ресурсов и оптимальные цены на них.

Индексы изменения стоимости по элементам затрат (п.п.1.1-1.7) применяются к стоимости соответствующих затрат в ценах 1991 года, определенной согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.93 г. N 67. Индексы рассчитаны для всех подрядных строительных организаций, выполняющих строительство объектов общеотраслевого назначения.

Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ в среднем по республике и по г. Минску применяется только для оценки стоимости неденежных вкладов создаваемых совместных предприятий, для оценки объектов незавершенного строительства, приватизации, переоценки основных фондов, при налогообложении, страховании, при расчетах арендной платы и т.п.

По регионам для расчетов за выполненные работы по конкретным стройкам (объектам), финансируемым за счет средств бюджета, применяются индексы по элементам затрат (п.п.1.1-1.7), за исключением строительных материалов, изделий и конструкций, стоимость которых принимается по индексам материалов-представителей или по фактической стоимости, с использованием структуры данной стройки (вида работ) или среднеотраслевой структуры. Для остальных строек (объектов) индексы носят рекомендательный характер.

Информация о ценах на строительные материалы, изделия и конструкции по заводам-изготовителям, индексы изменения стоимости эксплуатации основных строительных машин и механизмов по управлениям механизации, индексы к тарифам на автомобильные перевозки по автопредприятиям и т.д. приведены в сборнике, ежемесячно выпускаемом Республиканским научно-техническим центром по ценообразованию в строительстве (справки по телефону 26-78-08).

Наименование	По областям						в среднем по	г.Минск	
	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	Минская	Могилевская	республике	без КПД	КПД
1. ИНДЕКСЫ ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ:									
1.1 Основная заработная плата	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43
1.2 Эксплуатация машин и механизмов	5838.18	5887.35	6907.00	6039.26	5589.22	7739.74	6435.52	7281.41	7281.41
1.3 Транспортные расходы	7666.12	8744.77	7672.91	7501.58	8137.48	7291.71	7851.27	8464.98	8752.99
1.4 Накладные расходы	1610.08	1498.58	1595.74	1548.29	1686.30	1517.83	1590.49	1784.73	1896.82
1.5 Плановые накопления	1723.08	1768.92	1805.07	1739.44	1761.30	1711.01	1771.25	2027.09	1887.00
1.6 Временные здания и сооружения	6752.47	6994.43	7186.06	6833.21	6923.59	6802.48	7010.92	8231.16	7610.27
1.7 Зимние удорожания	4291.62	4404.05	4609.55	4351.09	4337.57	4538.98	4476.39	5114.94	4840.92
2. КОЭФФИЦИЕНТЫ К ТАРИФАМ:									
2.1 на железнодорожные перевозки: - в местном сообщении	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86
- в прямом сообщении	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92
2.2 на подачу и уборку вагонов, погрузку и выгрузку	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86
2.3 на автомобильные перевозки	6763.18	8722.37	7017.57	6721.93	7663.17	6430.08	7261.32	7777.71	7777.71
3. ТАРИФЫ:									
3.1 Тепловая энергия, руб./Гкал	471369	237115	397810	331766	616392	329313	-	794161	794161
3.2 Электроэнергия, коп./кВт.час	53400	53400	53400	53400	53400	53400	53400	53400	53400
Справочно: ИНДЕКСЫ:									
Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ с учетом стоимости материальных ресурсов, в т. ч.:	4640.61	4809.52	4869.71	4721.54	4854.00	4615.79	4803.79	5720.50	5475.25
- строительные материалы, изделия и конструкции	8753.41	8977.56	9288.35	8881.84	9023.16	8506.61	9048.69	10904.80	9763.73
- без учета стоимости материальных ресурсов	1825.43	1937.51	1931.62	1805.45	1853.44	1953.73	1900.06	1874.38	1663.69

Николай СТРЕЛЬЦОВ,
вице-президент Белорусской научно-промышленной ассоциации:

“Нет у нас такой программы...”

ПРОИЗВОДСТВЕННИКИ и ученые бьют тревогу: без реструктуризации экономики, и прежде всего промышленности, из кризиса нам не выйти. А реструктуризация в стране и не начиналась: нет государственной программы, нет опыта. В Белорусской научно-промышленной ассоциации ищут подходы к решению этой проблемы.

Думаю, понятно, что реструктуризация включает целый ряд мероприятий, направленных прежде всего на повышение конкурентоспособности продукции белорусских предприятий, изучение рынков сбыта, продвижение товаров на эти рынки.

Года три назад Белорусская научно-промышленная ассоциация организовала для группы руководителей наших предприятий поездку в ФРГ, где на примере комбинатов бывшей ГДР они изучали проблемы, связанные с реструктуризацией. Тогда и договорились о реализации совместно с немцами пилотных проектов по приватизации и реструктуризации белорусских предприятий. Были заключены договоры с “Интегралом”, “Белкоммунмашем” и с Могилевским автомобильным заводом. Наиболее удачно пошла работа в ПО “Белкоммунмаш”.

ЧТО ПОКАЗАЛ их опыт? Как правило, изменяется система управления объединением (или заводом), всеми основными и вспомогательными службами. Отдельные производства переводятся на самостоятельные балансы, открывают расчетные счета. Юридически они имеют статус дочерних компаний. Директор заключает контракты с руководителями этих подразделений. Но финансовые службы сосредотачиваются на головном предприятии, это делается для того, чтобы не потерять управление.

С какой целью предпринимаются такие шаги? При огромном спаде производства появляются неиспользуемые станки, машины, оборудование, иногда годами простаивают целые цехи. Сегодня где-то от 30 до 40% основных фондов не загружены вообще, и примерно столько же используются не на полную мощь.

Когда же производственные подразделения получают относительную самостоятельность, они более эффективно ведут поиск загрузки мощностей. Понятно, что они работают прежде всего на основное производство, удовлетворяют его запросы. Но одновременно формируют портфель заказов на стороне. То есть такие структуры гибче, они легче приспосабливаются к рыночной экономике.

Показателен в этом плане пример “Амкодора”. Там сейчас действует около 80 компаний. Объединение не только не уменьшило численность работающих, что характерно почти для всех предприятий, но наоборот создало ряд дополнительных рабочих мест прежде всего за счет формирования портфеля заказов вне предприятия.

Казалось бы, такой опыт следует пропагандировать и внедрять. Однако развитию этой системы мешает один отрицательный момент. Я имею в виду проблему так называемого консолидированного баланса. Ведь при нашей системе ценообразования и налогообложения в тот момент, когда предприятие или структурные подразделения получают права юридического лица, начинается ценовая раскрутка за счет налогов. Юридически самостоятельное предприятие, как я уже говорил, завязано внутрифирменным оборотом в рамках этого объединения или концерна. И все производственные циклы (внутренние) по нашей системе обязаны полностью формировать цену, платить налоги. Когда изделие или полуфабрикат передается на другое предприятие, этот цикл повторяется. И так далее. Таким образом цена конечного продукта резко возрастает.

Речь идет о необходимости налогообложения концернов и холдингов по консолидированному балансу, то есть чтобы налоги брались только с конечной продукции. Внутрифирменные, внутрихолдинговые, внутрикорпорационные обороты должны идти без начисления налогов.

У нас в республике в последнее время много говорится — даже на очень высоком уровне — о создании в перспективе финансово-промышленных групп. Но ведь как только от разговоров мы перейдем к делу, сразу же ФПГ окажутся под дамокловым мечом ценовых накруток. В России до недавнего времени также существовала такая проблема, но вышел указ президента Российской Федерации о создании финансово-промышленных групп, и этот вопрос снят.

Надо менять законодательство, нужны законы о реструктуризации, о холдинговых компаниях, о финансово-промышленных группах.

НО ВЕРНЕМСЯ к теме реструктуризации. Что мешает ее проведению? Прежде всего — отсутствие в стране четкой программы реформирования экономики, то, что не определены стратегия и тактика хозяйственного обустройства страны. Поэтому часть населения уповает на возврат к СССР, что, по их мнению, позволит возродить прежние объемы производства и хорошие финансовые показатели. Другие считают: стоит лишь волевым порядком “закрутить гайки” и все станет на свои места, экономика пойдет на подъем. Наконец, еще один взгляд на проблему: кризис производственный обусловлен кризисом управления.

Обстоятельное исследование состояния дел на 57 самых крупных предприятиях республики, проведенное группой зарубежных экспертов, которым весьма активно помогали специалисты НПО “Центрсистем”, показывает, что подлинная беда не столько даже в большом количестве отрицательных факторов, “корректирующих” экономику, сколько в разрушающей комплексности их воздействия на все структуры производства. Это и отметили в своем отчете эксперты UNIDO — действующей при ООН организации по промышленному развитию. Они подготовили рекомендации по концепции реструктуризации промышленности Беларуси.

С учетом их рекомендаций недавно эта проблема обсуждалась на заседании президиума БНПА. На наш взгляд, начинать работу надо с подготовки руководителей предприятий. Сегодня далеко не все директора даже крупных объединений — а их реструктурировать надо в первую очередь — понимают суть предстоящей трансформации. Поэтому планируем отправить хотя бы две-три группы белорусских специалистов на стажировку в родственные западноевропейские фирмы. Надеюсь, эти люди составят тот кадровый костяк, который будет заниматься организацией финансово-промышленных групп или корпораций.

Разумеется, далеко не все предприятия сегодня можно реструктурировать. Надо отделить хозяйствующих субъектов, которые в условиях перехода к рынку смогли удержаться на плаву и вполне способны при соответствующей поддержке хотя бы в перспективе включиться в конкуренцию на мировом рынке. Ведь и банки, и частные инвесторы (свои и зарубежные) не захотят войти в состав ФПГ вместе с умирающими заводами и фабриками.

ОДНИМ из важных направлений программы реструктуризации должны стать трудоустройство и переобучение высвобожденных работников. При перепрофилировании производства, неизбежном банкротстве ряда предприятий таких людей окажется много. Им надо помочь.

Те же специалисты UNIDO предостерегают, что важно избежать применения общих мер, направленных на поддержание искусственно высокого уровня занятости в промышленности. Конкретные проблемы, связанные с наличием избыточных рабочих рук на предприятии,следует решать с помощью конкретных мероприятий. На Западе правительства стран нашли выход за счет снижения пенсионного возраста и политики переподготовки, при которой финансовые затраты, связанные с безработицей, делятся между властями и промышленностью.

Проект UNIDO предлагает также при содействии правительства перегруппировать ряд предприятий в корпоративные структуры — управленческие и технические холдинговые компании. Скажем, в автотракторную группу могли бы объединиться МАЗ, МТЗ, БелАЗ, Гомсельмаш и Минский завод колесных тягачей. В корпорацию аналогичного типа можно включить минские заводы шестерен и моторный, Осиповичский завод автоагрегатов. (Конечно же, это лишь примеры, варианты могут быть самыми разными.) И перед такими корпорациями следует ставить стратегические задачи и цели.

Так, автотракторный холдинг вполне может организовать международную сеть коммерческих представительств и руководить ими, развивать групповой имидж, определять “ключевые сферы бизнеса” и мобилизовывать в них инвестиции, разрабатывать программы по внедрению Международной системы качества, создавать совместные предприятия и т.д. Разумеется, все это — в пределах своей корпорации и очерченной компетенции.

Или, например, организация на базе действующих предприятий единой системы, сориентированной исключительно на экспортное производство и самостоятельные внешнеторговые контракты. Для того чтобы такое объединение могло вписаться в международную конкурентную среду и укорениться в ней, рассчитаны суммы инвестиций, которые западные финансовые агентства готовы предоставить для перестройки предприятий общего укрепления этих производств и, главное, улучшения качества выпускаемой ими продукции.

Думаю, все понимают, что реструктуризация — лишь одно, пусть и чрезвычайно важное, направление возрождения промышленности. Одновременно следует проводить реформы собственности, налоговой системы, решать проблемы несостоятельности и банкротства предприятий, ориентации социальной сферы на самоокупаемость и т.д.

Мингордирекция "Белбизнесбанка" на рынке ГКО:

выгодные операции в надежном деле

Беларусь хотя и медленно, но все же необратимо движется к рынку. На этом пути ее хозяйственный механизм постоянно пополняется новыми элементами, составляющими структуру рыночной экономики. Одним из таких элементов являются государственные ценные бумаги. О них и ведет речь в беседе с нашим корреспондентом начальник отдела ЦБ Мингордирекции "Белбизнесбанка" Валерий РУДКО:

— Сегодня государственные ценные бумаги в Беларуси представлены государственными краткосрочными облигациями (ГКО) и краткосрочными обязательствами Национального банка Республики Беларусь (КО НБ РБ). В перспективе видится появление государственных долгосрочных обязательств.

Данные облигации являются инструментом займа. Кстати, во времена СССР государственные займы довольно часто практиковались путем размещения облигаций среди юридических и физических лиц, можно сказать, в принудительном порядке. В международной практике имеют место самые различные виды долговых обязательств государства: облигации, ноты, казначейские векселя, консоли и т.д. Белорусские ГКО аналогичны по целям и задачам казначейским векселям США, краткосрочным облигациям Японии, казначейским обязательствам финансирования Германии, государственным краткосрочным бескупонным облигациям Российской Федерации. С помощью ГКО наше государство рассчитывает обеспечить неинфляционное финансирование внутреннего государственного долга, регулирование кредитно-денежного обращения путем операций на открытом рынке, формирование базовой ставки для прочих финансовых инструментов.

— Практический интерес к ГКО, Валерий Иванович, могли бы вызвать подробности механизма извлечения прибыли их потенциальными владельцами.

— Отечественные ГКО — это дисконтные облигации (так называемые зеро-купоны), т.е. облигации с "нулевым купоном", по которым не начисляются проценты, а инвестор получает доход от продажи ему эмитентом облигаций с глубоким дисконтом (скидкой) при их погашении по номинальной стоимости. Эмитентом ГКО является правительство в лице Министерства финансов РБ. Как и в международной практике, схема выпуска ГКО рассчитана на погашение более ранних выпусков за счет средств, поступающих от последующих эмиссий ГКО. При этом определенная сумма денежных средств трансформирует краткосрочные позаимствования Минфина в длительные. Выполнение взятых на себя Минфином обязательств покрывается общей способностью государства взимать налоги (без закрепления определенных налоговых поступлений, сборов и т.д.) как источник погашения займов.

Выпуск белорусских ГКО ориентирован в значительной мере на крупных инвесторов (юридических лиц). Но если взять в расчет то, что номинальная стоимость одной облигации равна 100.000 рублей, то покупателями ГКО могут быть и физические лица. Причем согласно Закону "О подоходном налоге с граждан" получаемые физическими лицами доходы от вложения в государственные обязательства налогом не облагаются. Что же касается налогообложения доходов юридических лиц от вложения в ГКО и КО НБ РБ, то согласно письму ГГНИ от 20.06.94 N 02/103 (зарегистрировано в Минюсте 21.06.94 N 428/12) доходы, полученные предприятиями от принадлежащих им облигаций, облагаются по ставке 15%. Налог взимается у источника дохода. Чистый доход, распределяемый в порядке расчетов с инвесторами на вторичном рынке, не облагается НДС и налогом на прибыль, если цена продажи ГКО не превышает их номинальную стоимость.

ГКО являются именными облигациями с регистрацией держателей в депозитариях, свободно обращающимися, выпускаются в безналичном виде в форме записи по счетам, каждый выпуск оформляется глобальным сертификатом.

— Как шло развитие в нашей стране этого элемента рыночной экономики?

— Первый выпуск белорусских ГКО состоялся 16 февраля 1994 года со сроком обращения 3 месяца. До марта 1995 года Минфином практиковались выпуски облигаций только на 3 месяца. Начиная с этого времени, вошло в практику и размещение ГКО со сроком обращения 1 месяц, что, пожалуй, привлекательнее для инвесторов. Пик выпуска государственных ценных бумаг пришелся на вторую половину 1995 года (особенно август-сентябрь). Столь высокую активность Минфина можно объяснить тем, что нашими государственными экономическими программами определено финансирование до 20% дефицита бюджета путем эмиссии государственных ценных бумаг.

— Расскажите о доходности ГКО в только что завершившемся году.

— Уровень доходности по ГКО следует общей тенденции изменения уровня процентных ставок на денежно-кредитном рынке. Доходность ГКО в 1995 году колебалась от 380% до 63% годовых.

Проведенные Минфином первичные аукционы по размещению ГКО в ноябре-декабре 1995 года характеризуются довольно сильным разбросом в плане доходности — от 65% до 94,7% в зависимости от выпуска. При эмиссии месячных ГКО Минфин при установлении цены отсечения, как правило, ориентируется на ставку рефинансирования Национального банка РБ, что не всегда совпадает с желаниями инвесторов. Как следствие, итоги аукционов для Минфина оказывались не совсем удачными.

Невысокая доходность ГКО по сравнению с коммерческими ценными бумагами банков и некоторых корпоративных ценных бумаг компенсируется высокой надежностью этих бумаг. Эта тенденция присуща практически всем развитым фондовым рынкам мира. Что касается ликвидности ГКО, то ее можно оценить как удовлетворительную. Ликвидность ГКО значительно возросла с выходом Национального банка РБ на вторичный рынок в сентябре 1995 года, что, кстати, является нормальной практикой в деятельности центральных банков развитых стран.

— Ваша должность дает основание судить, что с государственными ценными бумагами вы связаны практически. В этой связи любопытно знать о результатах деятельности, порядке отношений с клиентами, выгоде для них иметь дело именно с Минской городской дирекцией АКБ "Белбизнесбанк".

— Наш банк присутствует на рынке государственных ценных бумаг с конца 1994г. Если точнее, то дебют состоялся 5 декабря 1994г., когда проводился первичный аукцион по размещению 4-го выпуска ГКО. С тех пор банк регулярно участвует в первичных аукционах в качестве официального дилера Нацбанка на рынке ГКО. Чтобы наглядно показать место МГД "БББ" на рынке ГКО, приведем только один показатель: на 01.12.95г. вложения МГД "БББ" в ГКО составили порядка одной шестой всех находящихся в обращении в данный момент на рынке выпусков ГКО. И это при том, что в Нацбанке зарегистрировано несколько десятков официальных дилеров по работе с ГКО.

Мы можем предложить потенциальным инвесторам свои услуги по приобретению ГКО и КО на первичных аукционах согласно заявкам, подаваемым инвесторами, или посредством формирования клиентской заявки банком по своему усмотрению. В этом случае клиент перечисляет на счет банка денежные средства, а банк (как более ориентирующийся в ситуации на рынке ГКО) составляет для клиента заявку, согласует ее с ним и подает ее на аукцион. За дилерские услуги банк взимает комиссионные, они невысоки: от 0,1% до 0,05% с фактически приобретенной суммы облигаций. Кроме этого, МГД "БББ" может предложить услуги финансового брокера на вторичном рынке ГКО и КО. Мы по поручению клиента можем для него купить или продать эти ценные бумаги. С началом регулярных торгов в секции инструментов финансового рынка Межбанковской валютной биржи инвесторы смогут совершать операции с ГКО и КО только через официальных дилеров — членов секции ИФР МВБ. Со своими клиентами мы заключаем договор на комплексное обслуживание на рынке государственных ценных бумаг (по брокерским операциям), по которому работаем как на первичном, так и на вторичном рынке. Каждая конкретная операция (поручение клиента) выполняется на основе его заявок. Необходимо отметить, что представляемые нами консультации по вопросам работы на рынке государственных ценных бумаг бесплатны.

На наш взгляд, очень итересными для потенциальных инвесторов могут быть репортные сделки (repurchase agreement). По этим сделкам банк продает свои ГКО с обязательством их выкупа по истечении установленного срока у юридического или физического лица, которому они были проданы, но по новой, более высокой, зафиксированной в договоре цене. Покупателями ГКО по репортным сделкам выступают, как правило, субъекты, у которых возникла потребность в коммерчески выгодном размещении свободных денежных средств. Разница между ценой покупки и ценой продажи составляет необлагаемый налогом доход покупателя, который не учитывается в составе объектов налогообложения при исчислении налогов на прибыль и на добавленную стоимость (основание — разъяснение МФ РБ от 24.07.95г. N 0511/835 и ГГНИ при КМ РБ от 01.08.95г. N 02/129, зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 8.08.95г. под N 1030/12). Этот доход сопоставим с процентными ставками по депозитам в банках. Наш банк может выступать в этой сделке не только продавцом ГКО, но и их покупателем. Следует отметить, что репортные операции выгодны как для покупателя, так и для продавца. Последний получает на установленный репортным договором срок денежные ресурсы, которые может использовать по своему усмотрению (разместить в более доходные активы, чем реализованные ценные бумаги). Этим сделка РЕПО выгодно отличается от получения средств предприятием посредством банковского кредита, имеющего строго целевое назначение и процедура получения которого, особенно в последнее время, довольно сложна.

Это основные пока на данный момент операции, проводимые МГД "БББ" на рынке ГКО. В перспективе мы намерены предложить трастовые операции с государственными ценными бумагами. И последнее: если говорить о том, кому может быть интересна работа с ГКО и другими государственными бумагами, то, учитывая их высокую надежность, я бы рекомендовал в первую очередь страховым и инвестиционным компаниям, пенсионным фондам инвестировать средства в данные бумаги, а также тем фирмам и предприятиям, которые не любят особо рисковать, предпочитая невысокую доходность 100-процентным гарантиям возвратности средств. Те, кого заинтересовала работа с ГКО, могут обращаться по адресу:

г.Минск, ул.Ленина, 16, комната N 7, тел. (0172) 27-19-60.

Беседу вел Михал СТЕЛЬМАК

НОВОСТИ

❑ Белорусские технологии для индийской промышленности

Представительная белорусская делегация из 120 человек приняла участие в выставке "Индосис-96", которая проходила в городе Хайдарабаде с 15 по 17 января. Тема экспозиции "Новые технологии и материалы, приборы, средства охраны окружающей среды". Причем основную часть расходов не только по проведению самого мероприятия, но и приезд гостей из далекой Беларуси взяли на себя хозяева.

История добрых отношений наших стран началась после того, как Индия стала независимой и начала развивать собственную промышленность. Так, уже два десятилетия сотрудничают работники департамента науки и технологии правительства Индии и белорусские ученые-специалисты в области порошковой металлургии.

В результате совместной работы и по инициативе белорусов в течение 1992—1995 годов в Хайдарабаде построен один из крупнейших в мире центров, получивший статус международного. В задачи центра входит освоение белорусских, белорусско-индийских и эсэнговских технологий и передача их промышленности. Презентация нового центра как раз и состоялась в рамках выставки "Индосис-96".

Нашу страну в Индии кроме НПО порошковой металлургии представляли объединения БелОМО, Планар, институты Академии наук.

Галина ШАРАЕВА

❑ "Юпи" и "Зуко" оценили "Цевиту"

В Минске побывали представители чилийской компании "Трес-Монтес" — производителя известных растворимых напитков "Юпи" и "Зуко". Заокеанских визитеров заинтересовала белорусская "Цевита", поэтому они посетили минское арендное предприятие "Крыніца".

По результатам поездки руководство фирмы "Трес-Монтес" намерено определить форму сотрудничества со своими белорусскими коллегами. Пока же компания экспортирует большие объемы своей продукции в Россию, откуда она потом и поступает в нашу страну.

Во время знакомства с работой цеха по выпуску "Цевиты" представители фирмы отмечали выский уровень организации производства, контроля за качеством и качества самой продукции.

❑ На ВДНХ — выставка экспортной продукции

В Республиканском выставочном центре планируется создание постоянно действующей экспозиции экспортной продукции белорусских предприятий. Об этом шла речь на совещании в МВЭС, в котором приняли участие около 50 представителей различных министерств, ведомств, организаций и предприятий республики. Большинство поддержали идею организации такой экспозиции.

Кроме образцов продукции, на выставке предполагается разместить информационную базу данных, касающуюся экспорта и импорта продукции, нормативных актов в области внешнеэкономической деятельности. Это позволит более предметно вести работу по поиску иностранных инвесторов, устанавливать новые взаимовыгодные контакты и расширять рынки сбыта.

Как лучше соединить государственное значение выставки и ее коммерческую ценность для предприятий — над этим сейчас работают специалисты МВЭС и представители малого и среднего бизнеса.

“Короткие” деньги:

возможны прошлогодние тенденции

В 1995 году на финансовом рынке республики относительно широкое распространение получили ряд финансовых инструментов, появление которых в значительной мере было обусловлено существующими тенденциями в макроэкономической сфере и, в частности, чрезвычайно высокими темпами инфляции. “Звездный час” технологий “коротких” денег пришелся на второе полугодие 1994 года и первый квартал прошлого года, когда темпы инфляции постоянно находились на двузначной отметке. Напомним, что в январе минувшего года инфляция составила 39,2%, в феврале — 33,7%, в марте — 20%. Темпы инфляции были высоки и в 1994 году, например, в августе инфляция превысила 50% отметку. Но тогда высокими темпами рос и валютный курс, поэтому вполне логично, что предприятия и фирмы все же предпочитали сохранять свои деньги от инфляционных потерь путем перевода их в твердую валюту. К тому же в тот период процентные ставки по депозитам были существенно ниже темпов инфляции, что также не способствовало заинтересованности в инвестировании клиентами рублевых средств. Иными словами, время положительных процентных ставок еще не пришло, а ситуация на валютном рынке была динамична.

Применительно к периоду высоких темпов роста курса доллара и низких депозитных ставок вывод может быть совершенно однозначен: поведение участников финансового рынка определялось прежде всего ситуацией на валютном рынке. Однако уже тогда получили развитие технологии “коротких” денег, основанные на работе с белорусскими рублями. Надо признать откровенно: несмотря на то, что эти технологии рекламировались как новые, в реальности таковыми их можно было назвать с большой натяжкой. В России, где инфляция раскрутилась раньше, чем у нас, финансовые инструменты, связанные с привлечением денег клиентов на сроки от 2-3 до 30 дней, были хорошо освоены и получили развитие также значительно раньше, чем на нашем финансовом рынке. Там же они раньше прошли пик взлета и спада, когда темпы инфляции заметно снизились и процентные ставки по привлечению денег клиентов также существенно упали. Поэтому, используя российский опыт, операторы нашего финансового рынка смогли быстро освоить технологии “коротких” денег. Причем в работе на этом сегменте финансового рынка особенно преуспели финансовые компании, которые активно привлекали клиентов, предлагая им выгодные условия размещения временно свободных денежных средств.

Суть технологий “коротких” денег сводилась для финансовых компаний в основном к покупке банковских векселей, а доход образовывался за счет более высоких ставок привлечения банками средств в векселя по более крупным суммам, инвестированных финансовыми компаниями. К тому же динамичное колебание ставок по “коротким” деньгам в первой половине минувшего года обеспечивало весьма высокую доходность этих операций как для предприятий и фирм, так и для самих финансовых компаний. Скажем, разместив в финансовой компании 100 млн. рублей при ставке 400% на 7 дней, предприятие могло заработать за этот относительно короткий срок 6,6 млн. рублей с учетом налогообложения.

В условиях роста курса доллара во второй половине 1994 года наибольшую популярность у предприятий имели сроки размещения денег в 3—5 дней, то есть в промежутках между торгами, поскольку в тот период торги на валютной бирже проводились не каждый день. Поэтому финансовые компании собирали особенно значительные суммы средств накануне выходных дней и праздников. Неслучайно рекламный лозунг одной из финансовых компаний был таким: “Пока вы отдыхаете, ваши деньги работают и приносят вам доход”. Другая компания в своей рекламе в конце 1994 года утверждала: “Рождество и Новый год обеспечат вам доход”. И эта реклама в принципе соответствовала реальному положению дел, поскольку ставки были высокими и в абсолютном выражении без учета “съедения” денег инфляцией доход на самом деле был немаленький.

В первом квартале минувшего года особенно популярными были “короткие” деньги с капитализацией дохода, поскольку в условиях устойчиво повышающегося тренда процентных ставок и относительно высокого их уровня было выгодно не размещать деньги на длительный срок (при высокой динамичности ситуации на финансовом рынке и постоянных инфляционных ожиданиях даже 30-дневный депозит “тянул” на длительный срок), а вкладывать деньги на 7—10 дней, затем продлевать срок договора, но уже по более высокой ставке. К тому же доход клиента в абсолютном выражении мог быть настолько высок, что позволял “перепрыгнуть” в следующую шкалу с более высокими ставками, поскольку последние, как известно, дифференцируются в зависимости от суммы инвестированных средств и срока их размещения.

СЕЙЧАС уже очевидно, что банки столкнулись с серьезными трудностями, пытаясь адаптироваться к положительным процентным ставкам по депозитам и неизменному валютному курсу. В результате многие из них довольно часто “вылетали” на дебетовое сальдо и испытывали острую потребность в рублевых ресурсах. Напомним, что процентные ставки по депозитам стали положительными с марта минувшего года (по оценке специалистов Национального банка средняя процентная ставка в марте по вновь заключенным депозитным договорам составила 23,4%, а инфляция — 20%). Начиная с февраля произошла остановка валютного курса. Банки, пытаясь справиться со своими проблемами, довольно часто прибегали не только к услугам рынка межбанковских кредитов, который на этом этапе стал одним из наиболее активно развивающихся сегментов финансового рынка, но и активно привлекали деньги клиентов, существенно поднимая ставки по срокам размещения денег на 5—7 дней. Так, в первой половине года нередкой была ситуация, когда процентные ставки по привлечению денег клиентов на сроки до 7 дней в два раза и более превышали ставки по 14-дневным или 30-дневным срокам. Более того, в отдельные периоды, например, в мае прошлого года, когда резко упали темпы инфляции, а “положительность” процентных ставок заметно увеличилась, финансовые компании привлекали денежные ресурсы, как правило, только на короткие сроки (до 14 дней). Кстати, именно в мае относительная доходность “коротких” денег резко увеличилась, поскольку инфляция по сравнению с предыдущим месяцем сократилась в 2,7 раза, а процентные ставки по привлечению денег клиентов оставались весьма высокими.

Развитие рынка “коротких” денег в первой половине минувшего года и особенно в первом квартале позволяло выявить определенные закономерности развития ситуации на этом сегменте финансового рынка. В частности, ставки по привлечению “коротких” денег снижались в начале каждого месяца, повышались 9-10 числа, когда банки производили отчисления в резервные фонды Национального банка. В следующую декаду месяца ставки снова снижались и оставались стабильными до следующей “пиковой” даты 19-20 числа, когда ставки снова повышались накануне принятия Нацбанком решения о ставке рефинансирования на следующий месяц (это решение принимается 21 числа каждого месяца). И, наконец, ставки по “коротким” деньгам возрастали в конце месяца, когда банки стремились хорошо “закрыться”, то есть составить хороший отчет по итогам работы за месяц.

КОНЕЧНО, отмеченные выше закономерности функционирования рынка “коротких” денег в тот или иной период первого полугодия минувшего года проявлялись с большей или меньшей интенсивностью, но они позволяли достаточно достоверно прогнозировать развитие ситуации на рынке “коротких” денег и в целом эффективно использовать наработанные схемы получения дохода на финансовом рынке. К тому же в первой половине года банковская система республики отличалась существенно большей стабильностью, чем во втором, что соответственно повышало надежность работы на этом сегменте финансового рынка. По крайней мере в тот период можно было со значительно большей долей достоверности, чем сейчас, определить, какие банки являются наиболее надежными, а, следовательно, и финансовые компании — лидеры рынка коротких денег — могли гарантировать клиентам относительно высокую надежность размещения их средств. В этот же период начал набирать обороты рынок государственных ценных бумаг. Некоторые банки и крупные финансовые компании в условиях относительно высокой доходности и надежности взялись активно работать на этом сегменте финансового рынка, размещая деньги клиентов в государственные краткосрочные облигации и краткосрочные обязательства Нацбанка и тем самым обеспечивая диверсификацию схем работы на финансовом рынке и своего инвестиционного портфеля.

При этом следует обратить внимание на один существенный момент: если несмотря на высокие ставки в первом квартале прошедшего года доход по “коротким” деньгам полностью уничтожался инфляцией (более того, реальная ставка была отрицательной), то уже во втором доходность операций по “коротким” деньгам превысила темп инфляции (то есть реальная ставка стала положительной). В частности, именно на май прошлого года приходится пик доходности “коротких” денег с учетом темпов инфляции. Можно этот же вывод сформулировать и по-другому: если в период расцвета рынка “коротких” денег операции на этом сегменте финансового рынка позволяли сократить потери денежных ресурсов клиентов от их обесценения за счет чрезвычайно высоких темпов инфляции, но реального дохода они не получали, то в период так называемой финансовой стабилизации доходность “коротких” денег перешла из отрицательной области в положительную (это хорошо видно на представленном графике). Тем не менее резкое падение ставок по коротким деньгам ознаменовалось существенным снижением интереса клиентов к рынку “коротких” денег, что сразу же ощутили на себе банки и финансовые компании. В начале второго полугодия начался резкий отток клиентов, особенно располагающих относительно небольшими суммами свободных денег. Это и неудивительно: по сравнению с началом минувшего года доход им казался “копеечным”, поэтому уход значительного числа мелких клиентов выглядел вполне закономерным. Так, если в первом квартале минувшего года в отдельные периоды ставки по привлечению денег на сроки в 5—7 дней достигали отметок в 400% и даже 500—600%, то во втором началось заметное снижение ставок, а во второй половине года они и вовсе опустились до 35—80 -процентной отметки. В результате с “короткими” деньгами продолжали иметь дело в основном предприятия, располагающие относительно крупными суммами денежных средств.

Значительно снизилась доходность операций с “короткими” деньгами и для финансовых компаний: в условиях очень высоких ставок они могли позволить себе устанавливать относительно большую маржу, то есть разницу между ценой покупки денег у клиента и продажей их банку, тогда как снижение процентных ставок вынуждало их в целях привлечения клиентов оставлять себе минимальный доход. И все же в условиях неизменного валютного курса выгодность для клиентов использования новых, но относительно состарившихся способов получения дохода на финансовом рынке была очевидна, поскольку доход приносили только операции с рублями. Иное дело, что уже во втором квартале минувшего года динамичность рынка “коротких” денег резко упала и ставки заметно снизились. В этих условиях более выгодно было размещать средства в рублевые депозиты или векселя с более длительным сроком, например, 30-дневным.

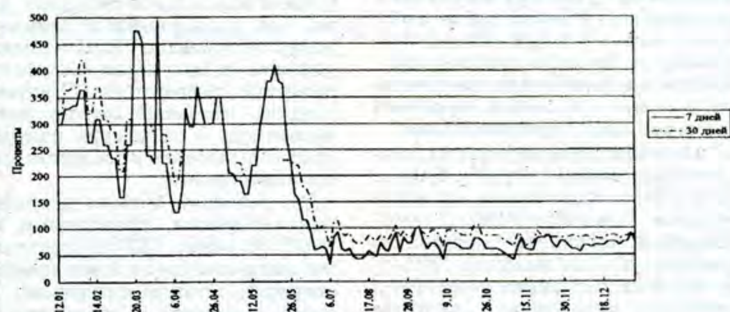
Однако не все даже крупные фирмы могут позволить себе отдать деньги на относительно длительные сроки, поэтому, вероятно, “короткие” деньги, и об этом свидетельствует опыт развития российского финансового рынка, имеют все шансы выжить не только на рынке межбанковских кредитов, но и в части привлечения денег предприятий и фирм. Кстати, конец минувшего года ознаменовался некоторым оживлением рынка “коротких” денег, в частности, некоторые финансовые компании подняли ставки в последнюю декаду декабря в 2—2,5 раза, но коренным образом это не могло изменить ситуацию и в первой половине января ставки снова упали. И все же время “коротких” денег не кончилось.

На развитие ситуации на рынке “коротких” денег, несомненно, оказывают влияние такие два фактора, как положение в экономике в целом и в банковской сфере в частности. По сравнению с началом прошлого года многие предприятия и фирмы оказались в значительно худшем финансовом положении, то есть речь идет о том, что их финансовые ресурсы резко сократились и перед ними довольно часто стоит не проблема инвестирования временно свободных денежных ресурсов, а, наоборот, проблема их привлечения, чтобы обеспечить выживаемость предприятия. Примерно аналогичная проблема встала и перед банками, причем не только перед мелкими. Неслучайно тем же финансовым компаниям пришлось столкнуться с проблемой надежности размещения ресурсов. Пожалуй, именно снижение степени надежности банковской системы делает работу на финансовом рынке более рискованной по сравнению, скажем, с первой половиной минувшего года. Понятно, что усиление рисков неблагоприятным образом сказывается на тех сегментах финансового рынка, которые в наибольшей степени подвержены рыночной конъюнктуре.

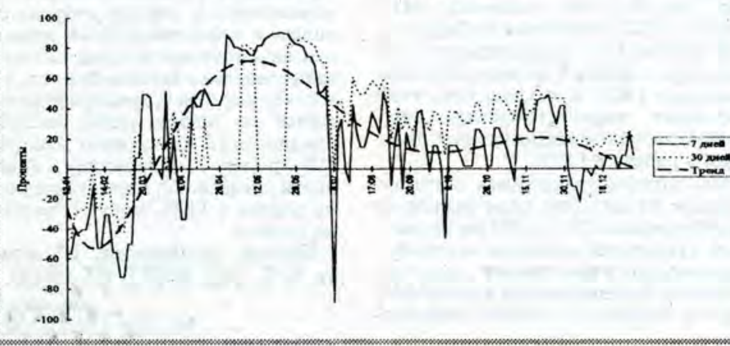
РАЗВИТИЕ ситуации на рынке “коротких” денег в значительной степени будет зависеть от ситуации в банковской сфере в целом и на валютном рынке в частности. Последний будет оказывать существенное влияние на развитие ситуации по “коротким” деньгам. При установлении валютного коридора в нынешних условиях валютный курс будет стремиться к его верхней границе, поскольку ситуация на валютном рынке в текущем году существенно отличается от ситуации в первом полугодии минувшего года. Есть все основания полагать, что если положение в экономике не изменится, то о “мотании” доллара внутри валютного коридора придется забыть. При этом существенное значение, скорее всего, будет иметь верхняя граница коридора, удержать которую будет не так просто. Таким образом, девальвация в форме так называемого валютного коридора может оказать влияние на рост процентных ставок по “коротким” деньгам. Девальвация будет сопровождаться усилением инфляции, что в свою очередь должно привести к росту процентных ставок. Если же валютный курс достигнет верхней границы коридора и будет удерживаться, а такое развитие событий на валютном рынке достаточно вероятно, то ситуация на рынке “коротких” денег после заметного увеличения ставок в принципе может повторить прошлогодние тенденции.

Следует отдавать себе отчет, что инфляционные ожидания в январе резко усилились и для этого есть серьезные основания. Похоже, что если не будут предприняты кардинальные меры, то правительственные прогнозы инфляции на текущий год на уровне 1,4% в месяц будут выглядеть не более чем маниловскими мечтами, не подкрепленными никакими реальными действиями. В целом же ситуация в банковской сфере такова, что нельзя исключить любые сюрпризы на финансовом рынке в самое ближайшее время.

Динамика процентных ставок по "коротким" деньгам в 1995 году



Доходность "коротких" денег с учетом инфляции в 1995 году



Валерия ГЕРАСИМОВА,
Владимир КОЗЕЛ,
ЗАО “Белбизнесинвест”

Информ Банк НЭГ
Документы, комментарии, реклама
№ 4 Январь' 96

В ВЫПУСКЕ:

О размерах государственных пособий семьям, воспитывающим детей

Приказ Министерства социальной защиты, Министерства финансов, Министерства труда от 16 января 1996 г. N 2/33/2

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации Республики Беларусь 17 января 1996 г. регистрационный N 1253/12

Во исполнение постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 декабря 1995 г. N 707 "О повышении размера минимальной заработной платы и усилении стимулирования труда" ввести с 1 января 1996 года новые размеры пособий семьям, воспитывающим детей.

Единовременные пособия:

1.1. 300000 рублей — пособие в связи с рождением ребенка (в случае рождения двух и более детей пособие выплачивается на каждого ребенка);

1.2. 150000 рублей — пособие матери, ставшей на учет в женской консультации до 12-недельного срока беременности.

Ежемесячные пособия:

1.3. 120000 рублей — находящимся в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет работающим матери или отцу либо другому родственнику, усыновителю (опекуну), а также неработающим женщинам, имеющим детей в возрасте до трех лет;

1.4. 150000 рублей (с учетом надбавки в размере 25 процентов от пособия, установленного пунктом 1.3.) — находящимся в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет, а также неработающим, имеющим ребенка этого же возраста, одиноким матерям, разведенным мужчинам и женщинам, если один из родителей уклоняется от уплаты алиментов, либо в других случаях, предусмотренных законодательством, когда взыскание алиментов невозможно;

1.5. 180000 рублей (с учетом надбавки в размере 50 процентов от пособия, установленного пунктом 1.3.) — находящимся в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет, а также неработающим, имеющим ребенка этого же возраста, одиноким матерям из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, — бывших воспитанников детских домов (школ-интернатов), женам или другим лицам, фактически осуществляющим уход за детьми военнослужащих срочной службы, а также на воспитываемых в семье детей-инвалидов этого возраста;

1.6. 50000 рублей — семьям, воспитывающим детей в возрасте от 3 до 6 лет;

1.7. 63000 рублей (с учетом надбавки в размере 25 процентов от пособия, установленного пунктом 1.6.) — семьям одиноких матерей, разведенных мужчин и женщин, если один из родителей уклоняется от уплаты алиментов, либо в других случаях, предусмотренных законодательством, когда взыскание алиментов невозможно, воспитывающим детей в возрасте от 3 до 6 лет;

1.8. 75000 рублей (с учетом надбавки в размере 50 процентов от пособия, установленного пунктом 1.6.) — семьям одиноких матерей из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, бывших воспитанников детских домов (школ-интернатов), семьям военнослужащих срочной службы, воспитывающим детей в возрасте от 3 до 6 лет, а также на воспитываемых в семье детей-инвалидов этого возраста;

1.9. 60000 рублей — семьям, воспитывающим детей в возрасте от 6 до 13 лет;

1.10. 75000 рублей (с учетом надбавки в размере 25 процентов от пособия, установленного пунктом 1.9.) — семьям одиноких матерей, разведенных мужчин и женщин, если один из родителей уклоняется от уплаты алиментов, либо в других случаях, предусмотренных законодательством, когда взыскание алиментов невозможно, воспитывающим детей в возрасте от 6 до 13 лет;

1.11. 90000 рублей (с учетом надбавки в размере 50 процентов от пособия, установленного пунктом 1.9.) — семьям одиноких матерей из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, — бывших воспитанников детских домов (школ-интернатов), семьям военнослужащих срочной службы, воспитывающим детей в возрасте от 6 до 13 лет, а также на воспитываемых в семье детей-инвалидов этого возраста;

1.12. 70000 рублей — семьям, воспитывающим детей в возрасте от 13 до 16 лет (учащихся дневных средних школ, гимназий, лицеев и других подобного типа учебных заведений до их окончания, а также учащихся, обучающихся за счет личных средств в высших, средних специальных учебных заведениях и на курсах, в том числе оборонного спортивно-технического общества, а также на подготовительных курсах высших и средних специальных учебных заведений, работающих по режиму учебных заведений в дневное время, и не получающих стипендий, — до 18 лет);

1.13. 88000 рублей (с учетом надбавки в размере 25 процентов от пособия, установленного пунктом 1.12.) — семьям одиноких матерей, разведенных мужчин и женщин, если один из родителей уклоняется от уплаты алиментов, либо в других случаях, предусмотренных законодательством, когда взыскание алиментов невозможно, воспитывающим детей в возрасте от 13 до 16 лет (учащихся дневных средних школ, гимназий, лицеев и других подобного типа учебных заведений до их окончания, а также учащихся, обучающихся за счет личных средств в высших, средних специальных учебных заведениях и на курсах, в том числе оборонного спортивно-технического общества, а также на подготовительных курсах высших и средних специальных учебных заведений, работающих по режиму учебных заведений в дневное время, и не получающих стипендий, — до 18 лет);

1.14. 105000 рублей (с учетом надбавки в размере 50 процентов от пособия, установленного пунктом 1.12.) — семьям одиноких матерей из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, — бывших воспитанников детских домов (школ-интернатов), семьям военнослужащих срочной службы, воспитывающим детей в возрасте от 13 до 16 лет (учащихся дневных средних школ, гимназий, лицеев и других подобного типа учебных заведений до их окончания, а также учащихся, обучающихся за счет личных средств в высших, средних специальных учебных заведениях и на курсах, в том числе оборонного спортивно-технического общества, а также на подготовительных курсах высших и средних специальных учебных заведений, работающих по режиму учебных заведений в дневное время, и не получающих стипендий, — до 18 лет), а также на воспитываемых в семье детей-инвалидов в возрасте от 13 до 16 лет;

1.15. 100000 рублей — пособие неработающим и не получающим пенсий и пособий по безработице лицам, осуществляющим уход за ребенком-инвалидом в возрасте до 16 лет;

1.16. 150000 рублей — пособие на детей в возрасте до 16 лет, инфицированных вирусом иммунодефицита человека или больных СПИДом.

2. Приостановить с 1 января и до конца 1996 г. действие пункта 24 Положения о порядке исчисления совокупного дохода на члена семьи при назначении пособий на детей в редакции, утвержденной постановлением Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения и Министерства финансов Республики Беларусь от 31 января 1994 г. N 17/94.

3. Пособия на детей назначаются и выплачиваются в соответствии с Положением о порядке назначения и выплаты государственных пособий семьям, воспитывающим детей, утвержденным постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 9 марта 1994 г. N 130 (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 8, ст.103).

4. При назначении пособий на детей на 1996 г. для исчисления совокупного дохода семьи за 1995 г. применять минимальную заработную плату на конец 1995 г. с учетом индексации в размере 90000 рублей. Пособия на детей в возрасте от 3 до 16 лет (учащихся дневных средних общеобразовательных школ, гимназий, лицеев и других подобного типа учебных заведений до их окончания, а также учащихся, обучающихся за счет личных средств в высших, средних специальных учебных заведениях и на курсах, в том числе оборонного спортивно-технического общества, на подготовительных курсах высших и средних специальных учебных заведений, которые работают по режиму учебных в дневное время, и не получающих стипендии, — до 18 лет) назначаются и выплачиваются в полном объеме, если средний совокупный доход на члена семьи в месяц за 1995 г. не превышает 180000 рублей, и в размере 50 процентов от установленного пособия, если совокупный доход на члена семьи в месяц не превышает 270000 рублей.

5. Семьям, воспитывающим детей, получающим ежемесячные государственные пособия, выплачиваются ежемесячные денежные компенсации: на ребенка в возрасте до 3 лет — в размере 50000 рублей, на детей старше 3 лет — в размере 40000 рублей (за счет средств республиканского бюджета) в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 февраля 1995 г. N 106 "О мерах по социальной поддержке населения".

6. Признать утратившими силу пункты 2,3,4 постановления Министерства труда, Министерства финансов, Министерства социальной защиты Республики Беларусь от 17 января 1995 г. N 7/62/3, постановление Министерства труда, Министерства финансов, Министерства социальной защиты Республики Беларусь от 9 марта 1995 г. N 24/224/24, регистрационные NN 698/12 от 17 января 1995 г., 782/12 от 14 марта 1995 г.).

Министр социальной защиты О.ДАРГЕЛЬ
Министр финансов П.ДИК
Министр труда А.СОСНОВ

О размерах государственных стипендий учащейся молодежи

Постановление Министерства финансов и Министерства труда Республики Беларусь N 104 от 29 декабря 1995г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 12 января 1995г. рег. N 1245/12

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 20 ноября 1995г. N 474 "О социальной поддержке учащейся молодежи" Министерство труда и Министерство финансов Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЮТ:

Утвердить и ввести с 1 января 1996г. новые размеры государственных стипендий.

1. Именные стипендии всех видов в размерах:

в высших учебных заведениях — 260 процентов минимальной заработной платы;

в средних специальных учебных аведениях — 240 процентов минимальной заработной платы.

2. Учебные стипендии.

2.1. Успевающим студентам (учащимся) в размерах:

в высших учебных заведениях — 160 процентов минимальной заработной платы;

в средних специальных учебных заведениях — 135 процентов минимальной заработной платы.

2.2. Студентам (учащимся), состоящим в соответствии с решениями правительства на полном государственном обеспечении, в размерах:

в высших учебных заведениях — 80 процентов минимальной заработной платы;

в средних специальных учебных заведениях — 70 процентов минимальной заработной платы.

3. Социальные стипендии в размерах:

в высших учебных заведениях — 120 процентов минимальной заработной платы;

в средних специальных учебных заведениях — 100 процентов минимальной заработной платы.

4. Студентам высших учебных заведений за особые успехи в изучении отдельных дисциплин и научно-техническом творчестве — персональную стипендию Совета вуза в размере 210 процентов минимальной заработной платы.

5. Слушателям подготовительных отделений высших учебных заведений из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, детей военнослужащих, погибших при выполнении интернационального долга, состоящим на полном государственном обеспечении, а также подготовительного отделения пения и композиции при Белорусской академии музыки — стипендию в размере 100 процентов минимальной заработной платы.

6. Студентам высших и учащимся средних специальных учебных заведений из числа граждан, которые получают льготы в соответствии со статьями 18—20, 23—25 Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, потерпевших в результате катастрофы на Чернобыльской АЭС"; из числа бывших военнослужащих, ставших инвалидами вследствие ранения, контузии, увечья или заболевания, полученных при выполнении интернационального долга; инвалидам I и II групп по зрению и глухонемым выплачивается к установленной стипендии надбавка в размере 50 процентов.

7. Студентам высших и учащимся средних специальных учебных заведений, находящимся в академическом отпуске по медицинским показаниям, выплачивать 50 процентов установленных размеров стипендий в месяц на период академического отпуска за счет средств учебных заведений.

8. Дифференцированные размеры учебных стипендий студентам высших и учащимся средних специальных учебных заведений устанавливаются в соответствии с Инструкцией о порядке назначения и выплаты стипендии студентам высших учебных заведений и Инструкцией о порядке назначения и выплаты стипендий учащимся средних специальных учебных заведений, утвержденными Министерством образования и науки по согласованию с Министерством труда и Министерством финансов.

9. Студентам (учащимся) учебная стипендия назначается при среднем балле успеваемости студентов вузов не ниже 3,6 — для всех гуманитарных, педагогических и экономических специальностей; не ниже 3,4 — для естественно-научных, технических, медицинских, сельскохозяйственных, военных специальностей, а также для учащихся средних специальных учебных заведений.

10. Руководителям высших и средних специальных учебных-заведений разрешается назначать социальную стипендию студентам (учащимся), утратившим право на получение учебной стипендии по результатам экзаменационной сессии, находящимся в тяжелом материальном положении. Указанная стипендия назначается не более 2-х раз за весь период обучения по представлению деканов факультетов (заместителей директоров по учебной работе) по согласованию с профсоюзными, студенческими (ученическими) организациями в пределах планового стипендиального фонда.

11. Признать утратившими силу:

абзацы второй — одиннадцатый пункта 1, пункты 2—6, пункт 14 в части, касающейся студентов высших и учащихся средних специальных учебных заведений, постановления Министерства труда и Министерства финансов Республики Беларусь от 4 ноября 1994г. N 109/1056 "О размерах государственных стипендий учащейся молодежи" (Рег. N 607/12).

О внесении дополнений и изменений в постановление Госкомтруда, Минфина и Госкомстата Республики Беларусь от 29 июля 1994 г. N 87 "О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта за указанный стаж" (регистрационный N 531/12 от 26.08.1994 г.)

Постановление N 105 от 29 декабря 1995 г.
Министерства труда Республики Беларусь,
Министерства финансов Республики Беларусь,
Министерства статистики и анализа Республики Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 4.01.96 г., рег. N 1229/12

В целях совершенствования условий оплаты труда Министерство труда Республики Беларусь, Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство статистики и анализа Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮТ:**

Внести в постановление Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения, Министерства финансов Республики Беларусь, Государственного комитета Республики Беларусь по статистике и анализу от 29 июля 1994 г. N 87 "О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта за указанный стаж" следующие дополнения и изменения:

1. В приложении N 1 "Перечень должностей основных категорий специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта":

1.1. Раздел 1. Отрасль "Здравоохранение" дополнить пунктом 3 "Другие специалисты" следующего содержания:

Педагогические работники, поименованные в подпункте а) пункта 1 раздела III Отрасль "Образование".

Библиотекари Домов ребенка и санаториев для детей

Врачебный и средний медицинский персонал системы общества спасания на водах.

1.2. Раздел II Отрасль "Социальное обеспечение" дополнить должностями:

Заместители руководителей учреждений социальной защиты, имеющие среднее специальное медицинское образование.

1.3. Раздел V. Отрасль "Культура и искусство":

1.3.1. пункт 1 после слов "Главные библиотекари, библиотекари" дополнить словами "(независимо от ведомственной подчиненности)",

1.3.2. дополнить пунктом 4 "Театры, концертные организации, цирки, музыкальные коллективы" следующего содержания:

Художественные руководители

Генеральные директора, директора, их заместители по основной деятельности (принимающие участие в творческом процессе)

Директора творческих коллективов, директора-распорядители, начальники основных отделов, цехов, служб, участков

Главные: режиссеры, балетмейстеры, дирижеры, хормейстеры, художники

Режиссеры, режиссеры-постановщики

Балетмейстеры, балетмейстеры-постановщики

Дирижеры

Художники всех специальностей (специалисты)

Хормейстеры

Руководители литературно-драматургической части

Заведующие: художественно-постановочной частью, музыкальной частью, труппой, художественно-режиссерской частью

Помощники художественного руководителя, главных: режиссера, балетмейстера, дирижера, хормейстера, художника, режиссера

Концертмейстеры: по классу вокала, по классу балета

Аккомпаниаторы-концертмейстеры

Звукорежиссеры

Репетиторы: по вокалу, по балету, по технике речи

Суфлеры

Звукооператоры

Редакторы всех категорий (музыкальный, литературный, по рекламно-печатным изданиям)

Артисты всех жанров и категорий.

1.3.3. дополнить пунктом 5. "Зоопарки" следующего содержания:

Заведующие (директора), их заместители по основной деятельности

Руководители кружков

Руководители: студий, любительских объединений, клубов по интересам, секций

Заведующие (начальники) отделами (секторами) по основной деятельности, филиалами

Методисты

Ведущие научные сотрудники

Старшие научные сотрудники

Научные сотрудники

Младшие научные сотрудники

Ветеринарный врач

Зоотехник

Ветеринарный фельдшер

1.3.4. дополнить пунктом 6 "Парки культуры и отдыха" следующего содержания:

Директора (заведующие), их заместители по основной деятельности

Художественные руководители

Руководители кружков

Руководители: студий, самодеятельных коллективов, любительских объединений, клубов по интересам, секций

Культорганизаторы

Аккомпаниаторы

Заведующие (начальники) отделами (секторами) по основной деятельности, филиалами

Методисты

Главные: режиссеры, дирижеры, хормейстеры, балетмейстеры

Режиссеры

Дирижеры

Хормейстеры

Балетмейстеры

Редакторы

1.4. Раздел VI. Отрасль "Физическая культура и спорт"

Пункт 2 после слов "училища Олимпийского резерва" дополнить словами "национальный центр Олимпийской подготовки по теннису и настольному теннису".

1.5. Дополнить разделом VII. "Киновидеопроизводство и киновидеопрокат" следующего содержания:

а) Художественно-производственный персонал киновидеопроизводства

Артисты кино

Кинорежиссеры

Кинооператоры

Монтажеры

Ассистенты: кинорежиссера, кинооператора

Помощники: кинорежиссера, кинооператора

Художники-постановщики: по декорациям, по костюмам, мультипликационным фильмам

Художники: по комбинированным съемкам, гримеры, мультипликаторы, кукловоды, оформители игровых кукол

Художники других специальностей, скульптор

Звукооператоры

Звукооформители

Музыкальные оформители

Директора съемочных групп

Заместители директоров съемочных групп

Редакторы.

б) Руководители и специалисты киновидеостудий, творческих объединений:

Генеральные директора, директора, их заместители по основной деятельности (принимающие участие в творческом процессе)

Директора театра-студии киноактера, актерской студии, начальники актерского отдела

Главные музыкальные редакторы

Художественные руководители

Редакторы киножурналов.

в) Руководители и специалисты предприятий и организаций киновидеопроката:

Директора объединений, предприятий, видеоцентров, дирекций киносети, филиалов, кинотеатров, их заместителей по основной деятельности.

Начальники основных отделов, участков и их заместители, заведующие видеотеками, видеозалами, видеосалонами, фильмобазами

Редакторы

Методисты

Художники (специалисты)

Реставраторы.

1.6. Дополнить разделом VIII. "Редакции газет и журналов" следующего содержания:

Главные редакторы (редакторы)

Заместители главного редактора (редакторы)

Ответственные секретари

Редакторы отдела — члены редколлегии

Обозреватели редакции

Редакторы отдела

Заведующие отделами по основным направлениям деятельности

Собственные корреспонденты

Обозреватели

Специальные корреспонденты

Специалисты редакционного персонала

Технические редакторы

Корректоры (специалисты)

1.7. Дополнить разделом IX "Радио и телевидение" следующего содержания:

а) Художественно-производственный персонал радио и телевидения

Художественные руководители

Режиссеры телевидения, радиовещания

Кинорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукооператоры

Телеоператоры

Кинооператоры

Кинооператоры комбинированных съемок

Монтажеры

Художники: постановщик, по комбинированным съемкам, гример, мультипликатор, кукловод, оформитель игровых кукол, по костюмам, декоратор, программист художественной графики, по свету

Звукооформители

Музыкальные оформители

Главные (генеральные) директора, директора программ и их заместители

Директора съемочных групп и их заместители

Главные редакторы и их заместители

Редакторы-консультанты

Редакторы-стилисты

Редакторы-референты

Редакторы

Старшие: редактор

Младшие редакторы

Корректоры (специалисты)

Заведующие: отделом (сектором, бюро) и их заместители

Ответственные: секретарь, выпускающий

Специальные корреспонденты, корреспонденты, собственные корреспонденты, фотокорреспонденты, переводчики, сурдопереводчики, ведущие программ, комментаторы, дикторы

б) Музыкальные коллективы радио и телевидения

Директора музыкальных коллективов и их заместителей

Художественные руководители и их помощники

Репетиторы

Главные балетмейстеры

Главные: дирижер, хормейстер и их ассистенты

Дирижеры, балетмейстер, балетмейстеры-постановщики

Концертмейстеры, аккомпаниаторы-концертмейстеры

Артисты хора, симфонического оркестра

Артисты-вокалисты (исполнители народных песен), артисты ансамблей, артисты балета, артисты разговорного жанра, солисты-вокалисты

Художники по декорациям и костюмам

Художники-гримеры.

1.8. Считать утратившим силу в постановлении Минтруда, Минфина и Госкомстата Республики Беларусь от 19 декабря 1994 г. N 118 пункт 1.1.2.

Министр труда Республики Беларусь А.В.СОСНОВ

Заместитель министра финансов Республики Беларусь А.И.СВЕРЖ

Министр статистики и анализа Республики Беларусь В.Н.НИЧИПОРОВИЧ

СОГЛАСОВАНО
Заместитель министра экономики Республики Беларусь В.А.НАЙДУНОВ

Об утверждении Правил пользования средствами измерений в сфере торговой деятельности

Приказ Министерства торговли Республики Беларусь, председателя Комитета по стандартизации, метрологии и сертификации от 7 декабря 1995г.

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 9.01.96г., рег. N 1235/12

В целях обеспечения единства и достоверности измерений, приведения нормативных актов в соответствие с действующим законодательством в Республике Беларусь **ПРИКАЗЫВАЕМ:**

1. Утвердить и ввести в действие с 1 марта 1996 года "Правила пользования средствами измерений в сфере торговой деятельности" (прилагаются).

2. Органам управления торговли, министерствам и другим органам управления, имеющим торговую сеть,довести указанные Правила пользования средствами измерений до всех субъектов хозяйствования, осуществляющих торговую деятельность, организовать изучение и обеспечить выполнение.

3. Считать утратившими силу Правила о порядке пользования измерительными приборами в предприятиях торговли и общественного питания, утвержденные приказом Минторга СССР и Государственного комитета стандартов СМ СССР от 9 октября 1975г. N 183/274.

Министр торговли П.А.КОЗЛОВ

Председатель Белстандарта В.Н.КОРЕШКОВ

Правила пользования средствами измерений в сфере торговой деятельности

1. Общие положения

1.1. Настоящие Правила распространяются на все субъекты хозяйствования независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности, осуществляющие оптовую и розничную торговлю, торгово-производственную деятельность с использованием средств измерений.

1.2. Все средства измерений, в том числе весоизмерительные приборы, используемые на предприятиях, указанных в пункте 1.1. настоящих Правил, должны иметь хорошо видимое поверительное клеймо или свидетельство органов Комитета по стандартизации, метрологии и сертификации (Белстандарт) о поверке, срок действия которого не истек, быть исправными, чистыми, правильно установленными, применяться по назначению и обеспечивать единство и достоверность измерений.

Все приборы должны иметь заводской (инвентарный) номер, быть закреплены за определенным работником (продавцом, буфетчиком, поваром, фасовщиком, кладовщиком и т.д.), который должен знать правила работы на них и сроки представления приборов на государственную поверку и клеймение. Движение весоизмерительных приборов по типам (приход, списание и сдача в соответствующие службы в связи с непригодностью, остаток) и присвоение инвентарных номеров ведется бухгалтерией и при проведении инвентаризаций устанавливается фактическое их наличие.

При обнаружении неисправностей в используемых средствах измерений работник обязан немедленно известить руководителя предприятия или ответственное лицо, осуществляющее ведомственный контроль за средствами измерений. Впредь до устранения неисправностей в этих средствах измерений пользоваться ими запрещается.

1.3. При каждых весах, взвешивание на которых производится с помощью гирь, должен иметься соответствующий их комплект.

1.4. Работники торговли при применении настоящих Правил должны также соблюдать "Положение о метрологическом контроле за состоянием средств измерений и соблюдением метрологических правил в сфере торговой деятельности", согласованное с Комитетом по стандартизации, метрологии и сертификации и утвержденное приказом Министерства торговли Республики Беларусь от 7 декабря 1995г. N 75.

Регистрацию поверки средств измерений органами Белстандарта (государственная поверка) следует вести на каждом субъекте хозяйствования и у физических лиц, занимающихся торговлей и торгово-производственной деятельностью на все средства измерений в специальном журнале по форме, приведенной в приложении 2 к "Положению о ведомственном контроле за средствами измерений в сфере торговой деятельности".

На средства измерений отраслевого специального назначения, не подлежащих государственной поверке, должен быть также заведен журнал для регистрации поверки органами ведомственного контроля.

1.5. Назначение лица, ответственного за состояние и применение средств измерений, не освобождает руководителя предприятия от ответственности за состояние измерительного хозяйства. Руководители субъектов хозяйствования и физические лица обязаны обеспечивать:

разработку и проведение организационно-технических мероприятий по внедрению современной измерительной техники;

контроль за содержанием в исправном состоянии средств измерений и правильным их применением.

2. Установка измерительных приборов

2.1. Весы и другие измерительные приборы должны устанавливаться на рабочих местах продавцов, буфетчиков таким образом, чтобы покупатели могли видеть весь процесс взвешивания и отпуска товаров. Запрещается устанавливать весы под углом к фасаду прилавка, загромождать их товарами, занавесками, инвентарем и т.п.

Весы устанавливаются на прочном, устойчивом горизонтальном основании, не подверженном различного рода сотрясениям и вибрации.

2.2. Весы настольные циферблатные и электронные устанавливаются по имеющемуся у них уровню путем вращения установочных (винтовых) ножек. Воздушный пузырек должен находиться в середине окружности уровня, весы опираться на все четыре ножки, а обе стрелки ненагруженных весов находиться в нулевом положении. Положение ножек фиксируется контргайками. Запрещается подгонять к нулю указательные стрелки весов путем отклонения их от установленного в соответствии со встроенным уровнем горизонтального положения (вращением ножек, подкладыванием под них подкладок и т.п.).

2.3. Электронные весы устанавливаются в закрытом отапливаемом помещении с температурой окружающей среды от +10 до + 35 градусов С при относительной влажности от 30 до 80 процентов в местах, где имеется возможность подключения к электросети и шине заземления. На грузоприемную площадку электронных весов не должны попадать прямые воздушные потоки от вентилятора.

2.4. Весы настольные обыкновенные устанавливаются так, чтобы станина имела прочное, устойчивое положение без каких-либо прокладок. Ненагруженные настольные весы должны находиться в равновесии, что определяется по указателям, устанавливающимся на одном уровне — один против другого. Горизонтальность установки весов определяется путем поворота весов на месте установки на 180 градусов (чтобы левая сторона стала на место правой). Если равновесие ненагруженных весов при этом сохраняется, то, следовательно, весы установлены горизонтально.

2.5. Весы товарные (неравноплечие) с гиредержателем и шкальные устанавливаются по отвесу, укрепленному на их колонке; платформа весов при этом должна опираться на подплатформенные рычаги всеми четырьмя углами.

Для сохранения устойчивости весов товарных, имеющих колеса, под раму весов подводятся бруски с выдолбленными в них углублениями для колес; вместо отдельных брусков можно использовать раму.

Правильность установки товарных циферблатных весов определяется по имеющемуся у них уровню.

2.6. Весы лабораторные равноплечие 2, 3 и 4 классов устанавливают по имеющемуся у них отвесу или уровню.

2.7. Установка или монтаж, а также подготовка к работе торговых автоматов, дозаторов, изотермических емкостей, автосатураторов и других приборов для взвешивания, дозирования и продажи товаров должны производиться в соответствии с требованиями заводской документации на эти изделия, которая входит в комплект поставки. При этом особое внимание необходимо уделять соблюдению правил техники безопасности.

3. Пользование средствами измерений

3.1. Перед использованием средств измерений необходимо убедиться в их исправности.

Весы должны сохранять равновесие в ненагруженном состоянии в течение всего времени работы на них, и за этим должны строго следить работники (продавцы, буфетчики, фасовщики и др.), которые пользуются этими весами.

Если в весах состояние равновесия нарушено и его нельзя восстановить на месте, весы должны быть немедленно изъяты из употребления для исправления имеющихся неполадок. Эти исправления с соблюдением требований заводской документации могут быть выполнены в самом предприятии или в ремонтной мастерской.

Равновесие весов может быть восстановлено путем:

очистки чашек и крестовин от загрязнения — в весах настольных обыкновенных, не имеющих тарировочной камеры (полости);

регулирования веса тарировочного груза, помещенного в тарировочной камере, находящейся под площадками весов, — в весах настольных, закрытых и обыкновенных, изготовленных с тарировочной камерой;

регулирование веса тарировочного груза, находящегося под гиревой площадкой, при несовпадении стрелок с нулевым штрихом шкалы (после установки их по уровню) — в весах настольных циферблатных;

регулирование тарировочного приспособления, имеющегося на коромысле весов и тарировочного груза в камере гиредержателя — в товарных весах;

регулирование тарировочных приспособлений, имеющихся на коромысле, — в весах лабораторных 2, 3 и 4 классов.

3.2. В правильно отрегулированных настольных циферблатных весах стрелка при взвешивании должна сделать три-четыре колебания (в одну и другую стороны). Регулирование числа колебаний стрелки производится путем поворачивания в нужную сторону стакана успокоителя (демпфера), находящегося под тарной чашкой весов. При этом необходимо следить, чтобы успокоитель колебания был заполнен до нужной отметки соответствующей жидкостью, указанной заводом-изготовителем в технической докуметации на весы. Показания циферблатных и электронных весов при равновесии должны быть нулевые.

3.3. Перед взвешиванием на весах лотковых циферблатных следует убедиться в том, что весы установлены по уровню и при открытом арретире проверить правильность работы циферблатного указателя (стрелки должны находиться на нулевой отметке шкалы), затем закрыть арретир.

Взвешиваемый груз размещают на лотке, затем открывают арретир, после успокоения стрелок производят отсчет взвешиваемого груза. С помощью опрокидывателя взвешенный груз удаляют с лотка или снимают его вместе с лотком. Не следует оставлять весы под нагрузкой длительное время, а также взвешивать на весах груз при незакрепленных тарорегулирующих грузах.

3.4. В электронных торговых весах с помощью механизма ввода должно быть установлено значение цены за 1 кг взвешенного груза. В весах с чекопечатающим механизмом следует заправить чековую (для отрезного документа) и контрольную ленты. После прогрева весов (в течение 10—15 минут) приступают к взвешиванию.

При отпуске товара в упаковке или таре помещают упаковку или тару на грузоприемную площадку весов и нажимают кнопку тарокомпенсатора. При этом на цифровом табло веса появляются нули (допускаются показания 0,0001 или 9,999 кг). Упаковку или тару снимают с весов, кладут в нее выбранный покупателем товар и помещают его вместе с упаковкой или тарой на грузоприемную площадку.

Табло веса показывает величину чистого веса взвешенной порции товара, а табло стоимости — его стоимость.

Показания табло веса вновь устанавливаются на нуль путем нажатия кнопки тарокомпенсатора.

3.5. Перед взвешиванием на весах товарных неравноплечих необходимо убедиться, что весы установлены по отвесу и сохраняют равновесие коромыслового указателя при открытом арретире.

Взвешивание производят при открытом арретире перемещением основной и дополнительных гирь до совмещения подвижного указателя с неподвижным, то есть до равновесия коромыслового указателя, затем закрывают арретир. Отсчет показаний производят по основной и дополнительной шкале весов.

Груз укладывают на платформу весов и снимают с нее при закрытом арретире.

Не допускается взвешивание грузов с незакрепленным противовесом и тарорегулирующими грузами, а также с закрытыми замками.

3.6. В торговых залах магазинов в соответствии с нормами технического оснащения устанавливаются на доступном для покупателей месте контрольные весы, а в торговых залах магазинов, торгующих тканями — контрольные метры. Покупателю предоставляется право проверить правильность веса и меры отпущенных ему товаров как самостоятельно, так и с помощью работников предприятий торговли и общественного питания.

3.7. При взвешивании товаров должен соблюдаться предел взвешивания в соответствии с требованиями ГОСТа 23676-79 "Весы для статического взвешивания. Пределы взвешиваний. Метрологические параметры".

Масса взвешенных товаров должна находиться в границах от наибольшего до наименьшего пределов взвешивания используемых, указанных на циферблате или коромысле весов.

Запрещается взвешивать на весах грузы ниже следующих пределов (норм):

на весах настольных с наибольшим пределом взвешивания 2, 5, 10 и 20 кг — соответственно 20, 40, 100 и 200 граммов:

на всех лотковых циферблатах с наибольшим пределом взвешивания 10 кг — 500 граммов;

на весах электронных торговых с наибольшим пределом взвешивания 3 кг — 40 граммов;

на весах передвижных, врезных и стационарных — ниже 5 процентов наибольшего предела взвешивания;

на новых модификациях весоизмерительных средств, не указанных в Правилах, в соответствии с инструкцией по эксплуатации прилагаемой изготовителем.

3.8. Запрещается производить взвешивание, устанавливая гири одновременно на обеих чашках весов, и определять вес путем вычитания. При взвешивании на весах необходимо пользоваться возможно меньшим количеством гирь.

Взвешивание на настольных циферблатных весах товаров, вес которых не превышает значения шкалы циферблата, должно производиться непосредственно по показаниям стрелки на циферблате, без применения гирь.

Взвешивание товаров, вес которых превышает значение шкалы циферблата, производить: на весах с наибольшим пределом взвешивания 10 кг — с помощью гирь 1 кг, 2 кг и 5 кг, а на весах с пределом взвешивания 2 кг — с помощью гирь 200 г, 500 г и 1 кг. Замена крупных гирь равнозначным набором мелких не допускается.

После взвешивания товаров запрещается оставлять гири на площадке (лотке, тарелке, платформе) весов.

3.9. При взвешивании следует обязательно пользоваться тем видом гирь, который присвоен данному типу весов: при пользовании циферблатными и обыкновенными настольными весами надлежит применять гири общего назначения 6 класса, при пользовании товарными (неравноплечими) весами — условные гири.

3.10. Взвешиваемый груз и гири следует размещать на площадке (лотке, чашке, платформе) весов по возможности равномерно, избегая толчков и ударов.

Для укладки на платформу товарных неравнополочных весов тяжелых грузов (тюков, бочек и т.п.) следует применять наклонные мостики (трапы), устанавливая их верхним краем в уровень с платформой весов.

3.11. В целях правильного взвешивания на весах циферблатных, настольных и товарных вес товара следует фиксировать после установления равновесия весов (после трех-четырех колебаний стрелки (коромысла) весов в одну и другую сторону (вверх-вниз).

3.12. При взвешивании товаров, которые могут отпускаться только в таре покупателя, необходимо предварительно взвесить эту тару, назвать ее вес покупателю и дать ему возможность увидеть показания веса пустой тары.

Запрещается использование в торговле на весах циферблатных съемных чашек, масса которых не введена в тару весов.

3.13. При взвешивании товаров на гирную и грузоприемную чашки весов должна помещаться бумага одинакового формата, при этом стрелка весов должна быть на нуле.

После каждого взвешивания гири и бумагу надлежит снимать с площадки весов и помещать их на определенном месте у весов. После снятия бумаги стрелка весов также должна оставаться на нуле.

Не допускается упаковка, нарезка или вскрытие грузов на площадке (лотке, чашке или платформе весов).

3.14. Весами лабораторными равноплечими 2, 3 и 4 классов и гирями к ним надлежит пользоваться с особой аккуратностью и с соблюдением следующих условий:

весы должны предохраняться от сотрясений, движений воздуха, неравномерного нагрева и других воздействий, влияющих на точность взвешивания;

перед каждым взвешиванием необходимо убедиться в равновесии ненагруженных весов и, если потребуется, восстановить нарушенное равновесие при помощи имеющихся на коромысле тарировочных грузиков;

нагружать и разгружать весы следует при закрытом арретире; на весах, имеющих витрину, следует производить взвешивание при раскрытых дверцах витрины.

3.15. Золото, платину, серебро, металлы платиновой группы и их сплавы (в слитках, ленте, проволоке, изделиях, монете, порошках и солях, а также лом изделий), драгоценные камни разрешается взвешивать на весах лабораторных 3 класса с помощью гирь общего назначения 3 класса.

3.16. Отмеривание жидкостей вручную должно производиться:

молока и керосина при отпуске в тару покупателя — металлическими кружками вместимостью 250, 500 и 1000 мл при наполнении жидкостью в уровень с краями;

водки, водочных изделий, коньяка, виноградных, плодово-ягодных и шампанских вин — мензурками или стеклянными цилиндрами с круговой чертой, имеющими обозначенную емкость и клеймо государственной поверки. Мензурки или мерные цилиндры наполняются до отметки, указывающей соответствующий объем;

пива, кваса; морса, соков и др. — стеклянными кружками и стаканами, имеющими обозначенную емкость. Эти жидкости должны наливаться в меру с таким расчетом, чтобы после оседания пены уровень жидкости находился против мерной риски.

Каждая мера в момент ее наполнения должна находиться в вертикальном положении.

3.17. Отпуск продуктов, розничная цена на которые установлена за единицу веса (сметана, мед, растительное масло и т.д.), должен производиться только по весу. Отпуск этих продуктов по объему, без взвешивания, не допускается.

3.18. Отмеривание шерстяных тканей и ватина при отпуске покупателю производится путем наложения метра брускового деревянного на ткань, лежащую на прилавке (столе) в свободном состоянии без складок.

Этим же методом отмериваются трикотажные полотна, тяжелые и объемные хлопчатобумажные, льняные и шелковые ткани (мебельные, декоративные, махровые, ворсовые, костюмно-одежные и другие им подобные).

Тонкие и легкие хлопчатобумажные, льняные и шелковые ткани отмериваются метром брусковым деревянным путем отбрасывания ткани на прилавок ("в откидку") при свободном без натяжения приложения ткани к метру.

3.19. Перед отпуском жидкостей через дозаторы, изотермические емкости, автоматы и другие приборы необходимо ежедневно проверять:

наличие жидкости в резервуаре и чистоту его фильтров;

сохранность пломб мерных емкостей;

точность дозы жидкости (определяется в соответствии с требованиями технической документации заводов-изготовителей).

При пользовании вышеуказанными приборами необходимо строго соблюдать требования заводской документации на эти изделия (заводская документация поставляется в комплекте с изделиями).

3.20. При пользовании средствами измерений запрещается:

использование электронных весов, технические возможности которых не позволяют осуществлять полный набор цены весового товара, если это не разрешено полномочным на то органом управления торговли;

подкладывать под ножки циферблатных настольных весов какие-либо предметы (картон, щепки и т.п.);

производить взвешивание на весах, не защищенных от действия ветра, дождя, снега;

привязывать гири к весам или столу, а также связывать их между собой;

применять гири для других целей, кроме взвешивания;

применять гири общего назначения при взвешивании на товарных неравноплечных весах и условные гири при взвешивании на настольных циферблатных и обыкновенных весах;

пользоваться для отмеривания жидкостей грязными и деформированными (имеющими вмятины и т.п.) мерами вместимости;

пользоваться средствами измерений по истечении срока действия поверки;

пользоваться складными и мягкими метрами или нанесенными на прилавок отметками (делениями).

3.21. В торговом помещении, где производится взвешивание, отпуск или прием товаров, запрещается хранить измерительные приборы неисправные и не удовлетворяющие требованиям настоящих Правил и инструкций Белстандарта.

Неисправные средства измерений (с истекшим сроком действия поверки, без клейма, не обеспечивающие единство и достоверность измерений и т.п.) могут кратковременно находиться в подсобном помещении в упакованном или разобранном состоянии.

4. Уход за средствами измерений

4.1. Весы, гири, меры длины и объема должны содержаться в порядке и чистоте. Попавшую на них пыль или грязь удаляют при помощи мягкой ткани, чистой сухой щетки или кисточки.

Весы, гири и другие измерительные приборы должны предохраняться от коррозии (гири по мере надобности протирают жидким машинным маслом и затем вытирают насухо).

При появлении коррозии ее следует удалять мягкой тканью, смоченной в бензине и протирать сухой тканью. При значительной коррозии гири и другие измерительные приборы необходимо направлять в ремонт.

Площадки, чашки, лотки и платформы весов, на которых взвешиваются продовольственные товары, необходимо ежедневно промывать горячей водой с мылом и пищевой содой, затем промывать чистой горячей водой и протирать сухой тканью.

Для ухода за весоизмерительными приборами следует применять моющие средства, разрешенные Министерством здравоохранения Республики Беларусь.

4.2. Гири общего назначения нужно держать в определенном месте в футляре или ящике, а условные — на скобе товарных неравноплечих весов.

4.3. Меры длины следует предохранять от загрязнения и коррозии.

4.4. Металлические меры для жидкостей следует предохранять от вмятин.

Особое внимание, в соответствии с Санитарными правилами, должно уделяться содержанию в чистоте мер, применяемых для отмеривания жидких пищевых продуктов.

4.5. Перемещать передвижные товарные (неравнополочные) весы необходимо при закрытых изолирах и арретирах, за ручки, сохраняя их в горизонтальном положении. Весы, имеющие колеса, разрешается перекатывать только по ровному полу, асфальту и т.п. Во всех других случаях их следует переносить.

4.6. Особо тщательный уход требуется за весами лабораторными равнополочными 2, 3 и 4 классов и гирями к ним. Весы должны содержаться в полной чистоте, причем для удаления пыли с коромысла может применяться мягкая кисточка, а для очистки чашек — мягкая чистая ткань. Гири должны очищаться мягкой щеткой или замшей и храниться в соответствующих гнездах закрытого футляра. Брать гири непосредственно руками запрещается, необходимо пользоваться пинцетом, замшей или чистой тканью.

4.7. Перенос весов (любой конструкции), их установка, уход и обслуживание должны осуществляться в строгом соответствии с требованиями технической документации заводов-изготовителей.

5. Контроль и ответственность за выполнение настоящих правил

5.1. Контроль за выполнением настоящих Правил осуществляют органы Белстандарта и другие органы государственного контроля и управления в соответствии с их полномочиями, министерства и ведомства, имеющие торговую сеть, службы торговых организаций и предприятий.

5.2. Лица, допустившие нарушение метрологических правил по средствам измерений (СТБ, инструкций и других нормативных документов Белстандарта), а также настоящих Правил, привлекаются к ответственности, предусмотренной действующим в Республике Беларусь законодательством.

ПРИМЕЧАНИЕ: *иные средства измерений, не указанные в Правилах, используют в соответствии с инструкцией по эксплуатации, прилагаемой изготовителем, и подлежат поверке в соответствии с СТБ 8003-93.*

Об утверждении Положения о министре по делам Содружества Независимых Государств и его аппарате

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 8 от 3 января 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Утвердить прилагаемое Положение о министре по делам Содружества Независимых Государств и его аппарате.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ

о министре по делам Содружества Независимых Государств и его аппарате

1. Министр по делам Содружества Независимых Государств назначается на должность и освобождается от должности Президентом Республики Беларусь, в своей деятельности подчинен и подотчетен Кабинету Министров Республики Беларусь.

2. Министр по делам Содружества Независимых Государств в своей деятельности руководствуется Конституцией Республики Беларусь, актами законодательства Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Основными задачами министра по делам Независимых Государств и его аппарата являются:

координация деятельности министерств и других центральных органов управления по обеспечению экономических и политических интересов Республики Беларусь в Содружестве Независимых Государств;

организация переговоров и подготовки двусторонних и многосторонних договоров с государствами — участниками Содружества Независимых Государств по экономическим и социальным вопросам;

содействие внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов Республики Беларусь с соответствующими субъектами государств — участников Содружества Независимых Государств;

общий контроль за исполнением достигнутых с государствами — участниками Содружества Независимых Государств договоренностей и реализацией обязательств по договорам Республики Беларусь с этими государствами.

4. На министра по делам Содружества Независимых Государств в соответствии с основными его задачами возлагается:

4.1. организация подготовки министерствами и другими центральными органами управления международных договоров Республики Беларусь в рамках Содружества Независимых Государств и решений по вопросам, выносимым на рассмотрение Совета глав государств и Совета глав правительств гоударств — участников Содружества Независимых Государств;

4.2. изучение возможностей развития взаимовыгодных связей и оказание содействия министерствам и другим центральным органам управления, облисполкомам и Минскому горисполкому, предприятиям, учреждениям, организациям республики в заключении и исполнении договоров с соответствующими структурами государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.3. организация совместно с министерствами и другими центральными органами управления работы по совершенствованию сотрудничества с государствами — участниками Содружества Независимых Государств, а также механизма реализации заключенных в рамках Содружества Независимых Государств договоров;

4.4. подготовка и представление Президенту Республики Беларусь, правительству республики информации экономического, общественно-политического и социального характера в рамках реализации договоров государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.5. содействие министерствам и другим заинтересованным центральным органам управления в проведении экспертизы проектов международных договоров Республики Беларусь с государствами — участниками Содружества Независимых Государств;

4.6. сотрудничество с соответствующими структурами государств — участников Содружества Независимых Государств и взаимодействие с постоянными представителями Республики Беларусь в этих государствах;

4.7. участие в работе по составлению краткосрочных и долгосрочных прогнозов экономического и социального развития Республики Беларусь, ее платежного баланса;

4.8. дача заключений по договорам межведомственного характера, заключаемым министерствами и другими центральными органами управления Республики Беларусь с соответствующими органами государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.9. внесение в установленном порядке в Кабинет Министров Республики Беларусь предложений по осуществлению и развитию двусторонних и многосторонних связей;

4.10. анализ практики работы Исполнительного секретариата Содружества Независимых Государств, Межгосударственного экономического комитета и других органов, созданных в рамках Содружества Независимых Государств;

4.11. проведение взаимных консультаций с соответствующими центральными органами управления государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.12. анализ сообщений средств массовой информации, отражающих работу правительства Республики Беларусь по вопросам сотрудничества с государствами — участниками Содружества Независимых Государств;

4.13. обеспечение совместно с Исполнительным секретариатом Содружества Независимых Государств, соответствующими подразделениями Администрации Президента Республики Беларусь и Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь проведения в г.Минске заседаний Совета глав государств и Совета глав правительств.

5. Министр по делам Содружества Независимых Государств имеет право:

5.1. требовать и получать от министерств и других центральных органов управления, предприятий, объединений, учреждений и организаций информацию:

о ходе выполнения международных договоров Республики Беларусь, заключенных между государствами — участниками Содружества Независимых Государств;

связанную с подготовкой проектов договоров Республики Беларусь с государствами — участниками Содружества Независимых Государств;

о причинах неисполнения международных договоров Республики Беларусь в рамках Содружества Независимых Государств с необходимыми обоснованиями для денонсации этих договоров;

5.2. привлекать представителей министерств и других центральных органов управления к подготовке проектов международных договоров Республики Беларусь в рамках Содружества Независимых Государств;

5.3. вести переговоры в пределах своей компетенции с представителями заинтересованных структур государств — участников Содружества Независимых Государств.

6. Указания министра по делам Содружества Независимых Государств, данные в пределах его компетенции, обязательны для исполнения министерствами и другими центральными органами управления.

7. Министр по делам Содружества Независимых Государств несет персональную ответственность за выполнение возложенных на него задач и функций, вносит в установленном порядке на рассмотрение Кабинета Министров Республики Беларусь проекты международных договоров и актов законодательства по вопросам, входящим в его компетенцию.

8. Министр по делам Содружества Независимых Государств имеет заместителя, назначаемого на должность и освобождаемого от должности Кабинетом Министров Республики Беларусь по согласованию с Президентом Республики Беларусь.

Во время отсутствия министра по делам Содружества Независимых Государств его функции выполняет заместитель министра.

9. Для реализации основных задач и выполнения функций министра по делам Сожружества Независимых Государств в установленном порядке создается аппарат министра.

В своей деятельности аппарат министра по делам Содружества Независимых Государств руководствуется Конституцией Республики Беларусь, законом Республики Беларусь "О Кабинете Министров Республики Беларусь", Регламентом Кабинета Министров Республики Беларусь, другими актами законодательства Республики Беларусь, указаниями министра по делам Содружества Независимых Государств и его заместителя, а также настоящим Положением.

10. Структура и штаты аппарата министра по делам Содружества Независимых Государств, условия оплаты труда, материально-бытового и медицинского обеспечения его работников определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

11. Министр по делам Содружества Независимых Государств:

издает приказы и распоряжения, обязательные для исполнения аппаратом министра;

представляет премьер-министру Республики Беларусь для назначения работников аппарата министра, руководит работой этого аппарата;

утверждает положения о структурных подразделениях аппарата министра.

12. Работники аппарата министра по делам Содружества Независимых Государств назначаются на должность и освобождаются от должности в порядке, установленном для работников Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь.

13. Права и обязанности руководителей структурных подразделений аппарата министра по делам Содружества Независимых Государств соответствуют правам и обязанностям руководителей структурных подразделений Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь.

Об утверждении Положения об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Министерства труда Республики Беларусь, Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь, Министерства финансов Республики Беларусь и Министерства статистики и анализа Республики Беларусь
N 100/29/56/25 от 8 декабря 1995г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 11.02.1996г., рег. N 1240/12

Во исполнение постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1995г. N 648 "О порядке финансирования жилищного строительства в 1996 году" Министерство труда, Министерство архитектуры и строительства, Министерство финансов, Министерство статистики и анализа Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮТ:**

Утвердить Положение об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений.

Министр труда Республики Беларусь А.В.СОСНОВ

Заместитель министра архитектуры и строительства Республики Беларусь А.Д.СИДОРЕНКО

Заместитель министра финансов Республики Беларусь Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Министр статистики и анализа Республики Беларусь В.Н.НИЧИПОРОВИЧ

ПОЛОЖЕНИЕ

об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений

Настоящее положение разработано в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1995 года N 648 "О порядке финансирования жилищного строительства в 1996 году".

Положение определяет порядок исчисления совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений.

1. Одноразовые безвозмездные субсидии предоставляются семьям, у которых совокупный доход на каждого члена семьи не превышает двухкратного минимального потребительского бюджета (МПБ), утвержденного на момент подачи заявления.

Семьям, у которых совокупный доход на каждого члена семьи превышает двухкратный МПБ, одноразовые безвозмездные субсидии не предоставляются.

2. Для получения одноразовых безвозмездных субсидий заявитель предоставляет сведения о совокупном доходе семьи и ее имущественном положении согласно приложению.

3. К членам семьи претендента на получение субсидии относятся супруг, их дети и родители. Другие родственники, нетрудоспособные иждивенцы, а в исключительных случаях и иные лица могут быть признаны членами семьи претендента, если они проживают совместно с претендентом и ведут с ним общее хозяйство.

4. Совокупный доход семьи складывается из доходов всех членов семьи (текущих доходов со всеми видами доплат и надбавок и доходов, имеющих нерегулярный характер).

4.1. Текущие доходы членов семьи включают:

трудовые доходы по основному месту работы и по совместительству, к которым относится:

заработная плата в денежной и натуральной формах, премии, другие вознаграждения и выплаты, связанные с выполнением трудовых обязанностей, работающих на предприятиях и в организациях, независимо от форм собственности, включая работу в иностранных фирмах, банках и их представительствах, а также на основе трудовых договоров в крестьянских фермерских хозяйствах и у частных предпринимателей;

суммы вознаграждений, получаемые адвокатами за работу в юридических консультациях;

доходы, получаемые от общественного хозяйства колхозов, кооперативов, крестьянских (фермерских) хозяйств;

доходы граждан, включая священнослужителей, работающих в религиозных организациях, на предприятиях, учрежденных религиозными организациями, а также в созданных ими благотворительных заведениях;

доходы от предпринимательской деятельности;

пенсии трудовые и социальные;

стипендии, выплачиваемые учащимся ПТУ, студентам, обучающимся с отрывом от производства в средних специальных и высших учебных заведениях (включая стипендии, выплачиваемые учащимся, предприятиями и организациями независимо от форм собственности, направившими их на обучение за счет собственных средств);

суммы полученных алиментов;

пособия по социальному страхованию (государственные пособия семьям, воспитывающим детей, пособия по временной нетрудоспособности, беременности и родам);

пособия по безработице.

4.2. Доходы членов семьи, имеющие нерегулярный характер, включают:

доходы от сдачи в аренду недвижимости и имущества;

дивиденды и проценты по депозитам, акциям и другим ценным бумагам;

доходы от продаж недвижимости, ценных бумаг, сельскохозяйственной продукции;

авторские вознаграждения в соответствии с законодательством об авторском праве;

дотации, компенсационные выплаты, пособия и другие виды помощи в денежной и натуральной формах за счет средств предприятий, организаций и местных органов власти;

прочие виды доходов.

4.3. Совокупный доход семьи исчисляется за вычетом подоходного налога и обязательных взносов в Фонд социальной защиты населения Республики Беларусь, удерживаемых из заработной платы граждан и из дохода предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица.

Не учитываются в совокупном доходе семьи следующие виды доходов:

ежемесячные пособия на каждого члена семьи, денежная компенсация в случае непредоставления путевки на оздоровление в размере ее средней стоимости, единовременные компенсации за ущерб здоровью, получаемые в соответствии с Законом Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС";

единовременные пособия на рождение ребенка, на погребение;

ссуды и кредиты банков или предприятий;

государственные безналичные жилищные субсидии;

суммы уплаченных алиментов.

5. При предоставлении семьям одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений учитывается имущественное положение семьи на дату подачи заявления в качестве залога для выдачи кредита.

5.1. В состав имущества включаются:

жилой дом, часть жилого дома или квартиры, принадлежащие на праве собственности, в которой проживает семья, а также жилые дома в других населенных пунктах;

дачи и садовые домики в коллективных садоводческих товариществах, также принадлежащие на праве собственности;

автомобили, самолеты, яхты, принадлежащие на праве собственности;

гаражи, хозяйственные и складские помещения, а также другие виды недвижимости.

6. Семьи, имеющие право на получение одноразовой безвозмездной субсидии на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений, предоставляют местному исполнительному комитету (руководителю предприятия, организации) сведения о доходах и имущественном положении согласно приложению.

7. Сведения о доходах семьи предоставляются заявителем за 12 месяцев, предшествующих месяцу подачи заявления. На их основании определяется среднемесячный среднедушевой доход семьи.

8. Сведения о совокупном доходе и имущественном положении семьи не подлежат разглашению.

ПРИЛОЖЕНИЕ

к Положению об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений

Фамилия, имя, отчество заявителя ______________________

Адрес местожительства ______________________

Состав семьи

Ф.И.О. (в соответствии со свидетельством о рождении)	Дата рождения	Место рождения	Документ, удостоверяющий личность	Отношение к заявителю

Доход семьи

Ф.И.О.	Источник дохода	Размер дохода, в руб.

Итого совокупный доход семьи за год, предшествующий месяцу подачи заявления ______________ руб.

Среднемесячный совокупный доход семьи (совокупный доход семьи, деленный на 12) ______________ руб.

Имущественное положение семьи

	Да	Нет
Дом или часть дома		
Квартира (приватизированная или купленная)		
Дача или садовый домик		
Гараж		
Автомобиль		
Самолет		
Яхта		

Настоящим подтверждаю, что вся предоставленная информация является полной и точной. Мне известно, что за предоставление ложных и сознательно искаженных сведений я несу ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Заявитель Ф.И.О.

Руководитель органа субсидирования Ф.И.О.

М. П. "___" __________ 19___ г.

"Эврика" для СНГ

Содействовать сохранению и развитию научного, технологического и образовательного пространства призвана новая еженедельная межгосударственная научно-популярная газета "Эврика". Соглашение о ее издании подписали представители научной общественности стран СНГ.

Русскоязычный вариант "Эврики" будет издаваться в России на базе одноименного приложения к "Новой ежедневной газете". Предполагается, что в странах СНГ со временем откроются корпункты.

Издатели не намерены отказываться от рекламы. Предполагается, что первый восьмиполосный номер газеты выйдет в свет 50-тысячным тиражом в начале следующего года.

Светлана ГОЛОВКИНА,
Наталья МЕШКОВА

Из запасников — в банкиры

Проблему трудоустройства можно попытаться решить, поступив на учебу в Белорусский центр переподготовки и трудоустройства военнослужащих запаса Министерства обороны Республики Беларусь (БЦПТ), который создан и действует в рамках финансируемой правительством Федеративной Республики Германии Программы подготовки и переподготовки для уволенных в запас военнослужащих войск, выводимых из Германии. БЦПТ располагает современным оборудованием, стоимостью около 6 млн. немецких марок, учебными программами и учебно-методическими материалами для переподготовки в области рыночной экономики. На базе его созданы и действуют две учебно-тренировочные фирмы для практической подготовки руководителей предприятий. Уже состоялось 4 выпуска слушателей БЦПТ, и проходит переподготовку пятый набор. За три года специальностям рыночной экономики обучено более 1300 военнослужащих запаса, членов их семей и просто желающих. Многие выпускники центра уже работают в государственных и коммерческих структурах, банковско-финансовой сфере, инвестиционных фондах, страховых компаниях, создали свои собственные предприятия и общества, стали частными предпринимателями.

Все расходы по переподготовке военнослужащих запаса взяло на себя Министерство обороны, а за обучение безработных, направленных центрами занятости, платит Министерство труда РБ.

Анатолий МОЗГОВ,
инженер-строитель, слушатель группы маркетинга БЦПТ МО



ТАМОЖЕННЫЙ ВЕСТНИК

Выпуск 1

Издается редакцией "НЭГ" и Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь

О некоторых вопросах ввоза в Республику Беларусь товаров, являющихся вкладами в уставные фонды предприятий с иностранными инвестициями

Приказ ГТК от 19.09.1995 г. N 274-ОД

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 11.10.95 г., рег. N 1109/12

В связи с увеличением платежей, взимаемых таможенными органами на основании указов Президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995г. N 151 и от 16 августа1995г.N300 при ввозе товаров в Республику Беларусь, а также в соответствии со статьей 34 Закона Республики Беларусь "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь" ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Не взимать платежи, предусмотренные указом Президента Республики Беларусь от 16 августа1995г.N300 при ввозе в Республику Беларусь товаров, являющихся вкладами в уставные фонды предприятий с иностранными инвестициями, которые зарегистрированы Министерством внешних экономических связей Республики Беларусь до вступления в силу Указа Президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995г. N 151.

Указанные платежи не взимаются при ввозе товаров, являющихся вкладом в уставный фонд предприятий с иностранными инвестициями, если они ввезены в течение сроков, предусмотренных учредительными документами для формирования уставных фондов этих предприятий.

2. Таможенное оформление товаров, указанных в п.1 настоящего приказа, производится в порядке, действовавшем до вступления в силу Указа Президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995 г. N 151.

...

5. Таможенным органам осуществлять возврат излишне взысканных сумм по письменным заявлениям плательщиков.

И.о.председателя комитета
В.В.МАКАРЕВИЧ

(Приказ введен в действие с даты внесения в Реестр Государственной регистрации.)

На все четыре стороны

Давно не новость, что среди наших сограждан заметно поубавилось охотников съездить в гости, в отпуск, просто на экскурсию в Литву или Украину и даже в Россию, с которой у нас хоть и таможенный союз, но неравные "финансовые категории". Время такое. Коммерческий туризм не случайно потеснил культурно-развлекательный. Не каждому по карману дальние вояжи. Но уже если без них никак, то люди ищут способ хотя бы оправдать поездку. Видимо, и с учетом этой приметы времени Госкомтаможня приказом N 277-ОД от 20.09.1995г. утвердила Положение "О порядке таможенного оформления личного имущества, перемещаемого через таможенную границу Республики Беларусь физическими лицами в сопровождаемом багаже" (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29.09.1995г., N 1086/12).

После некоторых колебаний редакция решила не публиковать полностью этот довольно объемный документ, возможно, не очень и важдный для основной читательской аудитории "НЭГ". Но, без сомнения, среди читающих ее юридических лиц, как шутят журналисты, немало и лиц физических, часто посещающих ближнее и дальнее зарубежье или работающих там. Растет и число "новых" желающих поработать за границей. А деловым людям, занятым и всегда спешащим, гораздо важнее знать, что, сколько и на каких условиях можно без проблем "перемещать" через наши таможенные границы. На том и порешили: опубликовать в изложении лишь некоторые выдержки из документа и полностью приложения к нему. Итак...

Действие вышеназванного Положения распространяется на процедуры таможенного оформления личного имущества физических лиц, перемещаемого в сопровождаемом багаже через таможенную границу Республики Беларусь с Украиной, Польшей, Литвой и Латвией, а также ввозимое в республику под таможенным надзором в багаже из любых стран через территорию Российской Федерации, в том числе на авиатранспортных средствах, пересекающих воздушное пространство Российской Федерации без посадки на ее территории.

Личное имущество может быть вывезено за пределы таможенной территории республики по установленным законодательством маршрутам при наличии разрешения, которое выдается таможенными органами.

Ввезенное же из-за границы находится под таможенным надзором с момента поступления на таможенную границу республики и должно быть предъявлено к таможенному оформлению его владельцами в пунктах ввоза. Оформление ввозимого личного имущества производится по одному из трех вариантов: льготная, упрощенная либо общая процедура таможенного оформления. На первый из них, т.е. на освобождение от уплаты таможенных платежей, могут рассчитывать граждане РБ, возвращающиеся в Беларусь после временного пребывания за границей, и нерезиденты Республики Беларусь, приезжающие сюда на время. При этом в личном багаже резидента должны быть вещи бытового назначения, ранее вывезенные за границу на условиях возврата домой (их примерный перечень приведен в приложении 4), и вещи бытового назначения, приобретенные резидентом в период временного пребывания за границей и предназначенные для его личного пользования или пользования членами его семьи, в том числе предназначенные для подарков, суммарная таможенная стоимость которых не превышает суммы, эквивалентной 2000 долл.США, если срок временного непрерывного пребывания резидента за границей не превышает 6 месяцев. Либо 5000 долл.США, если срок больший. Приложение 4 следует изучить и нерезидентам РБ. Так же, как и приложение 3, поскольку "льготная процедура может быть применена, если указанное личное имущество, ограниченное суммарными стоимостными квотами, не содержит вещей, количество которых превышает нормы", в нем указанные. Кроме того, выполняя все необходимые формальности, человек обязан показать таможенникам вещи (если они есть и это требуется), запрещенные и ограниченные к ввозу в Республику Беларусь (приложения 5 и 6).

В случае предъявления к таможенному оформлению иностранной валюты, превышающей сумму, эквивалентную 500 долл.США, должностное лицо белорусской таможни обязано зарегистрировать эту валюту в порядке, определяемом ГТК. А если это расчетные билеты НБ в сумме, превышающей 100 минимальных зарплат Республики Беларусь, то излишки будут задержаны.

Упрощенная процедура таможенного оформления распространяется на вещи бытового назначения для себя, семьи и подарков, приобретенных резидентом в период временного пребывания за границей, суммарная таможенная стоимость которых превышает 2000, но не превышает 10000 долл.США, если срок поездки, командировки, работы резидента за границей укладывается в 6 месяцев, либо превышает сумму, эквивалентную 5000 долл.США, но не превышает сумму, эквивалентную 10000 долл.США (если срок временного непрерывного пребывания резидента за границей более длительный (см.также приложение 3).

При декларировании владельцем сопровождаемого багажа личного имущества, подлежащего обложению таможенными платежами на основании превышения установленных законодательством лимитов беспошлинного ввоза, должностные лица белорусской таможни обязаны обеспечить уплату либо принять финансовые гарантии обеспечения такой уплаты владельцем сопровождаемого багажа таможенных платежей по единой ставке, равной 30% их таможенной стоимости, а в отношении вещей, перечисленных в приложении 1 — по ставкам, указанным в этом приложении.

Наконец, общая процедура таможенного оформления распространяется на все те же вещи бытового назначения, приобретенные резидентом в период временного пребывания за границей, суммарная таможенная стоимость которых превышает сумму, эквивалентную 10000 долл.США.

Таковы вкратце главные правила "игры", которые необходимо знать для ориентации всем, кто отправляется (намеревается) пожить или поработать за пределами республики. Остальное, как говорится, — на месте, из уст самих таможенников.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

СТАВКИ
таможенных платежей, применяемых в отношении отдельных видов товаров, ввозимых физическими лицами в Республику Беларусь

Код товара по ТН ВЭД	Краткое наименование товара	Единая ставка таможенных платежей
Из 4203 10 000	Одежда из натуральной кожи	8 ЭКЮ за 1 кг
Из 4303 10 900	Одежда меховая из норки	100ЭКЮ за 1 шт.
Из 4303 10 900	Одежда меховая из нутрии	60 ЭКЮ за 1 шт.
Из 4303 10 900	Одежда меховая из песца	60 ЭКЮ за 1 шт.
Из 4303 10 900	Одежда меховая из лисицы	60 ЭКЮ за 1 шт.
Из 4303 10 900	Одежда меховая из кролика или зайца	25 ЭКЮ за 1 шт.
Из 4303 10 900	Одежда меховая из овчины	25 ЭКЮ за 1 шт.
Из 4303 10 900	Одежда меховая из прочая	40 ЭКЮ за 1 шт.
Группа 57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	1 ЭКЮ за 1 кг
Группа 61, 62	Текстиль и трикотаж	4 ЭКЮ за 1 кг
Группа 64	Обувь	4 ЭКЮ за 1 кг
7013, 3924 10 000	Посуда (стеклянная, пластмассовая)	3 ЭКЮ за 1 кг
8528 10 310	Видеозаписывающая или видеовоспроизводящая аппаратура с телевизионной передающей камерой	80 ЭКЮ за 1 шт.
Из 8521 10 390	Видеоплейеры	20 ЭКЮ за 1 шт.
Из 8521 10 390	Видеомагнитофоны	30 Экю за 1 шт.
85 28 10 500	Телевизоры цветного изображения, совмещенные с видеоплейером или видеомагнитофоном	70 ЭКЮ за 1 шт.
85 28 10 710	Телевизоры цветного изображения с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали не более 42 см	25 ЭКЮ за 1 шт.
85 28 10 730	Телевизоры цветного изображения с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали более 42 см, но не более 52 см	40 ЭКЮ за 1 шт.
85 28 10 730	Телевизоры цветного изображения с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали более 52 см, но не более 72 см	60 ЭКЮ за 1 шт.
85 28 10 730	Телевизоры цветного изображения с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали более 72 см	60 ЭКЮ за 1 шт.
9501 00, 9502, 9503	Игрушки	2 ЭКЮ за 1 кг
Из 9504 10 000	Видеоигры	3 ЭКЮ за 1 шт.
Из 9504 10 000	Картриджы для видеоигр	1 ЭКЮ за 1 шт.

ПРИМЕЧАНИЕ. При применении единых ставок таможенных платежей товары определяются исключительно кодом товара по ТН ВЭД. Краткое наименование товара приведено только для удобства пользования.
Это примечание не относится к случаям, когда в графе "Код по ТН ВЭД" имеется указание на то, что соответствующая ставка применяется не по всем товарам, классифицируемым по данному коду. При этом следует руководствоваться также кратким наименованием товара.

Наименование товара	Код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности	Количество (на лицо)
Головные уборы из натурального меха, кроме головных уборов детского ассортимента (размер головного убора — до 56 см включительно)	650692000	3 единицы
Изделия из хрусталя	701321, 701331, 701391, 940510500	3 предмета либо один комплект (сервиз)
Бриллианты	710239000	0,5 карата
Ювелирные и иные изделия и их части из драгоценных металлов или металлов, плакированных драгоценными металлами, а также изделия из природного или культивированного жемчуга, драгоценных или полудрагоценных камней (природных, искусственных или реконструированных)	7113, 7114, 7116	5 предметов

ПРИМЕЧАНИЕ. Вещи определяются кодами Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и приведенными в настоящем Перечне наименованиями.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ПЕРЕЧЕНЬ
вещей, которые могут быть вывезены без уплаты таможенных платежей в ограниченном количестве

Наименование товара	Код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности	Количество (на лицо)
Рыба и ракообразные (кроме осетровых и лососевых)	группы 03; 1604, 160510000—160540000	5 кг брутто
Икра осетровых (черная)	160430100	280 граммов
Икра осетровых (красная)	160430900	280 граммов
Лекарственные средства	3004	1 упаковка специальной формы для розничной продажи каждого наименования
Изделия из цветных металлов бытовые	7415, 750800, 7612, 7616, 800700000, 8101—8108, 811000, 811100, 811300	не более 20 кг
Ювелирные и иные изделия и их части:		
из драгоценных металлов или металлов, плакированных драгоценными металлами из природного или культивированного жемчуга	7113—7116, 900319100, 9104, 911310100, 960810300, 960839100	5 предметов общим весом не более 30 граммов для изделий из золота и платины и не более 120 граммов для изделий из серебра
из драгоценных или полудрагоценных камней (природных, искусственных или реконструированных)	7116, 960200000 (только из янтаря)	5 предметов
Топливо для моторных транспортных средств (бензин, дизельное топливо)	271000330, 271000350, 271000590, 271000690	20 литров на каждое перемещаемое своим ходом моторное транспортное средство, не считая топлива в заводских емкостях этих средств

ПРИМЕЧАНИЕ. Товары определяются кодами Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и приведенными в настоящем Перечне наименованиями.

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

ПЕРЕЧЕНЬ
вещей, которые могут быть ввезены без уплаты таможенных платежей в ограниченном количестве

Наименование товара	Код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности	Количество (на лицо)
Алкогольные напитки (лицам не моложе 21 года)	220300, 2204 (кроме 220430), 2205, 220600, 220710000, 2208 (кроме 220810)	5 литров
Табачные изделия (лицам не моложе 16 лет)	2402 (кроме 240290000)	1000 штук
Бензин автомобильный	271000330, 271000350	20 литров на каждое перемещаемое своим ходом моторное транспортное средство, не считая топлива в заводских емкостях этих средств
Шины, покрышки и камеры для шин к легковым автомобилям	401110000, 401310100	5 штук
Одежда из натуральной кожи	420310000	3 предмета (комплекта)
Пластины, воротники, манжеты, отделка из натурального меха	430230100, 430310	3 предмета (комплекта)
Одежда меховая и принадлежности одежды меховые, кроме меховых изделий детского ассортимента (для мальчиков: рост — до 170 см включительно, обхват груди — до 80 см включительно; для девочек: рост — до 164 см включительно, обхват груди — до 84 см включительно)	430310	3 предмета (комплекта)
Ковры	570500	2 единицы

ПРИЛОЖЕНИЕ 4

Примерный перечень вещей, которые могут временно ввозиться на таможенную территорию Республики Беларусь либо временно вывозиться за ее пределы

1. Ювелирные изделия.
2. Фото- и киноаппаратура с разумным количеством пленки и принадлежностей.
3. Переносные кино- или диапроекторы с принадлежностями к ним и разумным количеством диапозитивов и кинофильмов.
4. Видеокамеры и портативные видеомагнитофоны с разумным количеством ленты.
5. Переносные музыкальные инструменты.
6. Переносные проигрыватели грампластинок и грампластинки.
7. Переносная аппаратура для записи и воспроизведения звука, включая диктофоны, ленты к ним.
8. Портативные радиоприемники.
9. Портативные телевизоры.
10. Портативные пишущие машинки.
11. Калькуляторы.
12. Портативные персональные компьютеры.
13. Бинокли.
14. Детские коляски.
15. Кресла-коляски для инвалидов.
16. Спортивное снаряжение и оборудование, такое, как палатки и другое кемпинговое оборудование, рыболовные снасти, снаряжение альпинистов, снаряжение для ныряния, спортивное огнестрельное оружие с патронами, велосипеды без двигателя, каноэ или каяки длиной менее 5,5 метра, лыжи, теннисные ракетки, доски для серфинга, доски с парусом, снаряжение для игры в гольф, дельтопланы, парашюты-крылья.
17. Портативные диализаторы и подобные медицинские аппараты, а также ввезенные изделия одноразового пользования к ним.
18. Другие изделия явно личного пользования.

ПРИЛОЖЕНИЕ 5

ПЕРЕЧЕНЬ
вещей, запрещенных к ввозу в Республику Беларусь либо вывозу из Республики Беларусь

К ввозу в республику запрещены:

печатные и аудиовизуальные материалы, иные носители информации, содержащие сведения, которые могут причинить вред политическим или экономическим интересам республики, ее государственной безопасности, охране здоровья и нравственности граждан.

К вывозу из республики запрещены:

растения и животные, относящиеся к видам, занесенным в Красную книгу Республики Беларусь;

печатные и аудиовизуальные материалы, иные носители информации, содержащие сведения, которые могут причинить вред политическим или экономическим интересам республики, ее государственной безопасности, охране здоровья и нравственности граждан.

ПРИЛОЖЕНИЕ 6

К ввозу в/вывозу из республики ограничены:

оружие всякого рода военных образцов и боеприпасы к нему;

охотничье и спортивное оружие и боеприпасы к нему;

холодное оружие, включая охотничьи ножи;

специальные устройства и приспособления, предназначенные для нанесения телесных повреждений или парализующего воздействия;

аэрозольные упаковки с газами раздражающего, нервно-паралитического и отравляющего действия;

иммитаторы огнестрельного оружия, действующие с использованием холостых зарядов;

взрывчатые вещества и взрывные устройства;

источники радиоактивного излучения, ядерные материалы, включая отходы;

ядовитые и отравляющие вещества;

наркотические средства и психотропные вещества.

К ввозу в республику ограничены:

лекарственные средства;

радиоэлектронные средства с радиоизлучением и высокочастотные установки;

цветная копировальная техника;

продукты растительного и животного мира.

К вывозу из республики ограничены:

иностранная валюта и расчетные билеты Национального банка Республики Беларусь, валютные ценности;

культурные ценности;

предметы старины.

НОВОСТИ

ГТК ввел в обиход так называемую типовую технологическую схему взаимодействия государственных служб контроля на пограничных пунктах пропуска (таможенного оформления). Она утверждена и руководством пограничных войск, а также согласована с рядом заинтересованных министерств.

Образно говоря, все грузоперевозчики, пересекающие наши таможенные границы в том или этом направлении на автотранспорте, получают теперь своего рода "бегунок" (см.приложение). При выезде он заполняется в одной последовательности различными службами контроля (медицинский санитарно-карантинный контроль, ветнадзор и т.д. и т.п.), при въезде — в несколько ином. Главная цель нововведения — упростить и ускорить оформление контрольных операций и упорядочить, как сказано в приказе, взимание транзитного налога и платы за проезд по автомобильным дорогам республики тяжеловесных и крупногабаритных транспортных средств.

* * *

СВОЙ "свод правил" установлен и для пущего согласования действий пограничников, милиции, транспортников и таможенников в пунктах пропуска через государственную границу на железной дороге. Согласно утвержденной ГТК инструкции в таких пунктах могут устанавливаться довольно жесткие режимные правила. Например, пропускной режим для работников различных служб, работающих в определенных зонах и "точках" пограничной железнодорожной станции. Предусмотрен ряд других мер, исключающих доступ посторонних лиц к закрытым для них местам, транспортным средствам заграничного следования, а также вероятность незаконного пересечения государственной границы и контрабандной деятельности.

При отправлении за границу из республики и при прибытии сюда в такие пункты пассажирские и грузовые поезда могут начинать дальнейшее движение или менять место стоянки только с разрешения подразделений пограничного контроля и таможни. (То же — и при загрузке и выгрузке грузов, посадке и высадке пассажиров). С ними же согласуются все проекты строительства, обустройства и реконструкции пограничных железнодорожных станций, их вокзалов и прочих "атрибутов".

Свою "дозу" подробных предписаний — как вести себя с контролерами и нарушителями в тех или иных ситуациях, как готовить пассажиров и грузы к контролю и досмотру, возможно, с "пристрастием", где это необходимо, — получили и проводники пассажирских вагонов, а также стрелки военизированной охраны грузовых.

Правила в общем-то и не новые. Мотивы — тоже. Вспомнить о них еще раз заставила полоса тотального правового нигилизма и дисциплинарной разбалансированности, в которых пребывает ныне наше общество.

Психологи говорят, должно сработать. Наш человек так устроен, что не может без инструкции. А тут подробное "учебное пособие" для многих служб, как работать в унисон.

ПРИЛОЖЕНИЕ

ф. УК-1

УЧЕТНО-КОНТРОЛЬНЫЙ ЛИСТОК N______

ВЪЕЗД	ВЫЕЗД

Тип, марка тр./средства______________
Вес груза______________
Регистр.N тр./ср-ва______________
TIR N______________
Регистр.N п/п______________
Наим.груза______________

Республика Беларусь		Сопредельное государство (в случае совместного контроля)
	Пограничный контроль	
	П "Интеравтотранс"	
	Карантин по с/х	
	Ветслужба	
	Таможня	

РАЗБОР ПРАКТИКИ

Обязательная продажа валюты отменена. Да здравствует продажа!

История эта одновременно типична и не типична для нашего государства. В свое время Контрольная палата проверила полноту наполнения государственного валютного фонда и "ужаснулась" масштабам популярности у наших экспортеров одного, впрочем, не очень-то и хитрого приема "борьбы" с жадным государством. Практически все они, не сговариваясь, разными способами придерживали за пределами республики часть заработанных СКВ.

МОТИВ у предприятий и фирм был благим: не гонять деньги туда-сюда, не усложнять и не затягивать и без того туго идущие расчеты с инофирмами при оплате сделок, закупках комплектующих, оборудования и т.д. Хотя, конечно, были и такие, кто лишь приумножал за счет припрятанного собственный капитал или, что еще хуже, закупал всякий ширпотреб только для своего коллектива.

А нетипичность истории, которая приключилась с арендным предприятием "Минский подшипниковый завод", в том, что ныне за подобный эгоизм начали наказывать и налоговые инспекции. Естественно, по своим правилам. И это производственникам очень не понравилось. В результате — "разборки" в хозяйственном суде.

Преамбула ее такова. Проверив по своей линии деятельность предприятия за ноябрь 1994г. — апрель 1995г., ГНИ Заводского района Минска обнаружила у него "неучтенную" (хотя сей факт и не скрывался в документах) российскую валюту и оштрафовала завод почти на 10 млрд. рублей (в размере неперечисленных "сумм обязательной продажи валюты в республиканский валютный фонд", правда, с учетом фактически проданных российских рублей). А кроме того, "приказала" снести на Межбанковскую валютную биржу еще почти 3,7 млрд. рублей. Словом, спор зашел о весьма кругленькой сумме.

Надо сказать, что хотя инспекция и извлекла на свет Божий немало разных нарушений (соответственно и санкций), в целом завод от налогов и других обязательств перед государством не бегал. И вырученные за свою продукцию российские рубли, поступавшие на его счета, продавал даже в больших размерах, чем требовалось, — почти всю. А "неучтенная" часть поступала на счета другого юридического лица — дочернего предприятия МПЗ ЗАО "Центромашкомплект" в Москве. Ему-то минчане и отдавали распоряжения оплатить ту или иную необходимую производству "покупку". Словом, заводчане руководствовались экономической целесообразностью и, как считают юристы, ущерб государству не нанесли. Напротив, как могли, ускоряли на своем уровне расчеты и заботились о своем и его завтрашнем дне. И потому наказания, да еще задним числом, не заслужили. Дело в том, что к моменту составления акта проверки (июнь 1995г.) обязательная продажа "чужих" денег государству уже была отменена. А к моменту суда перестала существовать и минфиновская пятнадцатипроцентная рента, к которой хозяйственники-экспортеры относились (и, чего греха таить, не без оснований) с еще большей досадой, чем к добровольно-принудительным походам на МВБ.

Поэтому, перевернув с помощью работников юридической фирмы "Бизнесконсалт", которые защищали интересы МПЗ в суде, "море" законных и подзаконных актов, руководство предприятия попросило Высший хозяйственный суд признать недействительным предписание ГНИ Заводского района в его "валютной части", а также п.1 (как незаконный) письма ГГНИ N 04/41 от 1.03.1995г. (Напомним: этот пункт гласит, что и в том случае, когда оплата в российских рублях за продукцию белорусских предприятий не поступает на их счета, а используется прямо в России на закупку товарно-материальных ценностей, валюты или для расчетов с третьими партнерами, 50% этой выручки должно продаваться на МВБ.)

Аргументы истец выдвинул следующие. Во-первых, требование обязательной продажи части выручленной валюты государству — мера валютного, а не налогового регулирования. Ну а коль это не налог, то изымать эту часть валютной выручки в доход государства неправомерно, как бывает при неуплате или недоплате налогов, ее законодательство предписывает компенсировать в национальных деньгах. Во-вторых, ГГНИ, издав вышеназванное письмо, превысила, по мнению производственников, свои полномочия, поскольку ни Верховный Совет, ни Кабинет Министров не поручали этому органу заниматься "валютными делами", т.е. издавать какие-либо рекомендации и разъяснения по этому поводу. Это прерогатива Нацбанка. В-третьих, отечественная законодательная база не предусматривает штрафных санкций за непродажу "чужеземных денег" на МВБ, они установлены за просрочку сроков продажи. В-четвертых, нет в нем и ответственности за неразмещение заработанной валюты на своих счетах. Об обязательности такого размещения "заговорили" лишь в прошлом два разных документа...

Не будем разматывать всю цепь законов, постановлений, положений, "методичек" и т.д. и т.п., вышедших из разных ведомственных кабинетов, сопоставления которых потребовал поданный МПЗ иск. Во-первых, их добрых два десятка, и не все выглядят близкими родственниками в части обращения с валютными заработками, не все однозначно внятно читаются. А во-вторых, это уже сделал суд, сопоставивший к тому же свой анализ с сильными и слабыми доводами сторон и не забывший о здравом смысле. Однако со всенародным ликованием погодим (Минский подшипниковый — отнюдь не единственное предприятие, побывавшее в описанной переделке). Дело в том, что ответчики с решением первой инстанции не согласились. В процессе подготовки этого материала оно все еще находилось на обжаловании в порядке надзора.

Так что финал нашей истории тоже, можно сказать, типичный. Так было и год назад, и два, и три. Жизнь развивается намного быстрее законодательства. Поэтому образовавшиеся в нем громадные пустоты заполняются лавиной подзаконных актов. Они так несутся и толпятся, тесня друг друга и дополняя самих себя, что отжившие свое элементы и рудименты этого нормотворчества не то что изъять из обращения, но и отыскать невозможно. И, похоже, некому, кроме хозсудов. И то, смею высказать в обиду им такое предположение, если не вмешается политика. Ведь бывало же.

Анна ГЛАДЫШЕВА

Юридическая информационная система

ЮрИнформ™

- надежный партнер любого современного руководителя, юриста, экономиста, бухгалтера.

- Законодательство РБ у Вас в компьютере (более 6000 документов)
- Оперативное пополнение информации
- Очень быстрый и гибкий поиск документов по множеству критериев
- Возможность работы со списком нормативных актов и создания на их основе тематических подборок
- "Гипертекст" (быстрый переход по ссылке в тексте документа)
- Возможность просмотра не только последней редакции нормативного акта, но и предыдущих
- Словарь юридических терминов
- Бесплатная Демо-версия
- Наша система установлена в Администрации Президента, Национальном банке, Хозяйственном Суде, на таможне, в ряде учебных учреждений и т.д.
- У нас заключен ряд договоров о поставках документов напрямую из министерств и ведомств
- В феврале выходит версия ЮрИнформРос, содержащая российское законодательство
- Приглашаем для работы дилеров, агентов.

☎(0172) 20-35-81, (факс) 20-59-37 АМР "Актив"
☎(0152) 47-84-29, ☎(0232) 44-80-23.

СТАЛКЕР ФИНАНСОВО-КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

- Помощь в размещении свободных денежных средств юридических лиц
- Обслуживание международных контрактов

Тел. (0172) 23-19-19, 23-19-20.

НАШ ПРОФЕССИОНАЛИЗМ РАБОТАЕТ НА ВАС

Ваши документы всегда будут в порядке

RUSSA

Металлические шкафы для документов
Минск, Бельского 19; т/ф: 621279, 622228

БЕЗНАЛОГОВЫЕ ФИРМЫ, фонды, банки или страховые компании?

Банковские счета, бесплатная консультация и инфоматериалы

Законность и успех Вашего бизнеса!

НЕДВИЖИМОСТЬ
Испания (вид на жительство)
Франция США
Италия Англия



ИНВЕСТИЦИИ
в ведущие фонды мира (Quantum, Fidelity, Hansard Gr.)
Возможность участия на разных биржах

Мир ждет вас!

Таллинн, тел.(0142)55-51-22; Москва, тел. (095)925-60-47; Рига, тел.(013) 728-63-56; Вильнюс, тел.(0122) 62-91-73; Киев, тел. (044) 268-74-63; Харьков, тел. (0572) 43-10-65.

Деньги делают деньги!

Минск, тел:(0172) 23-70-19, 20-33-65

ООО БЕЛИНТЕРПАЙП предлагает

1. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ГОСТ 3262-75

Ду 25х3,2 — 7000000	Ду 65х3,5 — 7000000
Ду 32х3,2 — 7000000	Некондиция
Ду 40х3,5 — 7000000	Ду 20, 25, 32, 65
Ду 50х3,5 — 7000000	по цене 5450000 руб. за т.

2. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ГОСТ 3262-75

Ду 15х2,8 — 15500000	Ду 40х3,5 — 14950000
Ду 20х2,8 — 15500000	Ду 50х3,2 — 14950000
Ду 25х3,2 — 14950000	Ду 65х3,2 — 14950000
Ду 32х3,2 — 14950000	Ду 80х3,5 — 14950000

3. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ ГОСТ 8732-78

Ф 57х4 — 8000000	Ф 114х6 — 7900000
Ф 76х4,5 — 8000000	Ф 133х6 — 7800000
Ф 89х4 — 8000000	Ф 127х6 — 7800000
Ф 102х4,5 — 7900000	Ф 159х7 — 7800000
Ф 108х6 — 7900000	Ф 325х8 — 7000000

4. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ ГОСТ 10704-91

Ф 325х6 — 7000000	Ф 426х6 — 7000000

Тел. в Могилеве (0222) 23-73-95, 23-72-64, факс (0222) 23-65-14.
Тел. в Минске (0172) 66-15-34

Фирма "АВРОРА" реализует со склада в г.Киеве:

МУКУ В/С, САХАР, КРУПЫ.

Тел./факс: (044) 295-66-18, 295-63-15

СП Таурус. АДЛ — г.Минск, ул.Сурганова, 9

ПЕЧАТИ & ШТАМПЫ — 39-57-07
английская технология, мин. за 1 час, получение разрешений (приглашаем дилеров)
ВИЗИТКИ & БЛАНКИ — 39-55-06
КАНЦТОВАРЫ — 39-47-12
и другие товары для офиса
РЕГИСТРАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

"Инновационный фонд "Молодежь" осуществляет набор на курсы:
— основы бухгалтерского учета;
— подготовка бухгалтеров на ПЭВМ;
— пользователь ПЭВМ;
— секретарь-референт.

Занятия проводят преподаватели Белорусского государственного экономического университета.
Начало занятий по мере комплектования групп.
Справки по тел.: 45-76-01, 46-48-13.

Турагентство "Ритм" предлагает авиатуры в Англию:
- на чемпионат Европы по футболу, матчи сборных России, Германии, Испании, Франции, Италии, Болгарии на 7 дней — 1124 у.е.;
- супертур на родину "Битлз".

Тел.: 46-68-07, 29-16-55.

ул. Лынькова, 27
Компетентно, быстро, надежно!
ТАМОЖЕННЫЙ АГЕНТ
Окажет все виды услуг в области таможенного оформления в течение 2-4 часов
55-48-35 50-53-04

ООО "ТУССОН"
КОМПАНИЯ «ТУССОН» официальный представитель "Northern Telecom"

Современная технология, модульная архитектура, от 3-х до 10 000 линий.

Гарантия, обучение, сервисное обслуживание, информационная поддержка.

NORSTAR
ЦИФРОВЫЕ АТС
MERIDIAN

☎ Тел. в Минске: 36-59-31, 36-42-88, 36-21-82, 35-64-83. Факс 36-52-93. Тел. сервис-центра в Минске 36-31-37. Брест 5-99-37. Витебск 36-20-49. Гомель 53-91-82. Могилев 44-55-68. Гродно 44-30-91.

ИНСТИТУТ ПРИВАТИЗАЦИИ И МЕНЕДЖМЕНТА

Приватизация

"КУРСЫ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К АТТЕСТАЦИИ КАНДИДАТОВ НА ПРАВО БЫТЬ НАЗНАЧЕННЫМИ ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ ГОСУДАРСТВА В ОРГАНАХ УПРАВЛЕНИЯ АО" — 5—16 февраля, 19 февраля — 1 марта, 11—22 марта 1996г.

"БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ПРИВАТИЗАЦИЯ" — 13—15 февраля, 16—18 апреля, 11—13 июня 1996г.

"АРЕНДА ЗДАНИЙ, ПОМЕЩЕНИЙ И ИМУЩЕСТВЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ" — 20-21 февраля, 23-24 апреля, 18-19 июня 1996г.

Финансы и учет

"ОТЧЕТНОСТЬ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАПАДНЫМИ СТАНДАРТАМИ" — 5—9 февраля 1996г.

"КОНТРОЛЛИНГ" — 12—16 февраля 1996г.

Курсы проводятся совместно с международной консалтинговой фирмой KPMG

Рынок ценных бумаг

"КУРСЫ ПО ПОДГОТОВКЕ КАНДИДАТОВ НА ПОЛУЧЕНИЕ ЛИЦЕНЗИИ СПЕЦИАЛИСТА НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ к сдаче квалификационного экзамена в Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ" — 12—16 февраля, 11—24 марта, 15—19 апреля, 13—17 мая, 20—31 мая, 10—14 июня 1996г.

Менеджмент

"РАЗРАБОТКА И СОСТАВЛЕНИЕ БИЗНЕС-ПЛАНА" — 12—29 февраля 1996г.

"ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ ПЕРСОНАЛОМ" — 26 февраля — 4 марта 1996г.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95. Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76.

"АРГОТУР" ПРЕДЛАГАЕТ:
- ТУРПОЕЗДКИ В США (2 НЕДЕЛИ 1500$);
- ЕВРОВИЗЫ ПО ЧАСТНЫМ И СЛУЖЕБНЫМ ПРИГЛАШЕНИЯМ;
- все виды устных и письменных переводов с их нотариальным заверением.

(0172) 25-85-65, 25-85-66

НЕСТОР

СНИМЕМ

В ДОЛГОСРОЧНУЮ АРЕНДУ ИЛИ КУПИМ
СКЛАДСКИЕ ПОМЕЩЕНИЯ
1500-4000 м²
(ЖЕЛАТЕЛЬНО В ЧЕРТЕ ГОРОДА)
УСЛУГИ ПОСРЕДНИКОВ ОПЛАЧИВАЮТСЯ
ТЕЛ. 54-62-96 (в рабочее время)

Организация реализует:
- ✓ сталь листовую оцинкованную толщ. 0,63 мм и 0,55 мм, размер 1000х2000;
- ✓ лампы люминесцентные ЛБ-40, ЛБ-20, ЛБ-80.
- ✓ стартеры

Тел.: (0172) 24-89-12, 32-46-31

ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского Сообщества

Базы данных.
Экспресс-информация.
Тексты нормативных актов

220035, г. Минск,
ул. Гвардейская, д.7, к.3
тел. 239-873, fax 267-279 РЦПИ
E-mail: rcpi@expert.belpak.minsk.by
BBS BERCLI, тел. 233-154

МинскКомплексБанк

объявляет о проведении кредитного конкурса '96

В рамках формирования **кредитного портфеля на 1996 г.** "МинскКомплексБанк" рассматривает варианты **кредитования краткосрочных эффективных проектов** и принимает предварительные кредитные заявки.

Для участия в конкурсе необходимо представить следующие документы:
- Технико-экономическое обоснование проекта;
- Бизнес-план в произвольной форме.

☎ Телефон для справок (0172) 322-293.

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

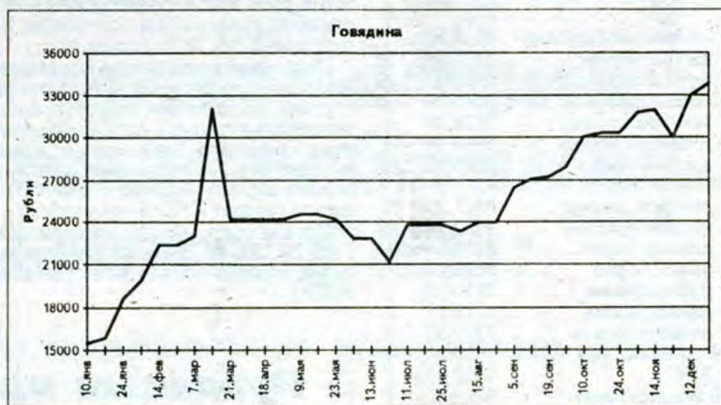
Что в прошлом году, что в нынешнем...

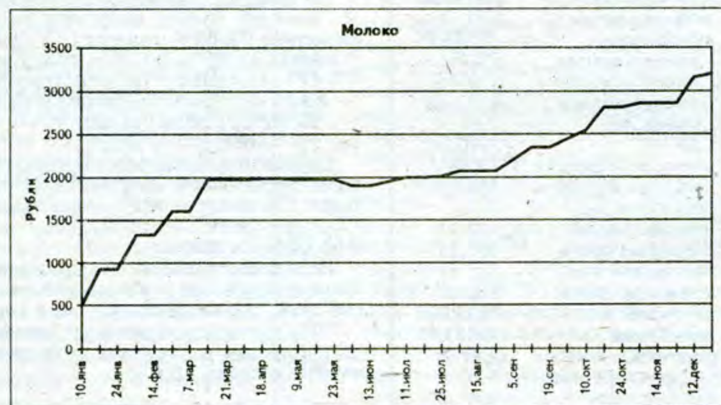
В 1995 году в результате многократного повышения закупочных цен на сельхозпродукцию и продовольствие их индекс практически сравнялся с общим индексом на промышленные изделия, что можно расценить как достижение столь желаемого аграрниками "паритета цен". Дальнейшему повышению стоимости продуктов питания будут препятствовать их альтернативные поставки из-за границы. Опыт России показывает, что даже сверхвысокими таможенными пошлинами защитить рынок от дешевой завозной продукции не удается, особенно когда это касается товаров повседневного спроса. Например, по данным Госкомстата РФ, российский импорт продовольствия, несмотря на "защитные" пошлины, продолжает развиваться достаточно динамично. Так, по сравнению с 1994 г. доля свежемороженого мяса в российском импорте 1995 г. выросла на 0,6%, животного масла на 0,5%, сахара на 1,0%, алкогольных и безалкогольных напитков на 1,2%. Что касается импорта из стран СНГ, то он увеличился еще больше: ввоз мяса (включая мясо птицы) возрос по сравнению с 1994 г. на 24%, масла животного на 42,3%, зерновых на 44%, масла подсолнечного в 4,3 раза, сахара в 2,7 раза. И это в условиях, когда российские производители продовольствия продолжают испытывать сложности со сбытом собственных товаров. Так, при потребности Москвы примерно в 1500 тоннах мясных продуктов в сутки московские комбинаты не могут в полном объеме реализовать свою продукцию. Например, Брусиновский мясоперерабатывающий завод при плановой мощности 100 т выпускает в сутки около 60 тонн (по оценке руководителей предприятия, именно по причине сложностей сбыта). Анализ ситуации в белорусской пищевой отрасли показывает, что и ее ждет та же участь, если не предпринять оперативных мер.

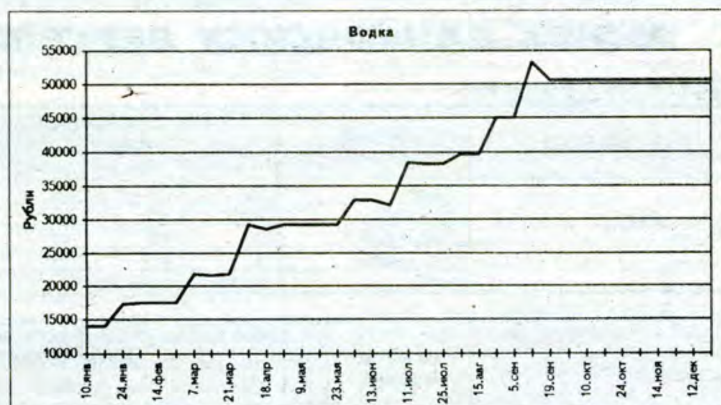
Последний социологический опрос жителей республики показал, что более всего они опасаются недоступности продуктов питания и товаров первой необходимости, а также роста цен на коммунальные услуги. И неудивительно: соотношение темпов роста среднемесячной заработной платы и потребительских цен в 1994 году составило 68%, а в 1995-м, по предварительной оценке, — 94%. В текущем году специалисты Минэкономики прогнозируют 80%. Таким образом, и в 1996 году благосостояние людей, видимо, будет ухудшаться.

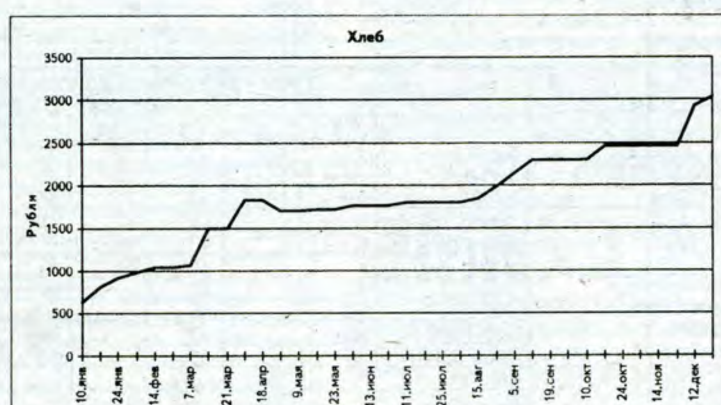
Георгий ГРИЦ,
Федор ЗАЯЦ

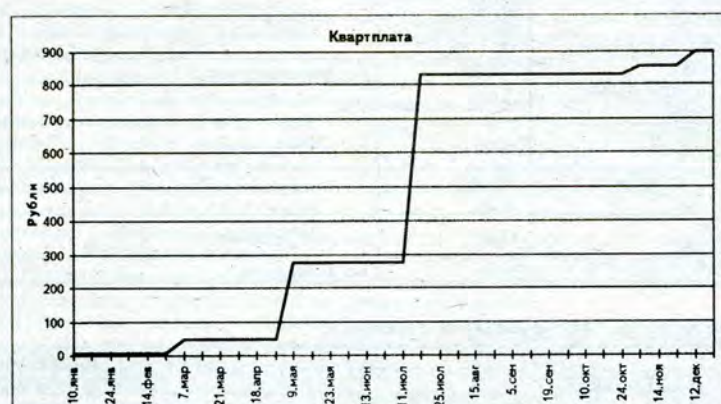
Динамика изменения розничных цен на основные продукты питания и коммунальные услуги в г.Минске (1995 г.)

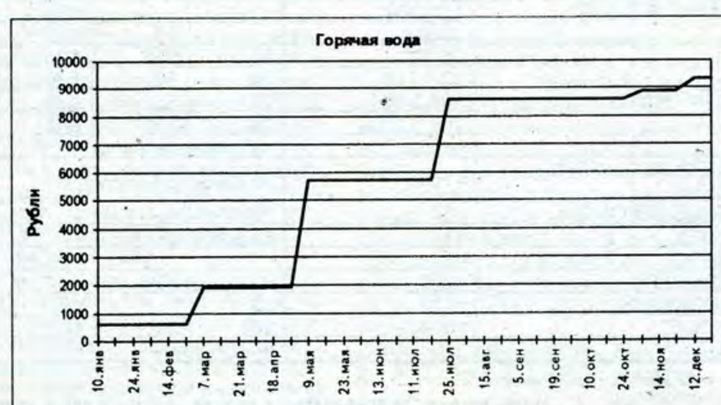












Об индексе цен производителей продукции производственно-технического назначения за декабрь 1995 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в декабре по сравнению с ноябрем 1995 года индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 101,5% по сравнению с декабрем 1994 года — 215,3%.

Минстат Республики Беларусь

Об индексе потребительских цен за декабрь 1995 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в декабре 1995 года по сравнению с ноябрем индекс потребительских цен составил 103,9%.

По сравнению с декабрем 1994 года цены на потребительские товары и услуги возросли в 3,4 раза.

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь

Каментарый

да паведамлення Міністэрства статыстыкі і аналізу Рэспублікі Беларусь аб індэксе спажывецкіх цэн за снежань 1995 года

Міністэрства працы Рэспублікі Беларусь паведамляе, што, паколькі індэкс спажывецкіх цэн, вылічаны нарастаючым вынікам з моманту папярэдняй індэксацыі, не перавысіў пяціпрацэнтнага парога (103,9%), даходы насельніцтва за снежань мінулага года, атрымліваемыя з бюджэтных крыніц (сацыяльныя пенсіі, дапамогі, стыпендыі, заработная плата, грашовае забеспячэнне), індэксуюцца на 48,4% з прымяненнем пераменнай шкалы нарматываў індэксацыі на кожны працэнт прыросту спажывецкіх цэн для розных частак даходу:

у межах 120000 рублёў — 1%;
ад 120001 да 240000 рублёў — 0,5%.

Частка даходу, якая перавышае 240000 рублёў, не індэксуецца.

Грашовыя кампенсацыі, прадугледжаныя пастановамі Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 5 студзеня 1995г. N 7 "Аб павышэнні памеру мінімальнай заработнай платы і матэрыяльнай падтрымцы асобных катэгорый грамадзян" і ад 28 лютага 1995г. N 108 "Аб мерах па сацыяльнай падтрымцы насельніцтва", індэксацыі не падлягаюць.

Насельніцтву, якое атрымлівае даходы з іншых крыніц, кампенсацыя страт ад інфляцыі ажыццяўляецца на падставах, прадугледжаных калектыўнымі дагаворамі (пагадненнямі). Пры гэтым выплаты кампенсацыі ўрону, нанесенага калецтвам або іншым пашкоджаннем здароўя, звязаным з выкананнем працоўных абавязкаў, індэксуюцца асобна ад іншых даходаў, незалежна ад таго, прадугледжана або не прадугледжана такое палажэнне ў калектыўным дагаворы (пагадненні).

Намеснік міністра працы Рэспублікі Беларусь
В.І.ПАЎЛАЎ

ВЫСТАВКИ

Откликнитесь, соседи и инвесторы

В выставочном комплексе "МИНСКЭКСПО" Торгово-промышленной палаты Республики Беларусь подведены итоги производственной деятельности в 1995 году.

— В целом, — отметил на устроенной по этому случаю пресс-конференции директор комплекса Владимир Булавицкий, — результатами работы мы довольны. Проведено 12 международных выставок, на каждой из которых побывало от 8 до 10 тысяч посетителей, главным образом специалистов народного хозяйства республики. Отрадно, что каждые две из трех "выставлявшихся" фирм и предприятий были белорусскими, чему, думается, способствовало и наше решение установить для отечественных товаропроизводителей льготный (50% по сравнению с зарубежными экспонентами) тариф на оплату площадей. "Выставкой года" признана "Медицина-95", в которой участвовали 109 фирм из 16 стран.

Основными целями, которые "МИНСКЭКСПО" ставит перед собой в нынешнем году, добавил Владимир Васильевич, остаются содействие развитию экспортно-импортных отношений между хозяйствующими субъектами республики и стран дальнего и ближнего зарубежья, налаживание между ними надлежащих деловых связей. Проблем в этой работе пока достаточно. Скажем, не так часто, как хотелось бы, демонстрируют у нас свою продукцию предприятия России и Украины. Несмотря на создание при МВЭС совета выставок и ярмарок, в выставочной работе продолжается неразбериха: каждая компания стремится обеспечить лишь свои приоритеты. В 1996 году, например, в Беларуси намечено провести около 10 международных выставок по продуктам питания, почти столько же строительных и других, причем в некоторых случаях интервала между однотипными экспозициями практически не будет. Все это сбивает с толку зарубежных участников, порождает мелкотемье и в конце концов снижает эффективность (в том числе экономическую) выставочной деятельности, отрицательно сказывается на имидже республики.

Кстати, ближайшей международной выставкой, которую организует и проводит "МИНСКЭКСПО", будет "Обувь, одежда, текстиль", открытие которой должно состояться 30 января. Всего же в нынешнем году их намечено провести 9. Одновременно будет происходить реконструкция павильона (надстройка второго этажа), а в будущем году будет начато возведение нового корпуса, что, несомненно, позволит значительно расширить выставочную площадь, обеспечить поступление в доход государства дополнительных финансовых средств. Готовы, подчеркнул В.Головицкий, рассмотреть любое предложение о долевом участии в инвестировании этих проектов.

Федор ЗАЯЦ

❑ Иск "Сиготроникс Инвест" не получил судебной поддержки

В марте 1993 года Высший хозяйственный суд РБ возбудил дело по иску открытого акционерного общества "Специализированный инвестиционный фонд, аккумулирующий именные приватизационные чеки "Имущество" "Сиготроникс Инвест" к Государственной инспекции Республики Беларусь по ценным бумагам.

Предмет спора — отказ Госинспекции по ценным бумагам в заверении краткой информации и государственной регистрации акций дополнительного выпуска акций. Отказ был связан с тем, что в представленных в Госинспекцию СИФ "Сиготроникс Инвест" заявлении и документах предусмотрена регистрация ценных бумаг дополнительного выпуска и их продажа без проведения подписки. В мотивации отказа Госинспекцией было указано, что такие действия СИФ "Сиготроникс Инвест" противоречат действующему порядку, которым установлено первоначальное проведение открытой подписки на акции дополнительного выпуска и только после ее завершения — регистрация ценных бумаг.

Пункт 3 статьи 3 Закона "О ценных бумагах и фондовых биржах" предусматривает обеспечиваемость имуществом акционерного общества всех выпускаемых им акций, поэтому выпуск акций может иметь место только после регистрации обеспеченных ценных бумаг.

Согласно пункту 3 статьи 8 Закона "О ценных бумагах и фондовых биржах" для регистрации ценных бумаг необходимо представление в том числе и копии решения о выпуске ценных бумаг, оформленной в соответствии с пунктом 2 статьи 4 этого закона, которым помимо прочего определен срок и порядок подписки на акции. Эта информация отсутствует в решении общего собрания акционеров СИФ "Сиготроникс Инвест".

Кроме того, в проспект эмиссии (ст.9 закона) должны быть включены также и сведения о действиях, совершаемых в случае превышения или при недостижении уровня подписки. Таким образом законодательно установлена обязательность проведения подписки на акции вне зависимости от того, имеет ли место первоначальный выпуск акций или дополнительный.

Дело несколько раз рассматривалось Высшим хозяйственным судом. Однако в результате окончательного пересмотра решения в порядке надзора по заявлению СИФ "Сиготроникс Инвест" 4 января 1995г. было принято постановление, оставляющее без изменений решение Высшего хозяйственного суда от 6 сентября 1995г., согласно которому ОАО СИФ "Сиготроникс Инвест" в иске к Госинспекции по ценным бумагам отказано.

❑ Грядет инвентаризация лицензий

В связи с поручением Президента РБ коллегия Инспекции по ценным бумагам приняла постановление "О проведении инвентаризации лицензий, выданных профессиональным участникам рынка ценных бумаг". Начальником инспекции В.Шухно подписан приказ, согласно которому территориальные подразделения инспекции обязаны в течение 1 квартала 1996г. организовать изучение и проверку деятельности профессиональных участников, расположенных в областях. По городу Минску проверку осуществляет Минская городская инспекция по ценным бумагам.

Цель инвентаризации — определить, кто из профучастников осуществляет реальную деятельность на рынке ценных бумаг, а также соответствие этой деятельности полученной лицензии и нормам законодательства.

В частности, инвентаризация будет касаться следующих аспектов деятельности профучастников:

— наличия действующих аттестатов у руководителя и сотрудников;

— осуществления деятельности на рынке ценных бумаг как исключительной (с января 1995г.);

— причин непредставления годовых балансов и отчетов, квартальной информации и др.

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам

❑ Частным предприятиям TACIS предлагает помощь. Через экспертов

Белорусский "Центр деловых связей", учрежденный Комиссией Европейских Сообществ, приступает к реализации новой программы TACIS под названием The European Senior Service Network (ESSN).

Цель программы — помощь малым и средним предприятиям негосударственного сектора, а также недавно приватизированным компаниям в Центральной и Восточной Европе, Монголии и СНГ (включая Беларусь). Преимущество данной программы в том, что она финансируется ЕС и не требует существенных затрат со стороны получателей помощи.

Основные направления помощи предприятиям по программе ESSN включают:

- анализ производственных возможностей
- улучшение системы менеджмента
- внедрение современных бухгалтерских систем
- подготовка бизнес-планов
- маркетинг и организация сбыта (маркетинговые планы)
- установление деловых контактов

Европейская сеть насчитывает более 25000 экспертов, имеющих большой практический опыт работы в международных индустриальных и коммерческих организациях. Как сообщили корреспонденту "НЭГ", белорусские предприятия, заинтересованные принять участие в данной программе, должны заполнить регистрационную форму участника, которая будет обработана и направлена в Брюссельский офис программы. Там предложат квалифицированного эксперта. Затем согласовывается время его командировки (в среднем 3—6 недель). В течение первого исследовательского визита эксперт вместе с руководством предприятия определит конкретные направления деятельности, необходимые мероприятия и сроки их реализации. Согласно полученной в "Центре деловых связей" информации, программа ESSN уже помогла многим фирмам в государствах бывшего Советского Союза.

Емельян МИХАЛИЧ

КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ, установленные Национальным банком РБ с 19 января 1996 г.

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8518,63
1 австр.шиллинг	1114,40
1 фунт стерлингов	17528,88
10 бельг.франков	3813,00
1 немецкая марка	7834,85
1 голланд.гульден	6995,56
1 датская крона	2025,18
100 итал.лир	729,95
1 канадск.доллар	8421,21
1 норвежск.крона	1787,94
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2574,26
1 франц.франк	2294,36
1 шведск.крона	1723,62
1 швейцар.франк	9700,55
10 японских иен	1093,62
1 ЭКЮ	14503,23
10 испанск.песет	929,52
10 греч.драхм	477,77
1 ирландск.фунт	18145,87
1 исландск.крона	173,98
1 кувейт.динар	38371,71
10 ливанск.фунтов	72,19
10 португал.эскудо	757,78
1 сингапур.доллар	8101,44
10 турецк.лир	1,90
1 СДР	17022,41
1 венгерский форинт	82,68
1 польский злотый	4563,49
1 румынский лей	4,16
1 чешская крона	424,97
1 словацкая крона	383,23
1 болгарский лев	157,61
1 эстонская крона	982,07
1 литовский лит	2875,00
1 латвийский лат	21073,85
1 российск.рубль	2,47
10 украин.карбован.	0,70
1 кыргызст.сом	1017,00

❑ Рынок ГКО "удлиняется"

16 января в Национальном банке прошел аукцион по первичному размещению государственных краткосрочных облигаций 25-й эмиссии, срок обращения которых составит 93 дня. В аукционе приняли участие 10 дилеров, которые купили облигаций на сумму 170,1 млрд.руб. при запланированном объеме эмиссии 200 млрд.руб. Средневзвешенная цена составила 85,19% от номинала. Доходность по ней будет 68,23% годовых.

Как отмечают специалисты, несмотря на складывающуюся с 23-го выпуска тенденцию к понижению доходности этого денежного инструмента, интерес инвесторов к ГКО не ослабевает. Об этом может свидетельствовать спрос на последнем аукционе, который по номиналу составил 196% от объема эмиссии. А проведение 3-го подряд аукциона со сроком обращения 3 месяца, по мнению экспертов, позволяет сделать вывод о том, что Минфин приступил к реструктуризации рынка ГКО в сторону его "удлинения".

Кроме того, по 26 января Нацбанк Беларуси проводит покупку ГКО 20, 22, 23, 24 и 25 выпусков у банков, являющихся первичными инвесторами облигаций. Операции проводятся на условиях сделок РЕПО.

❑ Рублёвыя крэдыты у снежні

Па звестках Нацыянальнага банка, у цэлым па банкаўскай сістэме ў апошні месяц мінулага года рублёвыя крэдыты каштавалі ў сярэднім 73,39% гадавых. У буйных банках гэты паказчык вагаўся ў межах ад 60% да 90% гадавых. Так, па "Беларусбанку" ён склаў 72,47% гадавых, "Белаграпрамбанку" — 87,45%, "Белбізнесбанку" — 89,87%, "Белзнешэканамбанку" — 86,06%, "Белпрамбудбанку" — 60,79%, банку "Алімп"" — 82,21%, "Прыорбанку" — 83,65%, банку "Пошук" — 79,99%.

Даражэй за астатніх выдавалі ў мінулым месяцы крэдыты наступныя банкі: банк Андрэя Клімава у сярэднім пад 115,5% гадавых, банк "Залаты талер" — на тым жа ўзроўні, "Інтэкс" — 103,76%, "Белкаапбанк" — 103,58%, а рэкорд паставіў "Магнатбанк" — 155,68% гадавых.

Калі разглядаць кошт крэдытаў у залежнасці ад тэрмінаў, на якія яны выдаюцца, самымі таннымі ў снежні былі крэдыты на год і даўжэй. Даражэйшымі — на тэрмін 1—3 месяцы (86, 84%).

Што тычыцца валютных крэдытаў, яны былі значна таннейшымі за рублёвыя — у цэлым па банкаўскай сістэме сярэдняя працэнтная стаўка склала 18,65%.

Дзмітрый ЛЕТКАВЕЦ

РЫНОК БАНКОВСКИХ ВЕКСЕЛЕЙ НА 18.01.95

Векселя срочные

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, млн.руб.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ						
		5-7	12-14	20-22	30-32	45-47	60-62	90-92
БелБизнесБанк 271-960	25-50	20	30	35	45	50	55	60
	50.1-100	25	35	40	50	55	60	65
	100.1-200	30	40	45	55	60	65	70
	200.1-400	35	45	50	60	65	70	75
	>400	по договоренности						

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, млн.руб.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ				
		1-7	8-14	15-21	22-30	свыше 30 дней
БЕЛБИРЖБАНК	200-500	25-30	30-35	40-45	55-60	65-70
	500-1000	30-35	35-40	45-50	60-65	70-75
	>1000	35-40	40-45	50-55	65-70	70

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, млн.руб.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ									
		3	5	7	12	14	20	30	45	60	90
КОМПЛЕКСБАНК 322-364	20-100	-	45	45	35	35	40	55	60	62	65
	100-300	65	55	55	40	40	45	57	62	65	67
	>300	70	60	60	45	45	50	60	65	67	70
БЕЛАРУСБАНК 201-982	10-99	-	-	40	45	50					
	100-499	-	-	43	48	53					
	>500	-	-	45	50	55					
БАНК ОЛИМП 503-396	100-300	35	-	40	-	50	55	65	по договорен.		
	300-500	40	-	45	-	55	60	72			
	500-1000	45	-	50	-	58	65	75			
	1000-5000	50	-	55	-	60	67	75			
БАНК ИНКО 239-213	50-500	-	25	-	30	-	35	60	по договорен.		
	500-1000	-	30	-	35	-	40	65			
	>1000	-	дог.	-	дог.	-	дог.	дог.			
"УРУЧЬЕ" 689-136	50-500	по договоренности									
	500-1000										
БЕЛВНЕШЭКОНОМ 200-062	50-1000	-	-	40	-	45	-	50	-	-	-
	>1000	по договоренности									
НОВОКОМБАНК 680-346	по договоренности										
"СЕРЕБРЯНКА" 493-612	>500	по договоренности									
БРЕСТКОМБАНК 292-702	50-500	-		40	-	70	75	-	-		
	>500	-		-	-	-	-	85	-		
БАПБ 330-082	>50	по договоренности									
ПОИСК 635-979	>10	по договорен.						75	дог.		

Векселя по предъявлении

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, млн.руб.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ						
		2-5	6-14	15-20	21-28	29-45	46-60	61-90
КОМПЛЕКСБАНК	10-100	-	-	&10	20	30	-	-
	100-300	-	-	&15	25	35	-	-
	>300	-	15	&20	30	40	-	-
БелБизнесБанк	25-50	15	$20	&25	30	35	40	45
	50.1-100	20	$25	&30	35	40	45	50
	100.1-200	25	$30	&35	40	45	50	55
	200.1-400	30	$35	&40	45	50	55	60
	>400	по договоренности						
ДЕПОЗИТКОМПЛЕКС 291-649	>100	по договоренности						
БЕЛВНЕШЭКОНОМ	>50	30						
ПОИСК	>10	по договоренности						
ОЛИМП	>10	-				по договоренности		
БИРЖЕВОЙ	>200	по договоренности						
ИНКОБАНК	>100	30						
"УРУЧЬЕ"	>500	20	25	30	35	40	-	-
БАПБ	>50	по договоренности						

$ - 6-12 дней & - 13-20 дней

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ "RONAS"
т./факс 328-715; тел.31-10-97, 31-10-23 E-mail : alex @ ron . belpak . minsk . by

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 22.01.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Банк "Олимп", т.547342	юрид. лица	от 17	от 18	от 19	от 20	от 21	24	30000

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				До востребования	Миним. сумма
		1 мес	3 мес.	6 мес.	12 мес.		
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	юр. лица	55 57	—	70 73	85 90	30 35	до 50 млн. 50-500 млн.

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма (росс. рубли)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	
Банк "Олимп", т. 547342	юрид. лица	45	---				100 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
Минская гор. дирекция АКБ "Белбизнесбанк", т. 271960, 768347	200-400 св. 400 млн.	35 дог.	45 дог.	50 дог.	60 дог.	65 дог.	70 дог.	75 дог.	—				
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Финансовый лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Оборудование, здания	BRB	до 12 мес.	90–100	до 60000 USD

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	организация	292141	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	МВБ+4.5%	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по факту зачисления	ЕАТС	520785 8 0172-102072	снижение курса по договор.
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении денег на счет	организация	651718 699882	—
USD	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	организация	567693 562587	—

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	организация	651718 699882	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	519406 523844

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801	11535	11700	от 2000$	день в день	по договоренности
ООО "Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
ФК "Комтрастинвест", т.768187	по дог.	по дог.	от 2000$	по дог.	по договоренности
ЕАТС,т. 520785, 8 (0172) 102-072	МВБ+4%	МВБ+1.7%	любая	день зачисления на счет	по договоренности

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ТК "Континент", т. 519406, 523844	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618 *	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.7 0.064 110 180	— 0.068 145 200	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	---
ТК "Континент", т. 519406, 523844	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Диалог-Оптим", т. 334653, 330931	СНГ	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
ООО "Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* *Возможны операции с TUM.*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
Финансовая группа "Сэкай", т. 334653, 330931	неогранич.	30–65	40–75	50–80	60–90	по договоренности					

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ЗАО "ЕТК", т./ф.520785, 8-0172-102072-обязат.набор цифр	Законные способы получения наличных USD	любая	0%...4,5%

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank и другие	Все государства Прибалтики	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Израиль,США,Австрия, (более 15 стран)	от 500$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0.8–3%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$
ООО "Правовые услуги", т. (0172) 768678	США и другие юрисдикции	под заказ	от 150$	от 1050$

Трансакции СКВ

Наименование	Валюта	Б/н.-нал.	Нал.-б/н.	Сроки	Спецсчет-текущий счет
ЕАТС, т. 520785, 8 (0172) 102-072	USD	3%	1%	В день зачисления	1%

Фондовый рынок

Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"

Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42862	---	---	1600 руб. за 1 чек	от 10000 и более

Консультации по конвертации б/н BRB в б/н СКВ

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Организация, т. 235768	—	МВБ	по дог.	по дог.	по договоренности

Консультации по размещению СКВ

Наименование	Номинал	Процентная ставка	Сроки	Сумма
Организация, т. 235768	неограничен	40 – 80	от 60 дней	по дог.

Налоговое планирование

Наименование	Вид услуги
ИПП "КОНСИСТЕМ", т. 624794	Защита в хоз. судах. Офшорный режим. Консультации по переводу и конвертации валют.

Оплата валютных контрактов

Наименование	Телефон	Сумма	Сроки
Организация	651718 699882	от 5000 $	3 дня

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращатьсяв будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

Открытый конкурс на соискание стипендий Фулбрайт на 1996-1997 академический год

Информационная служба при Посольстве США в Республике Беларусь извещает об очередном конкурсе на соискание профессорами и преподавателями вузов республики стипендий на проведение исследовательской работы в университетах США в рамках программы Фулбрайт в 1996-1997 академическом году.

Программа Фулбрайт финансируется и осуществляется правительством США в лице Информационного агентства США (ЮСИА) совместно с Советом по международному обмену учеными. Победители конкурса получают право работы в течение учебного семестра (4 месяца) в одном из университетов Соединенных Штатов. Проживание в США и переезд до места учебы и обратно полностью финансируется за счет правительственного гранта.

Объявляемый конкурс будет проводиться по следующим дисциплинам и отраслям знания:

— экономика
— право
— международные отношения
— американистика
— социальные науки (социология, политология, история)
— культура (музейное и архивное дело, искусствоведение, музыковедение)
— журналистика и средства массовой информации
— преподавание английского языка

Конкурс открытый. К участию в нем приглашаются граждане Беларуси, преподающие в вузах и имеющие кандидатскую или докторскую степень. Непременным условием участия в конкурсе является знание английского языка. Заявки принимаются до 10 февраля 1996 года.

За дополнительной информацией и анкетами предварительного тура необходимо обращаться по адресу:

г.Минск, Партизанский проспект, 6А
Информационная служба США (ЮСИС)
тел. (0172) 76-88-34

Созданы областные органы

С 1 декабря 1995г. приступили к работе областные инспекции по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь:

Брестская областная инспекция, г.Брест, ул.Ленина, 11
Самосюк Василий Павлович, начальник
тел. (8-0162) 26-22-22;

Витебская областная инспекция, г.Витебск, ул.Гоголя, 6
Смулькевич Виталий Леонидович, начальник,
тел. (8-0212) 36-39-16;

Гомельская областная инспекция, г.Гомель, ул.Ленина, 2а, к.6
Дятлов Александр Иванович, начальник,
тел. (8-0232) 53-72-08;

Гродненская областная инспекция, г.Гродно, ул.Ожешко, 3
Рубец Владимир Владимирович, начальник,
тел. (8-0152) 44-65-19;

Могилевская областная инспекция, г.Могилев, Дом Советов, облфинуправление
Тимошенко Валентина Анатольевна, начальник,
тел. (8-0222) 25-04-49;

Минская областная инспекция, г.Минск, ул.Мельникайте, 2
Омельянович Виктор Николаевич, начальник
тел. 23-61-51.

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам

О сроках выдачи чеков "ИМУЩЕСТВО"

Письмо Мингосимущества N 11-06/96 от 10.01.96 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 12.01.96 г., рег. N 1246/12

Во исполнение распоряжения Президента Республики Беларусь N 257рп от 29 декабря 1995 г. "О продлении срока выдачи именных приватизационных чеков "Имущество" Мингосимущество считает необходимым:

1. Территориальным комиссиям закончить прием заявлений граждан о начислении им именных приватизационных чеков "Имущество" 30 апреля 1996 года.

2. Исполнительным комитетам утвердить списки граждан, имеющих право на получение именных приватизационных чеков "Имущество" и передать эти списки в отделения АСБ "Беларусбанк" до 1 июня 1996 г.

3. Выдачу сертификатов именных приватизационных чеков "Имущество" отделениями АСБ "Беларусбанк" осуществлять согласно упомянутому распоряжению N 257рп до 1 июля 1996 г.

Заместитель министра **В.НЕКРАШЕВИЧ**

1995 год, по высказываниям высших китайских лидеров, стал знаменательной вехой в создании новой концепции системы современных предприятий. В связи с передачей прав собственника введены меры, предотвращающие потери государственного имущества, включающие объективную оценку основных фондов и открытые рыночные тендеры. Государственная собственность не может быть акционирована без соответствующего разрешения, а доход от ее передачи строго контролируется и используется как реинвестиционные фонды для государственного капитала.

Введена новая система оценки платежеспособности предприятий и система финансового счета, что, по мнению разработчиков, должно облегчить внедрение нового механизма управления.

Китай реформирует убыточные предприятия

НАДЕЖДЫ возлагаются и на реализацию пилотной программы системы современных предприятий. Ее суть в большей (чем сегодня) свободе в управлении своими делами при меньшем вмешательстве правительства. Она предусматривает также преобразование государственных предприятий в корпорации с государственными инвестициями. Для проведения эксперимента решением Госсовета выбрано 100 предприятий, 56 производственных корпораций и 3 акционерных компании. Местные власти определили еще более 2000 предприятий для проведения своих пилотных программ.

Реформу небольших государственных предприятий, по мнению правительства, следует интенсифицировать различными путями: через слияние, систему объединения акций и кооперирование, реорганизацию, через лизинг, контракты или продажу на аукционах. Коллективы и отдельные физические лица также согласно законодательству могут становиться владельцами этих предприятий.

Любопытно, что позиция многих высших руководителей Китая заключается в том, что в сложившейся экономической ситуации виновата не форма владения предприятием (государственная), а плохое управление собственностью. Поэтому китайское правительство намерено, с одной стороны, выводить предприятия из-под административного государственного руководства, а с другой, — создавать стимулирующую систему для менеджеров государственных предприятий.

Но, пожалуй, наиболее сложной проблемой для правительства остается построение хорошо функционирующей и соответствующей рынку системы социальной защиты. По оценкам иностранных экспертов, например, сегодня на предприятиях насчитывается от 15 до 20% излишней рабочей силы, а для того, чтобы достигнуть высокого уровня производственной эффективности, Китаю необходимо сократить около половины всех занятых на государственных предприятиях.

Итак, проводимая реформа, несомненно, окажет влияние на экономическое состояние государства в ближайшее пятилетие. Но при этом можно прогнозировать, что она не даст тех результатов в повышении эффективности предприятий, на которые рассчитывает руководство Китая, так как в ходе реформы практически не меняется основа действующей системы государственного владения собственностью. Не применяется и ряд основополагающих экономических законов, позволяющих реально продвинуть реформы, в том числе закон о банкротстве. За 10 лет со времени его принятия лишь 2000 небольших фирм попали под его воздействие.

Михаил ПЕНЬЕВСКОЙ,
советник Посольства Республики Беларусь в КНР

Можно ли купить землю в Казахстане?

В Казахстане издан указ президента Н.Назарбаева "О земле", имеющий силу закона. Этот документ впервые законодательно устанавливает в государстве право частной собственности на землю.

Любопытно, что около года назад Нурсултан Назарбаев своим указом, также имевшим силу закона, запустил первый "пробный шар", введя в республике институт долгосрочной — до 99 лет — аренды земли с правом ее продажи и наследования. И вот, наконец, издан указ, вводящий понятие "частная собственность на землю". Насколько она реальна?

Во-первых, в частную собственность, то есть во владение, пользование и распоряжение может переходить только земля, предназначенная для двух целей. Это приусадебные, дачные и садовые участки, а также участки для строительства жилых зданий, сооружений и комплексов.

Уже само по себе это ограничение (в частную собственность не могут передаваться земельные участки для размещения на них промышленных предприятий, офисов и иных объектов хозяйственного назначения) может отпугнуть потенциальных иностранных инвесторов и собственных нарождающихся капиталистов. Строить завод, фабрику, офис на чужой, хотя и государственной земле, серьезный хозяин вряд ли станет.

Во-вторых, само по себе получение в частную собственность земельного участка вовсе не означает полного и безраздельного владения им. Да, землю можно продать, заложить, подарить, завещать, но нельзя использовать ее по назначению. То есть если вы приобрели сельскохозяйственный участок и в течение трех лет не посадили там хотя бы морковку, а, например, построили мастерскую, то государство посредством судебного иска вправе изъять у вас вашу землю.

Так что земля в Казахстане хоть и может быть частной, но полноценным товаром все же ее не назовешь.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Игра без правил

С 1991 по 1996 год из более чем 2500 колхозов и совхозов республики в рыночные структуры преобразованы всего 52 хозяйства. Такая нерешительность в реформировании собственности продиктована прежде всего правовыми проблемами приватизации. Попробуем проследить эту цепочку.

Как известно, законодательством определены три формы собственности в республике: частная, коллективная и государственная. Под имуществом при этом понимается стоимость долгосрочных, текущих и нематериальных активов предприятия. Допускается объединение имущества физических и юридических лиц и образование на этой основе смешанных форм собственности, в том числе совместных предприятий.

Образование коллективной собственности обеспечивается путем:

— преобразования государственных объектов в АО, ООО, коллективные предприятия, кооперативы в процессе приватизации;

— добровольного объединения имущества физических и юридических лиц для создания кооперативов, АО, других хозяйственных товариществ с разрешения собственника.

В этой связи возникает вопрос: почему юридические лица, образуемые в процессе приватизации, законодательно рассматриваются в качестве субъектов хозяйствования, экономическую основу которых составляет коллективная собственность. Правомерным было бы вести речь о коллективной форме хозяйствования и частной собственности на имущество.

Вместе с тем в имуществе субъекта, принявшего статус коллективного предприятия, в соответствии с законом о собственности определяются имущественные вклады его работникам. В их состав включаются: вклад, на основе которого образовано коллективное предприятие, а также доля работника в приросте имущества объекта после его создания. Собственниками рабочие в этом случае не являются и вкладом самостоятельно распорядиться не могут. На них выплачиваются проценты в зависимости от результатов хозяйственной деятельности предприятия.

Так чем же такая противоречивая система имущественных отношений, определенная законом для коллективных предприятий, отличается от закрепленных действующим уставом колхоза?

Практически ничем. В п.14 устава колхоза, где речь идет о распоряжении имуществом, производимой продукцией и денежными средствами, указывается, что колхоз имеет право записывать на специальный счет (долевой фонд членов колхоза) часть создаваемой за счет собственных средств ежегодной стоимости прироста основных производственных фондов. Его средства распределяются между членами колхоза и зачисляются на лицевые счета пропорционально конкретному трудовому вкладу. На них начисляются проценты, которые используются по усмотрению самих членов колхоза. Но собственником имущества (п.13 устава) является колхоз.

Вот и выходит, что разница состоит лишь в том, что имущественный комплекс предприятия в действующем законодательстве шире, чем основные производственные фонды, и включает не только долгосрочные активы, но и текущие, и нематериальные.

В отличие от коллективного предприятия статус кооператива, ООО, АО законодательно определен более четко. Так, регламентировано, что собственность кооператива возникает за счет имущественных взносов его членов. Таким образом, функции владения, пользования, распоряжения строго персонифицированы.

Собственность АО, как известно, формируется за счет продажи акций. Эта ценная бумага удостоверяет право владельца на долю собственности в АО, на получение части прибыли и участие в управлении. Но права акционера-собственника по сути не защищены законом. Так, в ЗАО принципиальным является проблема т.н. переуступки или реализации акций. Вот почему при подготовке устава ЗАО эти вопросы следует выделить в особый раздел и предусмотреть различные уровни защиты контроля акции. Например, ограничить число участников аукциона имеющимися акционерами или купить нереализованные акции на баланс общества.

В ООО в отличие от ЗАО акционер вправе требовать компенсацию своей доли, если на то имеется согласие других членов общества и эти моменты отражены в учредительных документах.

[illegible]ков же законодательно закреп[illegible]нный механизм реформирования действующих субъектов хозяйствования в рыночные структуры?

Очевидно, ни у кого не вызывает сомнения тот факт, что в действительности колхозы никогда не выступали кооперативными предприятиями. Они функционировали в условиях отчуждения работников от средств производства и результатов труда, а их экономическую основу составляла собственность, реализующая в большей мере черты обобществленности и ничейного коллективизма. Яркое тому свидетельство — прямое регулирование колхозной экономики вплоть до преобразования их в государственные структуры,и наоборот. Понятно в этой связи нежелание иностранных инвесторов вкладывать сюда капитал.

Поскольку механизм реформирования колхозов в рыночные структуры законодательно неопределен, происходит следующее.

Рассчитывается долевой фонд, который распределяется на имущественный пай безвозмездно (в зависимости от трудового вклада с последующим его внесением в уставный фонд). Он представляет собой стоимость основных фондов или ее часть, созданных за счет собственных средств хозяйства. При этом во внимание не берется износ оборудования, задолженность по кредитам и др.

На практике такой долевой фонд составляет около 80% стоимости имущественного комплекса предприятия. Происходит формирование так называемой коллективно-долевой собственности, правовой статус которой законодательно не ясен, но в условиях реформирования колхозов составляет экономическую основу организуемых рыночных структур.

Словом, при преобразовании колхоза в структуру, базирующуюся на частной собственности и коллективном труде, следовало бы:

— списать долги и передать имущество, созданное за счет бюджетных средств, трудовому коллективу безвозмездно;

— признать государственную долю капитала и разрешить приватизацию колхозникам за ИПЧ "Имущество" и денежные средства. Это необходимо сделать для того, чтобы исключить ситуации, подобные той, которая возникла в Белорусском республиканском кооперативно-государственном объединении по сельскому строительству (бывшем Межколхозстрое), где имущество, на 60% якобы принадлежащее колхозам, вдруг становится (по президентскому указу) собственностью государства.

Что касается совхозов, то механизм их реформирования в рыночные структуры определен законом о разгосударствлении и приватизации государственной собственности. Расчеты показывают, что при нынешней модели акционирования, трудовой коллектив совхоза может приобрести в собственность не более 20% уставного капитала.

Представляется ошибочным и преобразование совхозов в ОАО. Мировая практика показывает, что открытое акционирование используется как форма привлечения капитала, инвестиций, а не как форма распределения собственности, где трудовому коллективу практически ничего не остается. Ведь кооператив, по способу формирования капитала, может выступать как акционерное предприятие, выпускающее обыкновенные и в ряде случаев привилегированные акции.

Необходимо, чтобы наше законодательство предусматривало единый подход к реформированию имущественных отношений в колхозах и совхозах. Часть имущества, созданная за счет хозрасчетных средств предприятия, должна быть распределена в зависимости от трудового вклада безвозмездно, а часть, созданная за счет бюджета, приватизирована за ИПЧ и денежные средства. Это сняло бы проблему с использованием приватизационных чеков, выдаваемых сельским труженикам. Но и этого мало. С правовой точки зрения пора бы законодательно частную собственность рассматривать не только как собственность конкретного физического лица, но и образуемого им юридического, как это принято в мировой практике.

Понятно, что реформирование имущественных отношений без приватизации земли делает этот процесс половинчатым, если не формальным вообще. Наше законодательство, как известно, не предусматривает этого, однако не исключает на данном этапе реформирования колхозов и совхозов условного ее распределения на земельные доли (баллогектары) и закрепления за совладельцами.

Владельцу земельной доли целесообразно было бы:

— получить земельный участок в частную собственность по льготной цене в случае выхода из предприятия и организации фермерского хозяйства или расширить свой приусадебный надел;

— по желанию произвести обмен земельными долями;

— передать ее по наследству работающим или пожелавшим работать в данном хозяйстве наследникам;

— внести земельный пай в стоимостном выражении в качестве взноса в уставный капитал создаваемой на базе хозяйства рыночной структуры.

Такой подход к реформированию колхозов и совхозов. Он направлен на последовательное преобразование их в крупные интегрированные хозяйства, базирующиеся на частной собственности и коллективном труде.

Николай БЫЧКОВ,
зав.сектором БелНИИ ЭИ АПК,
кандидат экономических наук

? Справочное  бюро "НЭГ" !

Перерасчет необходим

При расчете возмещения вреда вследствие трудового увечья, происшедшего в 1986 году, заработная плата за работу в сверхурочное время зачтена не была. Должна ли администрация сделать перерасчет?

А.Степанов, г.Минск

— Действовавшее в то время союзное законодательство запрещало учитывать при определении размера возмещения вреда заработную плату за работу в сверхурочное время, а также по совместительству. Ныне действующие Правила возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина, такого ограничения не предусматривают. Поэтому наниматель, ответственный за причиненный вред, обязан сделать перерасчет и произвести доплату с 9 ноября 1994 г., т.е. с момента вступления Правил в силу.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Пункт 14 в данном случае не применяется

Прошу дать разъяснение по вопросу предоставления дополнительного отпуска за вредные условия труда работающим в зоне проживания с плотностью загрязнения почвы цезием-137 от 1 до 5 ки/кв.км, которым согласно Закону "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" предоставляется ежегодный отпуск 30 календарных дней. Как руководствоваться пунктом 14 Порядка применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденного постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 28 от 20.03.95г.?

Т.Василевская,
г.Светлогорск Гомельской области

Согласно п.5 ст.25 Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", лицам, проживающим (работающим) в зоне с периодическим радиационным контролем, при плотности загрязнения почвы цезием-137 от 1 до 5 ки/кв.км, положен как оплачиваемый ежегодный отпуск продолжительностью 30 календарных дней, так и дополнительный, предоставляемый за работу с вредными условиями труда в количестве 12 или 6 дней (в зависимости от профессии), который присоединяется к 30 календарным дням ежегодного оплачиваемого отпуска. Для работников, у которых в соответствии с действующим законодательством продолжительность ежегодного отпуска больше установленного настоящим законом, этот порядок не применяется. Пункт 14 Порядка применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, в данном случае не применяется.

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист Минтруда

Независимо от типа машин

В "Нацыянальнай эканамічнай газеце" (N 50 (156) за 13.12.95 г. публиковалось разъяснение о дополнительном отпуске для работающих на ЭВМ. Распространяется ли это постановление на операторов, работающих на вычислительных машинах BULLAT 286 EGA и принтерах STAR NX 1500? Предусмотрены ли другие льготы для работающих на этих машинах?

З.Метлицкая,
г.Заславль Минской области

В соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (пункт 126 раздела XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства"), утвержденным постановлением Министерства труда N 89 от 29 июля 1994 года, зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994 г. под N 565/12, работники всех профессий, постоянно работающие на вычислительных машинах, независимо от их типа, имеют право на дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней. Под постоянно работающими понимаются занятые на ЭВМ не менее 80% рабочего времени.

Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска (пункт 14 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 28 от 20 марта 1995 года). Другие льготы не предусмотрены.

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист Минтруда

Для учащихся режим работы на ЭВМ — особый

Имеются ли ограничения по режиму занятий, связанных с использованием персональных электронно-вычислительных машин (ПЭВМ) и видеодисплейных терминалов (ВДТ)?

И.М.Машковский,
учитель, г.Минск

Режим работы на ПЭВМ и ВДТ во время учебных занятий в средних учебных заведениях определяется характеристиками видеотерминалов, возрастом учащихся, временем начала работы, длительностью перемен, предшествующих работе за ВДТ, при соблюдении гигиенических требований к условиям, организации рабочего места и правильной посадке занимающихся. Время работы за видеотерминалом при размере светящейся точки в центре экрана не более 0,4 мм не должно превышать:

— для учащихся 5-х классов — 15 минут;
— для учащихся 6—7-х классов — 20 минут;
— для учащихся 8—9-х классов — 25 минут;
— для учащихся 10—11-х классов при двух уроках подряд на первом из них — 30, на втором — 20 минут.

Продолжительность нахождения у ПЭВМ и ВДТ со светящейся точкой в центре экрана до 0,5 мм уменьшается до 30%, т.е. соответственно:

— для учащихся 5-х классов — 10 минут;
— для учащихся 6—7-х классов — 15 минут;
— для учащихся 8—9-х классов — 18 минут;
— для учащихся 10—11-х классов на первом сдвоенном уроке — 20 минут и на втором — 15 минут.

Число занятий с использованием ПЭВМ и ВДТ должно быть не более двух в день для учащихся 10—11-х классов и не более одного — для учащихся 5—9-х классов.

Перемена между уроками, на которых используется ПЭВМ или ВДТ, должна длиться до 20 минут, но не менее 10 минут.

Для учащихся 10—11-х классов перед пятым уроком, а для учащихся 8—9-х классов перед четвертым уроком целесообразно устраивать перемену длительностью в 50—60 минут для обеда и отдыха учащихся.

Во время производственной практики ежедневная продолжительность нахождения за видеотерминалами, светящаяся точка на экране которых составляет до 0,4 мм, — 3 часа, а за видеотерминалами со светящейся точкой до 0,5 мм — 2 часа с соблюдением профилактических мероприятий.

Факультативная и кружковая работа с использованием ПЭВМ и ВДТ для учащихся старших классов должна быть не более двух академических часов в неделю.

Для предупреждения развития переутомления зрительного анализатора при работе за ВДТ учащимся необходимо выполнять комплекс упражнений для глаз через каждые 20—25 минут в зависимости от типа видеотерминала.

Для снятия общего утомления учащихся 10—11-х классов между уроками информатики и вычислительной техники необходимо проводить физкультпаузу, включающую упражнения общего воздействия, улучшающие функциональное состояние нервной, сердечно-сосудистой и дыхательной систем, а также мозгового кровообращения, ликвидирующие застойные явления в нижней половине тела, снимающие утомление с мышц плечевого пояса, рук, туловища и ног.

Более широкую информацию по этому вопросу содержат "Временные санитарно-гигиенические нормы и правила устройства, оборудования, содержания и режима работы на персональных электронно-вычислительных машинах и видеодисплейных терминалах в кабинетах вычислительной техники и дисплейных классах всех типов средних учебных заведений" (N 5146-89).

И.СКУРАТОВИЧ

УЧЕНЫЕ ПРЕДЛАГАЮТ

Зарплата должна обгонять цены... Хотя бы некоторое время

В N 50 "НЭГ" за декабрь 1995 г. мы уже вели разговор о необходимости сохранения на нынешнем этапе развития рыночных отношений определенных функций в регулировании оплаты труда за государством. Эффективность этого механизма будет зависеть от комплексного подхода к решению имеющихся проблем.

НИЗКАЯ платежеспособность нашего населения на внутреннем рынке — одна из основных причин сокращения производства. Поэтому совершенно необходимо сегодня обеспечить на некоторое время опережение роста доходов относительно динамики цен на уровне, дающем возможность восстановить дореформенную платежеспособность потребителей. А это без определенных элементов государственного регулирования оплаты труда сделать нельзя.

Что же конкретно имеется в виду?

Основным элементом централизованного управления в области оплаты труда является установление минимальной заработной платы (МЗП) на основе минимального потребительского бюджета (МПБ). Сегодня их соотношение у нас крайне низкое. Поэтому было бы целесообразно обратиться к опыту многих стран, а заодно прислушаться и к мнению отечественных ученых-трудовиков и применять два понятия МПБ: во-первых, как общепринятый бюджет социального достатка и, во-вторых, как уровень прожиточного физиологического минимума, который должен обеспечивать размер МЗП. По мере развития и стабилизации рыночной экономики появится и возможность постепенного приближения минимальной зарплаты к уровню бюджета социального достатка.

Что же предстоит предпринять в первую очередь? Прежде всего позаботиться об увеличении удельного веса заработной платы в валовом внутреннем продукте и структуре доходов населения. Нужно принять меры к восстановлению ее воспроизводственного и стимулирующего значения, приданию ей новых функций, способствующих пополнению бюджета и внебюджетных фондов, расширению возможностей граждан в социальном страховании. Надо пересмотреть систему необоснованной дифференциации доходов населения, ограничить рост цен на некоторые виды потребительской продукции, определиться с минимальными гарантированными размерами пенсий, стипендий, пособий и других социальных выплат, увязав их с минимальным потребительским бюджетом, а не с МЗП.

Чтобы, решая вопросы повышения платежеспособности населения, избежать нежелательно большого диктата в сфере ценообразования, следует привязать его к прибыли предприятий. Для тех из них, где будут стремиться повышать зарплату посредством увеличения себестоимости продукции, целесообразно предусмотреть соответствующее налогообложение средств, идущих на оплату труда.

Не менее важно индексацию заработной платы на определенном этапе осуществлять темпами, превышающими рост потребительских цен. При этом она должна быть четко сориентирована на повышение или сохранение жизненного уровня людей и тесно увязана с ростом объемов производства и производительностью труда.

Серьезные подвижки следует предпринять и в фискальной политике. Во-первых, необходимо освободить от подоходного налога физические лица, чей уровень доходов ниже МПБ. Во-вторых, повысить налоговые ставки для граждан с высокими доходами. В-третьих, расширить сферу налогообложения, отменив различного рода скидки и льготы.

Основой регулирования зарплаты является определение стоимости рабочей силы на рынке труда. В НИИ труда разработана такая методика, которая учитывает следующие затраты работодателя на работника: оплата за отработанное и неотработанное время, единовременные премии и денежные вознаграждения, зарплата в натуральной форме, расходы на обеспечение работающих жильем и на квартплату, на питание, отопление, профессиональное обучение, социальное страхование, культурно-бытовое обслуживание, просвещение и оздоровление работников, налоги, относимые к затратам на рабочую силу, прочие расходы.

Важнейшим механизмом в условиях перехода к рынку является и договорное регулирование оплаты труда на принципах социального партнерства, осуществляемое на трех уровнях: общенациональном, отраслевом и фирменном.

При заключении **Генерального соглашения** между правительством, объединениями нанимателей и профсоюзов необходимо определять: уровень МЗП, максимально приближенный к величине МПБ; минимальные тарифные ставки по отраслям экономики, видам производств, основным (ведущим) профессиям отраслей и подотраслей народного хозяйства и сквозным (общеотраслевым) профессиям; соотношения в оплате труда по квалификационным группам работников; изменения соотношения между МЗП и прожиточным минимумом в период действия Генерального соглашения; условия, при которых реальная заработная плата будет поддерживаться на уровне, обусловленном на момент заключения соглашения.

Отраслевые тарифные соглашения должны устанавливать: гарантированный минимальный размер оплаты труда и конкретные коэффициенты соотношений в зарплате рабочих 1 разряда по своим подотраслям, видам производств и работ; систему доплат и надбавок за характер, специфику и условия труда в отрасли; порядок оплаты вынужденных простоев из-за отсутствия фронта работ, неудовлетворительного снабжения материальными и техническими ресурсами.

Ориентируясь на генеральное и отраслевое соглашения администрация и профсоюз предприятия при заключении **коллективного договора** должны формировать свой механизм оплаты труда, уделяя особое внимание: установлению размера тарифной ставки 1 разряда с учетом прожиточного минимума и принятой МЗП; учету условий труда при определении заработной платы (вредные, тяжелые, особо ответственные), установлению системы надбавок, доплат и компенсаций; порядку оплаты сверхурочных работ; условиям выплаты вознаграждения по итогам года; назначению сроков выплаты зарплаты и механизму пересмотра ее с учетом инфляции; оплате вынужденных простоев; механизму индексации доходов работников в связи с ростом цен на потребительские товары.

Такая трехуровневая договорная система регулирования труда позволит максимально учесть интересы участвующих в соглашении сторон.

Действенность же механизма регулирования оплаты труда, о котором шла речь, во многом будет определяться взаимосвязью и взаимозависимостью всех его элементов, их соответствием политическим и социально-экономическим преобразованиям, проводимым в республике.

Лилия АЛЕКСЕЕНКО,
старший научный
сотрудник НИИ труда

(Продолжение. Начало в "НЭГ" NN 2-3)

Мировая экономика на финише века

США

ПОСЛЕКРИЗИСНАЯ "фаза" оживления характеризуется напряженной "работой" всей экономики Соединенных Штатов. В итоге уже в 1994г. темпы экономического роста составили здесь 4%, безработица снизилась до 5,4%, а численность рабочих и служащих увеличилась на 3 млн.человек. Заводы и фабрики работали с самой большой за последние пять с половиной лет напряженностью, а значит, прибыль, объем капиталовложений и экспорт росли быстрыми темпами.

Однако в 1995 году ситуация несколько изменилась: в первом квартале темпы роста ВВП в годовом исчислении составили 2,7%. Это вдвое меньше, чем в последнем квартале 1994 года. Потребительский спрос в течение первых трех месяцев 1995г. был ниже, чем прогнозировалось. Возросла инфляция — 3% в годовом исчислении против 2,6% в последнем квартале 1994г.

Согласно данным Министерства торговли, ВНП Соединенных Штатов в январе—марте 1995г. вырос на 36,3 млрд.долл. в годовом исчислении против 66,8 млрд.долл. в предшествующем квартале позапрошлого года.

Внешнеторговый дефицит США в январе—июне 1995г. составил 188 млрд.долл. в годовом исчислении, что на 22 млрд. больше рекордного показателя того же периода 1994г. Притом в июне превышение стоимости ввезенных в страну товаров и услуг над поставками за рубеж вопреки прогнозам не сократилось, а возросло до 11,4 млрд.долл.

Объем импорта в США уменьшился в июне на 0,6% по сравнению с маем. На 1,2% упал размер экспорта. Зарубежные закупки американских автомобилей сократились на 548 млрд.долл., авиационных двигателей и промышленного оборудования — на 271 млн. Несмотря на то что дефицит США в торговле с Японией уменьшился в июне на 3,7% — до 5,29 млрд.долл., положительное сальдо Японии в экспортно-импортных операциях с США осталось самым высоким среди ее партнеров. На втором месте по этому показателю идет Китай — 3 млрд.долл. в июне, что на 5,6% больше, чем в мае 1995 года.

Постоянный дефицит США в торговле с Японией, Китаем и странами Юго-Восточной Азии является отражением глубоких структурных изменений в их экономике.

Размеры бюджетного дефицита США весьма внушительные, хотя президент Клинтон, выполняя свое обещание избирателям, многое делает для снижения непопулярного показателя экономики. Теперь расходы бюджета превышают доходы на 403 млрд.долл. Это 3% ВВП.

Государственный долг Соединенных Штатов составляет 65% ВВП. Однако он все-таки меньше долга ведущих стран Западной Европы.

В целом же экономическая ситуация в США такова, что прирост ВВП в 1995 году значительно уменьшился по сравнению с прошлым годом.

По подсчетам Федеральной резервной системы — Центрального банка США, страну ожидает в 1996 году более активный рост экономки и более низкая инфляция. Тем не менее не исключается полностью возможность экономического спада, так как экономика США прошла точку максимального риска. Прогнозируется, что экономический рост США в наступившем году составит 2,25—2,75%.

Канада

КАНАДА, история которой наечитывает 107 лет, входит в группу самых богатых стран мира. В июне прошлого года она принимала участников очередной, уже 19-й по счету, конференции стран "великой семерки", где обсуждались глобальные политические и экономические проблемы. Однако у Канады есть немало и своих национальных проблем.

Одна из них — Квебек, десятилетиями сотрясающий страну. Другая — рост государственной задолженности, а затем — дефицитность бюджета, высокая безработица и т.д.

Экономический рост, сильно заторможенный циклическим спадом, постепенно преодолевается. Оживление экономики Канады происходит с 1992 г., когда темпы прироста ВВП составили 0,6% и уже в 1993 году повысились до 2,2%. В 1994 году по темпам экономического роста (4,2%) страна кленового листа впервые с 1988 года оказалась лидером в "группе семи" и сохранила этот титул за собой в 1995 году. Она увеличила реальный ВВП в прошлом году на 3,8%.

Происходит резкий скачок в приросте объема частных инвестиций — с 0,7% в 1993 до 9% в 1994 и 8% в первом квартале 1995 г. Примерно вдвое быстрее стали расти потребительские расходы — на 3% по сравнению с 1,6% в 1993 году.

Производственный рост в Канаде обусловлен увеличением доходов населения и корпораций. Если во время спада 1990-1991 гг. реальные доходы населения (после уплаты налогов, с учетом роста цен) сокращались, то в 1994 г. они возросли на 2,9%, а в 1995 и 1996 гг. могут повыситься в среднем на 4—4,2% ежегодно.

Прибыли канадских корпораций увеличились на 35% в 1994 г. и на 27% в 1995 году. Такой рост поддерживается расширением внутреннего спроса, увеличивающимся потоком экспорта и повышением товарных цен на мировом рынке. Речь идет о высоких ценах на энергоносители, химическое сырье, металлы, бумагу, древесину. Не последнюю роль в росте доходов корпораций играет структурная перестройка в канадской промышленности, меры по сокращению издержек и техническому перевооружению, которые привели к увеличению производительности труда, которая в обрабатывающих отраслях превышает 5%.

Для Канады, экспорт и импорт которой составляет 2/3 ВНП, весьма важную роль играет мировой рынок. За последние три года ее экспорт вырос на 31,6%, а импорт — на 31,3%. Такой успех в мировом товарообороте Канады обеспечили три фактора:

низкий курс канадского доллара по отношению к американскому;

структурная перестройка экономики и связанная с ней возрастающая конкурентоспособность канадской продукции;

стимулирование канадского экспорта и экономическое оживление в США, на чей рынок, собственно, и ориентирована продукция страны кленового листа.

Новое федеральное правительство в феврале 1995 года предложило план реформ, которые свидетельствуют о радикальном пересмотре роли государства в социально-экономической жизни. Однако в пакете реформ в основном те задачи, которые неоднократно пытались реализовать прежние составы правительств Канады.

В области бюджетной политики предусматривается:

снижение расходов по линии федеральных министерств на 19% в течение предстоящих трех лет;

сокращение субсидий предпринимателям на 50%. Признано, что такие субсидии не способствуют созданию долгосрочных рабочих мест;

поддержка малого бизнеса. Однако формы помощи малому бизнесу будут менее льготными и более соответствующими режиму жесткой бюджетной экономии;

коммерциализация деятельности государственных учреждений и приватизация. Это означает, что предусматривается перевод на коммерческие основы или передачу в частные руки функций госучреждений и корпораций во всех случаях, когда это представляется практически возможным и эффективным. Программа включает и возможность полной или частичной приватизации государственных предприятий.

Все перечисленные меры должны дать нарастающую по объему экономию государственных расходов, общая сумма которой составит к концу 1997 года более 25 млрд.долларов.

(Продолжение следует)

Яков ДРУЗИК,
кандидат экономических наук

А в Европе пахнет "шоколадной войной"

Кондитерские изделия из шоколада — предмет особой гордости бельгийцев и снискали им мировую славу. Бельгийские шоколадные конфеты стоят вровень с английскими, швейцарскими и другими знаменитыми изделиями несмотря на то, что большинство цехов изобретательных бельгийских кондитеров уже принадлежит нескольким супермонстрам сладкого бизнеса. И вот над этим "полем славы" нависла грозовая туча. В Брюсселе заговорили о надвигающейся новой экономической битве — "шоколадной войне". По мнению специалистов, ее причиной может стать ожидаемое решение Комиссии европейских сообществ (КЕС) о распространении на всех производителей шоколадных изделий правил, позволяющих добавлять в шоколад инородные ингредиенты.

С 1973 года по настоящее время действует директива КЕС, в обязанности которой входит разработка "правил игры" в условиях свободы конкуренции и контроль за их соблюдением. Этот документ формально предписывал употреблять при изготовлении кондитерских изделий только какао и масло какао. Ни какие заменители не допускались. Директива уже устарела, потому что на деле существуют исключения для Австрии, Дании, Финляндии, Великобритании, Ирландии и Швеции, позволяющие применять в производстве от 3% до 15% растительных жиров вместо масла какао. Не входящая в ЕС Швейцария недавно разрешила своим производителям до 5% растительных жиров. Естественно, что столь неравные условия на одном экономическом пространстве делают во многом бессмысленными установленные "правила игры". Европейский саммит в 1992 году в Эдинбурге поручил КЕС переработать соответствующую директиву таким образом, чтобы обеспечивались равные условия в конкуренции кондитеров.

В печать просочились сведения, что КЕС готова сделать исключения правилом. По прогнозам экспертов, введение таких правил окажется разорительным для ряда развивающихся стран — основных производителей какао, для которых оно является главным средством получения твердой валюты.

Бельгийские кондитеры, консервативные в своих привычках и традициях, считают, что теперь возникнут лазейки, позволяющие или нарушать установленные границы добавок или вовсе не указывать их процент. Вслед за организациями, защищающими права потребителей, бельгийские производители выступают за правило, чтобы продукция с добавками больше не называлась шоколадом. Потребителей же в свою очередь волнует, скажется ли удешевление производства шоколада на ценниках кондитерских магазинов.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ

Охрана труда за рубежом

В Бельгии

По закону об охране труда, принятому 24 декабря 1903 г., бельгийские работодатели, независимо от форм собственности на средства производства, обязаны обезопасить трудовую деятельность своих работников.

Самым компетентным органом в области охраны труда является Министерство занятости и труда. В его составе действуют управление безопасности труда, в подчинении которого находится государственный надзор, а также управление гигиены и медицины труда. Главным координирующим органом в этой сфере в Бельгии считается Высший совет по безопасности, гигиене и условиям труда, в который входят представители как крупнейших объединений предпринимателей, так и наемных работников.

Высший совет отвечает за охрану труда и гуманизацию рабочих мест. Его секретариат, техническая инспекция и общественные службы осуществляют технический надзор за соблюдением трудоохранного законодательства, анализируют причины несчастных случаев на производстве.

Контроль за безопасными условиями работы осуществляют также управления горнодобывающей промышленности Министерства хозяйства и энергетики, гигиены Министерства здравоохранения, технические службы органов местного управления и Генерального комиссариата по прогрессу в труде. Существуют еще и частные организации, например, Земельный совет по предупреждению несчастных случаев на производстве.

Вопросами сохранения здоровья в процессе трудовой деятельности занимается Фонд профессиональных заболеваний Министерства социального обеспечения, в структуре которого действуют технический совет, изучающий заболевания, в связи с которыми предусмотрена выплата компенсаций, а также медико-технический центр. В компетенции Фонда — вопросы создания безопасных условий на предприятиях, использующих вредные вещества, исследования опасных факторов на производстве, контроль за средствами профсоюзных организаций, направляемыми на охрану труда, организацию врачебных консультаций для работников, научно-исследовательскую деятельность.

Согласно королевскому декрету от 21 марта 1958 г. на всех предприятиях Бельгии обязательны службы безопасности, гигиены и условий труда. 10 августа 1978 г. королем также подписан указ об обязательном обучении и последующем повышении квалификации руководителей служб безопасности труда и их заместителей. А 23 октября того же года монаршим указом определены права, обязанности, методы контрольной работы, контакты с полицией и размеры налагаемых ею штрафных санкций за невыполнение предписаний органов надзора.

Законодательством предусмотрены также порядок проведения в крупных университетах страны научно-исследовательских работ в области охраны труда, их финансирование.

Вся литература по безопасности на производстве в Бельгии издается комиссариатом по улучшению условий труда, Бельгийским промышленным обществом и Земельным союзом по предотвращению несчастных случаев, который еще издает и специальный журнал, а также содержит архив из более чем 120 фильмов, 200 видеокассет и 40 диафильмов на тему "Безопасность и гигиена труда", обеспечивает доступ к банкам данных по трудоохранным вопросам в Бельгии и других странах.

В Испании

В этой стране руководящим органом в области охраны труда является Министерство труда и социального обеспечения. В качестве вспомогательного секретариата по безопасности и гигиене труда при нем действует Генеральный секретариат по занятости и трудовым взаимоотношениям.

С 1974 г. в Мадриде работает Национальный институт по безопасности и гигиене труда, ставший самостоятельным учреждением Министерства труда, которому подчинены Барселонский центр условий труда, Мадридский центр новых технологий, Севильский центр по мерам безопасности и охране здоровья, Баранальдовский центр по контролю за работой механизмов, 25 центров по гигиене и безопасности труда автомных округов и 24 технических кабинета.

В Испании действуют также специальные службы профилактической медицины, служба и школа промышленной медицины, клиника профзаболеваний, региональные ведомства по безопасности и гигиене труда. Основные задачи этих организаций — обучение и повышение квалификации специалистов по технике безопасности на предприятиях, консультативная деятельность, создание на производствах служб по охране труда, статистический учет и контроль динамики несчастных случаев, информационная деятельность.

Испанское законодательство обязывает предприятия всех форм собственности, если на них трудится более 100 работников, создавать комитеты по гигиене и безопасности труда, а там, где численность рабочих не превышает 100, — иметь в штатах специалиста по технике безопасности.

В 1944 г. в Испании возникло Земельное ведомство по гигиене и безопасности труда, а в 1959 г. вышел закон, предписывающий создание внутризаводских служб промышленной медицины на предприятиях с численностью работающих свыше 100 человек.

По закону от 12 сентября 1970 г. при Министерстве труда и социального обеспечения образован Высший совет по гигиене и безопасности труда, который координирует работу всех государственных и частных головных предприятий и учреждений по предотвращению производственного травматизма, а также сотрудничеству с инспекциями труда, в чьей компетенции контроль за соблюдением предписаний по безопасности труда.

В Испании издается 23 журнала по проблемам безопасности трудовой деятельности.

Подготовил
Юльян ВЫСОЦКИЙ



Осенью прошлого года на Международном семинаре в Ганновере (ФРГ) студент V курса БГПА Виталий ДРУЩИЦ признан победителем конкурса среди выпускников вузов из Беларуси на лучшую публикацию по экономической тематике. Очередная его работа, которую помещает "НЭГ", посвящена германскому варианту финансового инструмента маркетинга — приватизации.

ФРГ: приватизация = инвестиции + менеджмент + информация

Приватизация в ФРГ осуществляется по системам Management — Buy-Out (MBO) и Management — Buy-In (MBI). В первом случае предприятие выкупают члены его трудового коллектива, используя для этого банковские кредиты или другие заемные и внутренние средства. Во втором — владельцами приватизируемого предприятия становятся внешние менеджеры или, гораздо реже, совместно с прежним руководством. Они также порой прибегают к получению банковских кредитов, что, как правило, удается им относительно легко.

Финансовым инструментом приватизации в ФРГ является и участие в капитале предприятий различных фондов, создаваемых так называемыми институциональными инвесторами, аккумулирующими финансовые средства: банками, страховыми обществами и т.д., которые при этом выступают в качестве сторон, заинтересованных в доходности инвестируемой ими деятельности. Участие этих фондов в приватизации не ограничивается отдельными отраслями. Напротив, существуют даже такие, которые сегодня специализируются на инвестировании предприятий восточногерманских земель. При этом, как правило, приобретение контрольного пакета акций не предусматривается, поскольку ведущая роль признается за специалистами, способными эффективно управлять производством, а также коммерческой деятельностью предприятий.

В 60—70-е годы приватизация в ФРГ широко осуществлялась через биржи. Однако целый ряд государственных предприятий, переданных в этот период в частные руки, представлял собой исключительно компании, в течение многих лет активно занимавшиеся коммерческой деятельностью, имевшие крупный накопленный капитал и удерживавшие прочные позиции на потребительском рынке. Понятно, что приобретение их было по-настоящему выгодным делом. Сейчас же предприятия бывшей ГДР находятся в трудном положении и вывести их акции на биржу совсем непросто. К тому же в соответствии с законодательством ФРГ на биржу имеют допуск лишь компании, представившие позитивные счета прибыли и убытков как минимум за 3 года, а также проспект об экономическом положении, соответствующий правовым нормам с очень строгими предписаниями об ответственности за соблюдение интересов инвесторов и кредиторов.

По мнению немецких экономистов, приватизация предприятий из новых федеральных земель посредством биржевого механизма станет возможной и сегодня, если эти компании получат не только "свежий капитал", но и первоклассный менеджмент, способный обеспечить их успешную деятельность в условиях конкуренции в течение нескольких лет после санации.

Большую роль в успешном проведении приватизации в ФРГ играет система информации о проводимых конкурсах на передачу государственной собственности в частные руки, которая осуществляется в международных масштабах. Каждый инвестор из любой страны может получить от центрального бюро по конкурсам все интересующие его сведения, но и от желающих принять участие в конкурсе требуются определенные гарантии заявленного им предложения. "Прозрачность" фондового рынка настолько активизирует процесс приватизации, что и после конкурса появляются новые инвесторы. Благодаря такому положению вещей даже продажа предприятий сельского хозяйства, текстильной промышленности и отелей, реализация которых проходила затруднительно, была завершена успешно. Причем число заявок от иностранных покупателей превышало внутренний спрос.

Как свидетельствует опыт ФРГ, приватизация и санирование предприятий не исключают, а скорее дополняют и катализируют друг друга. При условии, что между ними поддерживается взвешенное соотношение.

Виталий ДРУЩИЦ

Институт телохранителей

Личная безопасность — вот что волнует сегодня практически каждого делового человека. Разгул преступности тормозит развитие не только российского бизнеса, но и служит серьезной помехой для деловых связей с зарубежными партнерами. Учитывая то, что ни одно официальное решение по борьбе с криминальным беспределом не работает, ведущие частные охранные структуры России решили оказать государству помощь в этом вопросе. Так родилась программа создания международного института телохранителей.

Этот проект будет представлен общественности его авторами — охранно-сыскной ассоциацией "Lions", штаб-квартира которой находится в Москве.

Идея создания международного института не случайна, дело в том, что в России на сегодняшний день крайне мало настоящих специалистов в области обеспечения личной безопасности бизнесмена. Зарубежные же коллеги накопили в этом вопросе богатый опыт, которым могут поделиться с российскими профессионалами.

Цены на сырье будут расти

Мировые цены на сырьевые товары в 1996 г. будут ориентированы на повышение (среднегодовой прирост составит 10%) в связи с сохраняющимся активным спросом на них со стороны стран ОЭСР и высокими темпами развития экономики государств Азии. (Такой прогноз содержится в недавно опубликованном докладе французского банка "Кэс дэ депо э консиньясьон"). При этом уровень инфляции составит в Западной Европе около 0,3% и в США — 0,7%.

Анализируя недавнее прошлое, эксперты банка отмечают, что в 1993 году мировой спрос на сырьевые товары значительно снизился. Это было обусловлено экономическим спадом в Западной Европе, а также негативными последствиями политических и экономических потрясений, пережитыми Центральной и Восточной Европой. Все это привело к накоплению запасов сырьевых товаров и, следовательно, к сокращению их производства.

В 1994 г. в США началось оживление экономики, Западная Европа стала выходить из кризиса, очень высокими темпами шло экономическое развитие в Азии (за исключением Японии).

Важным фактором повышения мировых цен на сырьевые товары стал возросший спрос на них со стороны Китая.

По оценкам французского банка, для всех видов сырья (исключая энергоносители) мировое предложение будет дефицитным как в 1996г., так и в последующие годы, что неизбежно приведет к росту мировых цен.

(По материалам печати СНГ)

В Германии делается так

Во всех высокоразвитых в правовом отношении странах (США, Канада, Германия) законы являются вершиной системы правоохранительных органов. Но они там не лежат мертвым грузом, а работают на людей и государство. Надо сказать, что и государство не снимает с себя заботы о судебной системе, на которой крепится определенная правовая база. Например, в ФРГ только на содержание Верховного земельного суда выделяется 2% бюджетных средств.

СУДЯ по тому, как почтительно, с уважением, немецкий народ относится к судам, нам есть чему поучиться у этой страны. Это подтвердили и недавние встречи представителей Верховного и Высшего хозяйственных судов Беларуси с немецкими коллегами.

Федеральный конституционный суд, как и положено, находится на "Олимпе" всей судебной системы Германии. Состоит из двух сенатов по восемь судей в каждом, а избирается сроком на восемь лет из представителей бундестага и бундесрата. Судьи в немецком суде рассматривают споры, связанные с административной, финансовой, трудовой, социальной юрисдикцией, дела в области судоходства, сельского хозяйства, в рамках уголовной ответственности и т.д. Здесь готовы принять к производству любое дело. Кроме того, любой немец имеет право и возможность обратиться непосредственно в Федеральный конституционный суд, что говорит о демократичности судоустройства немецкой правовой системы.

Удивительно (для нас), но Гражданский процессуальный кодекс Германии принят еще в 1879 году и содержит свыше 700 параграфов. Этот факт свидетельствует о том, что законодательная база в этой стране непоколебимо сильная и авторитетная. По словам немецких теоретиков и юристов-практиков, в зале суда можно спорить сколько угодно, не выходя за рамки процесса. Но когда сказал свое слово, к примеру, третейский суд, ненужную дискуссию надо прекратить. Поэтому некоторые граждане Германии предпочитают при разрешении определенных споров прибегать именно к помощи третейского суда, решения которого не подлежат обжалованию и обязательны для исполнения. Кстати, в 1958 году более ста стран мира, вся Европа ратифицировали Конвенцию ООН "О признании исполнения решений иностранных третейских судов". Словом, как считают многие немцы, третейский суд может разобраться в сущности судебного спора по-житейски эффективней, да и привязка к месту жительства при рассмотрении дела необязательна.

Интересна в этой стране и система подготовки юридических кадров. После четырех лет учебы в университете и успешной сдачи экзамена у студентов начинается стажировка, которая непосредственно связана с изучением законов. Затем, спустя два года, опять сдаются два экзамена, после чего присваивается квалификация юриста.

Свой подход и к назначению судей: бывший студент вначале принимается пробным судьей и через каждые девять месяцев в течение трех лет на него пишутся характеристики-отзывы. И только потом, если дела пойдут хорошо, он становится судьей. К слову, судьи федеральных судов избираются представительной выборной комиссией.

Словом, эта поездка для представителей белорусской Фемиды была весьма полезной. В т.ч. и в плане изучения адвокатской практики. В Германии каждый адвокат должен быть членом адвокатской палаты, иметь лицензию, которую выдают в земельных судах. И заниматься своим делом он может только в том суде, которым выдана лицензия, а не где вздумает. А участвовать в рассмотрении дел в Верховном федеральном суде имеют право лишь адвокаты со стажем не менее пяти лет.

Валентин БОРИСЕВИЧ,
пресс-секретарь ВХС

Трудно женщине стать начальником

В экономике Европы на руководящих постах преобладают мужчины. По данным исследования французских экспертов, на одну представительницу прекрасного пола, занявшую руководящее кресло, сегодня приходится семь мужчин. Лидером в данной категории, естественно, является феминизированная Франция — 25% всех руководителей носят юбки. Но самое трудное положение женщин-руководителей в Германии, где им не удается преодолеть барьер в 10%. Особенно притесняют "карьеристок" в частном секторе экономики ФРГ, где доля женщин еще ниже — 9,5%. В среднем же по ЕС эта цифра равняется 12,5%, а в Дании достигает даже 16%.

Борьба за руководящее кресло в Германии станет более жесткой в связи с предполагаемым сокращением управленческих мест, в этой схватке мужчины не собираются уступать слабому полу. Они, впрочем, не делали этого и раньше: в промышленности ФРГ женщин-руководителей всего 4%, а в науке, высшей школе и среди профессуры — 4,8%. Только на фирмах средней группы их доля достигает 20%.

Но ярче всего неравенство женщин проявляется в доходах — почти 23% женщин и всего 6,8% мужчин имеют в Германии доходы менее тысячи марок в месяц. И чем выше зарплата, тем разительнее меняется эта пропорция в обратную сторону: зарплату 4 тыс.марок получают 27% мужчин и всего 9,6% женщин. В среднем же зарплата женщин составляет 75% от доходов мужчин.

Для этого, следует отметить, существуют определенные объективные предпосылки — среди студентов девушек насчитывается всего 40%, в то время как в Европе в целом — 49%.

Немки, естественно, не могут смириться с таким положением, и промышленная ярмарка "Frauenmesse-95", уже в третий раз проходящая в Дюссельдорфе, учредила премию для руководителя предприятия, на котором в течение года проводилась "в отношении женщин дружественная кадровая политика".

Генериками лечиться дешевле

Сегодня многие посетители аптек, взглянув на ценники лекарств, невольно задают себе вопрос: "Лечиться или питаться?"

Что ж, хорошие медикаменты дороги. Как и везде в мире, их производство стоит недешево. И в богатой Америке, кстати, тоже. Крупные фармацевтические концерны, в лабораториях которых рождаются качественно новые лекарства, затрачивают массу денег на компьютерное моделирование и экспериментальный подбор химической формулы будущего препарата, его опытный и серийный синтез, технологию формы, множественные и порой многолетние исследования, всевозможные тестирования. И, естественно, попав, наконец, в аптеки, это лекарство, признанное эффективным, будет стоить достаточно дорого, чтобы компенсировать производителю его затраты. Такие оригинальные и патентованные производителем лекарства в США называют *brand* ("фабричная марка").

Однако, именно в Америке нашли способ заполнить рынок дешевыми медикаментами. Как это удалось? А вот как. По прошествии определенного времени, формула нового лекарственного средства становится свободной, и любая фирма, имеющая лицензию на фармакологическое производство, может изготовлять такое же лекарство, но под своим новым названием. Такие препараты называют генериками (от слова *generation* — "поколение"). Жесткие требования стандартов качества в США заставляют производителей добиваться эффективности генериков в 85-98% от первоначального оригинального препарата, после чего на этикетке такого лекарства появляется аббревиатура NBE *(National Brand Equivalent).* Но стоимость генерика по отношению к брэнду намного ниже — ведь нет затрат на исследовательские и внедренческие работы!

Соединенные Штаты Америки — богатая страна, но "живет" вся на генериках и не считает это зазорным. И когда вы, уважаемые читатели, придете в аптеку и столкнетесь с тем, что, например, упаковка в 20 таблеток европейского аспирина в два раза дороже, чем 100 (!) таблеток аспирина американского, не считайте, что последний худшего качества — просто он генерик. Покупайте смело.

Отчего русые секутся?

Говорят, что того, кто найдет радикальное и общедоступное средство против облысения, ждет Нобелевская премия. А пока для сохранения шевелюры воспользуемся знаниями и средствами дня сегодняшнего.

Цикл роста и развития человеческого волоса длится примерно 4—5 лет и включает в себя три фазы — активного роста, обратного развития и умирания. Облысение, или по-медицински аллопеция, может быть тотальной (полное отсутствие волос), диффузной (резкое поредение волос) и очаговой (отсутствие волос на ограниченных участках). Несмотря на то что облысение не является медицинским диагнозом, по происхождению и клиническим особенностям различают несколько его разновидностей.

Это врожденное облысение, что генетически обусловлено. Выделяют симптоматическую аллопецию как осложнение тяжелых общих заболеваний (острые инфекции, коллагенозы, эндокринопатии и др.), что является следствием токсических влияний на волосяные сосочки. Есть также себорейное облысение, где прогноз зависит от успешности лечения себореи. Гнездовая аллопеция (круговое облысение) — результат психических травм, в этом случае возможно такое же спонтанное выздоровление. Но самое частое облысение — андрогенное, вызванное влиянием на корни волос — фолликулы, мужских половых гормонов (андрогенов), при котором в состоянии деградации и умирания одновременно находится от 40 до 80% волос. И если до 30 лет еще остается вероятность "приведения в чувства" фолликул при условии многомесячных и дорогостоящих курсов специфического лечения, то людям в более старшем возрасте остается лишь довольствоваться тем, что аллопеция считается признаком настоящей мужской силы. Для них более актуально подольше сохранить остатки растительности.

Для этих целей необходимо грамотно подбирать средства для ухода за волосами. Как известно, при расчесывании и мытье от механического воздействия выпадает некоторое количество волос: летом — 20-30, весной и осенью — около 50 в сутки. Это волосы старые, отмершие. Одновременно отрастают новые. Но они бывают разными — длинными и короткими, жирными и сухими, в зависимости от чего и следует подбирать соответствующие косметические средства.

Самой удачной для ухода за волосами любого типа с универсальным подбором в аптеках и крупных магазинах является продукция *Swiss Formula* фирмы *St Ives*, которая содержит не только широко известный провитамин B5 (пантенол), но и гель алое, витамины всей группы B, аминокислоты шелка и кератина, неокрашивающую хну и пектин. Оздоровительная косметика *St Ives* очищает волосы от остатков геля, пенки и лаков, восстанавливает водный баланс очень сухих волос после химической завивки и частой сушки феном, создает защитную оболочку, придает объем, блеск, облегчая укладку, оставляя на расческе минимальное их количество. Немаловажно, конечно, и то, что по сравнению с европейскими средствами по уходу за волосами американская косметика в 4—5 раз дешевле.

Постарайтесь ежедневно ухаживать за волосами, и ваши усилия не пропадут даром. Желаю всем здоровья и добра.

Павел БОБРОВИЧ,
главный врач Минского оздоровительного комплекса "Мечта"

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 23. 01. 1996 г.
Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 38826 экз. Заказ № 364
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12